



种植大户新年新畅想

□ 晚报记者 马治卫

年过六旬的商水县胡集镇南岭村村民位克芳,承包土地种植金银花,亩产效益超万元,很快走上了致富路。“一人富不算富,我准备成立合作社,有钱大伙一起赚。”日前,谈起新一年的打算,位克芳表示将用两到三年的时间,在胡集镇建起一个在全省叫得响的金银花种植基地。

今年66岁的位克芳,早年靠印刷起家。2003年,他在该镇南

岭、中岭和北岭承包了近800亩土地。为向土地要效益,位克芳到山东、山西、四川、湖南、陕西等省考察了两个多月,奔波选择适合的种植项目。后来,位克芳得知安徽亳州有人种植金银花市场销路和经济效益都很好,在做了市场调查后,他把目光锁定在种植金银花上。

位克芳3次赶到亳州取经,购买了苗木,试种了20亩金银花。为摸索种植经验,位克芳起早贪黑地在金银花地里劳作,从栽种、管理到采摘、烘烤,每一个生产环节都

十分精心,一点一滴地积累金银花种植的第一手资料。由于金银花好种、好管理,第一年就取得了很好的经济效益。初获成功,位克芳喜不自胜。次年,他把自己承包的800亩土地全部种上了金银花。“要按咱这个种植方式,头一年不算算,一亩地能出30公斤干花,第二年就能达80多公斤,收入按一般价钱250元钱一公斤计算,一亩地打干除净能挣一万二千元钱。”算着经济账,位克芳脸上乐开了花。

位克芳说,金银花开花时间正

好与农忙错开,能有效利用农村富余劳动力。

“一人致富不算富。”谈起新一年的打算,位克芳说他在扩大金银花种植面积的同时,准备动员邻村的农民都来种植金银花,并成立金银花种植合作社。合作社将把全村的金银花种植户调动和联合起来,实行统一购种、统一技术指导、统一组织销售。位克芳表示,不久的将来,一个在全市、全省都叫得响的金银花种植基地,就会呈现在大家面前。

农机嫁妆惹人羨

□ 晚报记者 朱保彰

1月30日,农历正月初八,是沈丘县周营乡谢华和张玉莹的新婚大喜之日。当天一早,前来贺喜的亲朋好友便得谢华家门前若市。

“啧啧,娶来的新媳妇竟陪送过来一个大铁家伙,我这辈子真是开了眼界了……”当日11时,从沈丘赵德营镇接回新娘的迎亲车队刚一进村,看热闹的村民就发出惊叫声,原来在浩浩荡荡的车队后跟着一辆联合收割机,车前贴着的巨大“囍”字格外引人注目。年过七旬、在谢华家看热闹的孔红妮老人连声说:“这年头,结婚陪送嫁妆流行陪送电脑、摩托车、小轿车、农用三轮车,可就是没有见过陪送联合收割机的,这在农村可是个贵重的大物件。不赖!”

等新人拜过天地后,记者询问新娘张玉莹为何标新立异让娘家陪送了个联合收割机?张玉莹笑着说:“这一点都不稀罕。因为我父亲是个老农机手,且在几年前组织成立了农机专业合作社,带领周边100多户有联合收割机的农户南下北上进行跨区作业。这台陪送我的联合收割机是去年4月份定下的,我父亲筹资10万元后又申请了农机补贴购买的。”新郎谢华是跟着张玉莹的父亲进行跨区作业的一名农机手,张玉莹的父亲看谢华老实能干,不仅找人为女儿做了媒,而且悄悄地置办了这份丰厚的嫁妆。据悉,这台联合收割机已在他们农机合作社入了股,可以实施订单合同作业服务,全年能分红5万元。

在沈丘县农机城经营大型农机具的李华介绍说,春节期间,农村青年在办喜事时,选择农机为新婚嫁妆一点都不稀罕,主要以拖拉机或农用三轮车为首选,有的还购置了联合收割机、秸秆还田机等。这些都得益于国家各项惠农政策的实施,农民逐年从种地中得到了实实在在的收益,使田地增值,农民也舍得往土地上多投入了,尤其是国家的农机补贴政策更激发了农民把农机当嫁妆的热情。

当记者问及谢华和张玉莹对未来生活的打算时,谢华风趣地说:“俺小两口是开着联合收割机奔小康,一年下来挣上个三五万元不在话下,到时候买辆轿车都不成问题。”

线索提供 谢辛凌

来自大山深处的足疗师

□ 晚报记者 金月全

她的工作对象,是别人的脚。“足部按摩师”、“足疗师”是人们对她的称呼。今年春节,记者来到项城市区一家足浴连锁店,聆听这位来自西南大山深处的洗脚妹小李的故事。

小李名叫李景,今年20岁,来自贵州山区。初中毕业后,她就到重庆市的一家足浴店打工。2010年1月,这家足浴店将连锁店开到了项城,她被总部派到这里,从此她便开始在项城工作。

“1号小李,306房,上钟!”12时15分,一名男领班喊道。

小李一路小跑来到操作间,端上洗脚的木盆,径直走进306房间。

“您好,我是1号小李,很高兴为您服务!”推开门,小李满脸微笑,按照标准的服务流程热情地为客人服务。经过攀谈,记者了解到,点她上钟的,是她的老顾客张先生。“小李,我胳膊有点酸痛,你看是哪里出毛病了,能调理一下不?”张先生说。“您胳膊酸痛,可能是颈椎有点问题,我帮你按按穴位,调理调理就好了。”小李说。不少找小

李做足疗的顾客,大都看中了她的足疗技术,通过她的按摩,病情都会有所缓解。

小李的同事小王告诉记者,一个月前,一名男顾客准备试试小李的手艺,没有告诉小李自己有胃病。小李对顾客做了一系列按摩后,告诉顾客他可能患有肠胃病。这名顾客很佩服小李的手艺,从此,每次来他们足浴店都点小李的钟。经过一个多月的足疗,这名顾客病情大有好转。

足浴行业是城市里最易被误解的服务行业。洗脚妹,又是一个

承受着许多辛酸的弱势群体。不少人从心里看不起这一行业,小李却不以为然,她认为,这个行业是个朝阳产业,也是一份技术工作,用自己的双手,靠劳动挣钱,花着踏实。

小李说,如今,自己每月能挣3000元左右的工资,她很知足,她说,她是该店工资最高的员工。小李说,每次发工资后她只留下一小部分,大部分都寄回了老家,因为家里很穷,弟弟马上也要结婚了。

线索提供 田维林

“破烂王”变身婚礼主持人

□ 晚报记者 马治卫

在常人印象中,婚礼主持人庄重、典雅,与“破烂王”绝对风马牛不相及,而商水县黄寨镇农民勾马安梁却实现了由一名“破烂王”到婚礼主持人的华丽转身。“无论前面有多大的困难,我都会在婚庆的路上走下去!”勾马安梁昨日坚定地向记者说。

今年43岁的勾马安梁,是商水县黄寨镇一位普通农民。他14岁初中肄业后去杭州打工,先后干

过印刷、搞过养殖。因生意不景气,2006年,他回乡转收破烂,成了当地一名“破烂王”。随着婚庆业的红火,爱好文学且有演讲特长的勾马安梁慢慢地产生了做婚礼主持人的想法。

“婚礼主持人可不是谁想干就能干的”,“一个收破烂的,别不知道自己是谁了”……勾马安梁的想法刚一跟家人提出,立刻引来家人的反对。反对归反对,勾马安梁还是从自己的积蓄中拿出1万余元,买来了音箱、话筒等设备,并于

去年11月19日接下了“第一桩生意”。

说着容易做着难。为了做好“第一桩生意”,勾马安梁从网上借鉴婚庆操作流程,学习主持台词。虽然学习了很久,但当他拿起话筒练习台词时,语气还是很生硬,神情依旧很机械。“我为什么要机械照搬他人的东西,何不加入自己的创新?”经过反复揣摩,勾马安梁决定在借鉴别人主持风格的基础上加入自己的独特风格。

第一次当婚礼主持人的那

天,虽然没有红地毯,没有音乐,但半个多小时的婚礼仪式过后,从新人幸福的表情和他们亲朋好友的掌声中,勾马安梁看到了他人的肯定和自己的价值。

“其实,儿女孝敬老人,不能仅仅体现在给钱给物上,而应试着给老人梳次头,听老人唠唠嗑,为老人过次生日……”“以后我在做婚庆主持的同时,还要力所能及地为农村老人做寿诞庆典。”谈及未来,勾马安梁踌躇满志。

敬老院里的幸福生活

□ 晚报记者 金月全 文/图

有这样一群人,他们是经济困难的五保户,却住在宽敞明亮的大房子里;他们年事已高,没儿没女,却有一个温暖快乐的大家庭。1月29日,记者走进项城市新桥镇敬老院,切身体会了生活在此的五保老人的幸福生活。

新桥镇敬老院位于项城市新桥镇东南部的一个小村内,这里住着58位老人,他们的平均年龄在70岁以上。当天,记者赶到敬老院的时候,正赶上老人吃午饭。

记者看到,老人当天的午饭是馍菜汤,菜是炖鸡块,每人都盛了满满

的一碗(右图)。个别行动不方便的老人,则由管理员把饭菜盛好端到餐桌上。

敬老院院长史连营说,院内老人的生活来源主要靠当地财政拨款,新桥镇民政部门按每位老人每年2000元的标准拨给敬老院,有时候这些钱不能完全满足老人们的生活开支,当地政府总会再拨一部分补贴款。同时,敬老院也靠养猪、种菜等多种经营来改善老人们的生活。

为保障“院民”的身体健康,敬老院设有专门的医务室,定期免费给老人们做身体检查。此外,敬老院还设有棋牌室,老人们可以经常打打牌、下下棋,娱乐身心。

