

白酒涨声迎新年

春节前后是白酒企业最青睐的提价时间,茅台入窖引起的异议声音没停,泸州老窖的拳头产品国窖 1573 也跨入了涨价的行列,且一举超过了五粮液。在它的引领下,剑南春、水立方等也纷纷提价。据业内人士统计,这已经是今年的第四波涨价潮了。

国窖 1573 涨得凶

12 月 6 日,泸州老窖河南市场的近千名核心客户齐聚郑州国际会展中心轩辕堂,共同参加一年一度的国窖之星年度颁奖盛典大会。记者从郑州国窖商贸有限公司了解到,原价 900 多元的 52 度普通装“国窖 1573”,超市零售价调整为 1389 元/瓶,每瓶酒涨了 401 元。

401 元,这涨的钱已足以买上一瓶中端白酒了。1389 元一瓶,尽管离茅台还有一定差距,但已超过 52 度水晶瓶五粮液,它的售价为 1109 元/瓶,比国窖 1573 还便宜 280 元。“国窖 1573 涨价就是冲着五粮液来的,它不仅不能让五粮液给落下,而且一定要超过五粮液。”一位业内人士如是说。

茅台年底还要涨

尽管北京的飞天茅台已突破 2000 元大关,但记者从大河酒城和酒天地了解到,郑州的飞天茅台还在 2000 元以下。但是,年底肯定还会涨。

资深藏酒人、郑州市一家酒店采购商李先生举例说,他今年 8 月份采购的 53 度飞天茅台每瓶要 1460 元,目前郑州有超市售价是“1890 元”,涨了近 30%。

在郑州市农业路与经三路交叉口附近的一家超市,店员表示茅台一直涨,“我们标的 1900 多元的这瓶茅台,外面有客户说已经卖到 2100 多元了。到年前了,肯定还是会继续涨的,这是每年节前的惯例。”一位女性销售员表示。

高端白酒引领涨价潮

茅台和国窖 1573 涨价,其他白酒也跟风涨价。

在郑州农业路一家高端酒专卖店,52 度的典藏版水井坊 919 元,“年前还要涨,只是具体涨价时间和涨幅多少没有确定。”店员透露,“如果是公司用户,价格还可以商量。”在郑州酒天地,记者看到,特供的水立方已经涨了 100 多元。

酒天地营销总监茅春锋表示,目前,中国白酒市场的一线由白酒寡头占领,这类高端白酒的全国性品牌效应突出,各白酒厂商间凭借产品品牌、文化底蕴、产品品质、产品价格等方面内容进行全面的市场竞争,竞争较为激烈。

春节前后是白酒企业最青睐的提价时

间,从 2006 年至今,除 2009 年因金融危机、2011 年五粮液特立独行外,茅台、五粮液和泸州老窖均在春节前后提价。大河酒城副总经理王华容分析,预计未来白酒价格仍将出现一定程度的上涨,一方面是由于国内宏观环境使原材料、人力资源等成本上涨;另一方面,元旦、春节临近,提价能够促使经销商为双节备货,提高企业利润。

(赵珊)

链接

今年白酒

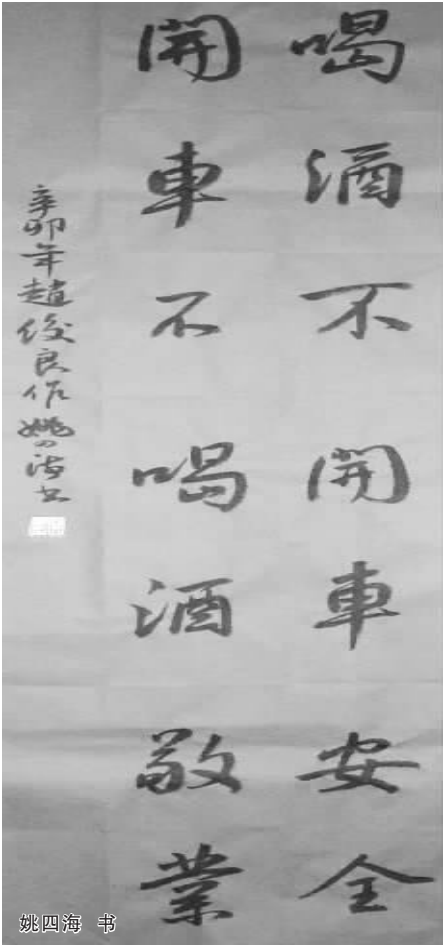
四波涨价潮

第一波涨价潮在今年 1 月。1 月 1 日,茅台正式将 53 度飞天茅台的出厂价由 499 元上调至现在的每瓶 619 元,反超 52 度五粮液的 509 元/瓶的价格达 110 元。

第二波涨价潮在今年 3 月,古井贡酒古井贡系列和古井贡酒年份原浆系列产品出厂价格上调 3%至 25%,随后山西汾酒也对其年份酒售价上调 10%至 20%。

第三波涨价潮则是今年中秋节前,五粮液和洋河匆匆涨价。前者涨幅在 20%至 30%之间,后者的涨价幅度为 5%至 10%。

第四波涨价潮是今年 12 月,国窖 1573 涨价。



○我与酒的故事○

酒缘 姻缘

那是上世纪 70 年代。

我的家乡武邑县石海坡村依旧贫穷。眼看着哥哥到了说媳妇的年龄了,却没有姑娘会愿意嫁给如此窘迫的家庭来受罪。

于是,25 岁的哥哥打算寻找生活新路下关东。临走那天,父亲满怀深情地从村供销社花一元二角钱买了两瓶衡水白酒,包裹到哥哥随身带着的包袱里,把手中仅有的五元钱也塞到哥哥手里。“放心吧,爸爸,在外我一定好好混,娶不上媳妇我就不回家”。哥哥怀着希望,挥泪离开家乡。

哥哥坐汽车、转火车,经过一天两夜的颠簸,列车终于到站了。“孟屯车站”,这是那里啊?荒凉的原野、破落的村庄,看不到一点城市的模样。

哥哥饿得实在走不动了,恰巧旁边的农家院子里走出一个背着书包的青年姑娘,哥哥强打精神,攒足了劲说到:“妹妹,麻烦你,给俺舀一瓢水来行吗?俺饿得实在走不动了!”哥哥知道,当时各家都吃了上顿、没有下顿,所以根本没有奢望什么可充饥的干粮。不大一会儿,姑娘端来一舀子水,后面还跟着来了个中年男人,手里拿着两个玉米饼子。“爸爸,就是这个人”。姑娘指着哥哥

说。“小伙子,先吃了这两个小饼子”。哥哥来不及说一句话,接过饼子,就着凉水,几口便吃了个精光!身无分文的哥哥,从包袱里掏出那两瓶衡水老白干酒,“大叔,谢谢救命之恩,俺也没有什么,就送给你这瓶家乡的酒吧!”

“我们都是庄稼人,谁也难免有个三灾四难的,碰上了帮个忙,没什么!”中年人温和地说。哥哥一五一十把自己经过和打算讲了一遍。中年人语重心长地说,“孩子,如果你眼下没有地方去,就先在我们村西头饲养棚那房屋里住下,帮助队上喂喂马、干些零活,队上每月给你点生活费,凑活过一阵再说”。哥哥眼睛里闪着泪水愉快地答应了。

后来得知,这个村子当时叫长春市郊区朝阳公社五谷岭大队岗刘小队。那个中年人,叫杨正天,是这个小队上的队长。那个姑娘,叫杨桂花,是杨队长最小的闺女,17 岁,还在上高中,家里有六个姐姐都已出嫁。杨队长两口子眼下就守着这么个闺女,由于村子紧挨市郊,日子过得还算可以。

父女俩领着哥哥来到村西饲养棚,就这样,哥哥开始了独自一人过日子的生活。白天,哥哥除把队上的马喂饱养好外,有时套上大车,当车

把式,驾驭着马车,往市里送菜,拉回化肥农资,帮着队上种植菜园;晚上,孤单一人,思乡深切的哥哥常常落泪,好在活泼开朗的杨姑娘经常跑过来,帮着哥哥洗洗衣服,做做饭,一块还聊聊天,朗诵诗篇,畅谈各自的心事,赶走哥哥生活中的寂寞和忧愁。

哥哥的勤恳实干得到了队上社员们的信赖和夸赞,忠厚善良赢得了杨姑娘的芳心,而时代的发展更给哥哥带来了人生重大机遇。1979 年,哥哥把户口落到了岗刘小队;1980 年,哥哥和杨姑娘确定婚姻关系;1981 年,长春第一汽车制造厂扩建征地安置,哥哥被转为国家正式职工,安排到福利处食品厂上班。

1980 年的国庆节,哥哥领着杨姑娘,也就是我的嫂子回老家旅行结婚了。在东北最讲究索要丰厚闺女聘礼的当时,哥哥仅拿出了他已经珍藏了近四年的那两瓶衡水老白干酒,送到杨队长家里,未来的岳父岳母没有嫌弃哥哥的一贫如洗,半开玩笑地说,“你小子,沾了个大便宜,两瓶衡水老白干酒,就换走了我那七姑娘!”

(小郭)

广告