

高端白酒红酒降价潮起 酒类投资需要“端正心态”



藏者和投资者提供参考，记者采访了多位业内人士。

白酒降价属自然回落

白酒市场的震动引起巨大关注，主要由于被称为国内名酒涨价“领头羊”的茅台，从 2003 年至今，涨幅超过 945%。但从 3 月初开始，茅台出现连番降价。

一度在春节前高涨至 2300 元/瓶零售价的飞天茅台，近期回落到 2000 元/瓶以内，部分地区降幅超过 500 元/瓶。某些前期囤酒者开始甩货，也有茅台经销商改做其他品牌的总经销。此外，五粮液每瓶的价格也出现 100 元左右的调整。

“春节过后，人们对酒类需求没有那么旺盛，而酒厂每个月的生产指标是一样的，于是出现供过于求的情况，价格自然出现下降。”广州一酒行的陈经理说，目前正处于酒类市场的空档期，价格回落十分正常，多数还是由市场供求关系决定。

据陈经理介绍，一般来看，3~5 月是酒类市场的淡季，而 6~9 月随着端午、中秋节送礼需求的增多，酒类市场价格会有所回升，10~11 月市

场回升的幅度有所缓慢，甚至出现下跌。12 月份，酒类价格回复上涨，并迎来小高潮，尤其月尾各大企业举办年会，回馈送礼。到了 2 月春节前后酒类涨价到达顶峰。

至于红酒市场，主要经营进口葡萄酒贸易的酒业经理潘裕向记者透露，白酒降价对红酒的销量和售价没有太大的影响。“红酒不像白酒那样，通过品牌的包装能够人为地把价格推上去。”她指出，红酒的价值从它酿造出来的那一刻开始，就由它的收藏年限、年份以及质量等天然因素决定。

酒类投资日渐成风

潘裕透露，投资中高端酒类产品眼下正日渐成为风潮。“现在公司的客户过来买红酒，有 60%至 70%的人在自己品尝的同时，也会用作收藏或投资。”

近年来，酒类行业“暴利”的确引人注目。去年各大白酒上市企业的财报显示，其中 11 家白酒上市公司平均净利润增幅高达 70.96%。

对于酒类的收藏和投资，也有业内人士持不同意见，认为这在国

外已经具备一套成熟的评级和交易机制，对产品价值的保值升值有一定的推动作用，但是当前我国发展并不健全，尚无完善的机制和销售渠道，投资者容易陷入如“炒楼”现象一样的恶性循环，最终扰乱整个酒类市场的交易体系。

投资者应端正心态

至于目前酒类市场的投资回报率如何呢？陈经理根据长期一线操作的经验，给出了一个大致的数据：“酒类投资的回报率，要视乎产品类型而定，目前来看，白酒与红酒的投资回报率大概在 10~20%左右。”

专家提醒酒类投资者，若购买酒类收藏，最好选择信誉良好的品牌，例如白酒的四大名酒或八大名酒，同时也要注意它们的年份、年限和质量保证。最重要的是，要把酒类收藏视作长线投资，需要长线持有，不能期望借此短期内获利。

专家认为，酒类投资者也应把收藏红酒作为一种享受其中的爱好，而非压力。

(南方)

小威曝光台

我们共同关注酒水餐饮

放心酒、诚信店在哪里？买到假酒，遇到恶劣服务你该如何投诉？需要维权你该怎么处理？周口日报酒水餐饮工作部特开设小威曝光台，做周口酒水餐饮市场的监督者！

目的：通过这个栏目，一方面给酒水餐饮消费者提供投诉和维权的平台，另一方面对酒水餐饮经营者出现的不诚信行为进行监督，以此促进周口酒水

餐饮市场的规范化，增强消费者信心。

原则：本着公平公开的原则，对所有投诉进行实地调查，曝光警示那些不法的经销商，提醒消费者注意。

栏目定位：

(1)“曝光投诉”：对市民在酒水餐饮消费过程中出现的问题及投诉热点、事件进行公正、全面、深入的报道，同时邀请业界人士或法律界人士向市民介绍

关于消费的法律知识。

(2)“互动交流”：市民可通过拨打热线电话 8599376、18639402085 或发送邮件 47304692@qq.com，将自己遇到的问题告知我们，记者将进行实地调查，并向专业人士寻求解决的办法。

(3)“以案说法”：通过选取国内发生的酒水餐饮热点案例，并结合业内人士进行事件分析，让消费者知道应该注意哪些问题？

案例：

53 度飞天茅台 N 个价

“怎么同一种酒有这么多价格，看着就感觉晕，不知道该买哪家的。”某事业单位的张先生今年 5 月结婚，打算购买 53 度飞天茅台敬酒时用，发现不同的商店卖价相差很大，最贵的 1998 元/瓶，最便宜的 680 元/瓶，差价达到了 1318 元。据业内人士透露，现在市面上存在大量的假冒飞天茅台，包装和酒瓶都是真的，里面的酒则是茅台王子等低价酒。

11 日，记者来到张先生说的婚庆用酒批发一条街，不到 300 米的路上大小卖酒摊点共有 19 家。记者随机走访了几家，发现同款的 53 度飞天茅台能相差 1300 多元。有的商家卖 1600 元/瓶，而有的商家则卖到 680 元/瓶，价格低得让人咋舌。

为何 53 度飞天茅台有这么多种价格呢？卖家称各有自己特定的供货渠道，各家的利润不同，价格不一是正常现象。

在婚庆用酒批发一条街，

当记者问及 53 度飞天茅台卖价 680 元/瓶的商家价格为何比别家便宜时，商家称，他家卖的 53 度飞天茅台 680 元的质量稍微差些，但 880 元的绝对是真品，和商场超市里卖的是一样的。另外商家还称，680 元的茅台比较适合婚宴和送礼用，外包装和高价茅台相同，难辨真假，最重要的是价格便宜。为什么 53 度飞天茅台会如此低价？商家表示自己有一定的供货渠道，问及两种茅台的货源，商家闭口不谈。

业内人士有话说：便宜茅台多为“高仿”酒

记者仔细观察店家的 53 度飞天茅台的外包装，商标识别表面光滑、平整，字体颜色和图案清晰。瓶口的防伪标示也一应俱全。一家常年回收旧酒的店铺的老板表示，现在的各种茅台酒一般人从外表上很难辨别真假。这都是高仿酒。

一位曾从事茅台销售的业

内人士透露，现在市面上存在大量的假冒飞天茅台，包装和酒瓶都是真的，里面的酒则是茅台王子或者茅台迎宾等低价酒，外面的防伪标识也是用的茅台系列低价酒的防伪标签，无论是包装还是口感都是难以辨别，但进价也就 260 左右。市面上价格便宜的 53 度飞天茅台多是这种高仿真货。

回收旧酒的老板向记者算了一笔账，一个真的茅台飞天的空瓶大概价值 30 元，茅台迎宾或者茅台王子等茅台系列低价酒价格在 130 元左右，如此一来制作一瓶 53 度飞天茅台高仿酒的成本约为 160 元。

本案警示：购买过于高档的酒并不一定真是好酒，消费者应该尽量避免消费欺骗。买酒一定要不求价高只求酒真，更不能贪小便宜，毕竟作为消费者健康才是最重要的。如果一瓶酒的价格和大多市场价格差别离谱的话，那这瓶酒的真假就值得怀疑。

胆量

学校分来了个小张，我是他的师傅。

小张虽说是个男的，五大三粗，但性格却像个女孩子，腼腆，内秀，说话细声细气的。看人时不敢正眼看，只是乜斜着眼，偷偷瞄一眼，便迅速收回，生怕别人发现似的。我怎么也想不通，这么具有男人型的人怎么就这样没一点粗犷和大气呢？

他的课很令我担心。不断有学生向我透露他上课的一些笑话：比如有学生向他请教问题，一时答不出，弄得满头大汗，结果情急之下，竟拿了抹桌子的布用来擦汗，擦出个大花脸；还有一次教研组有几个老师去听课，平时极少人听课。他一到别的老师来了，心慌意乱，一走上讲台，竟把“上课”说成“下课”，弄得满堂哄笑。

最令人担心的事情还是来了。按规定，新老师过了两三个星期要给全组的老师说个课。第二天，正式的说课开始了，全组和市里教科室的老师挤挤挨挨地坐满办公室，前面留着一张桌子，那是留给说课者。这情景这气氛连我都感到有些紧张，从教 20 年，这场合也是很少见到。我在心里默默地祈祷他碰

到好运气，能镇定下来，把这课应付好，就阿弥陀佛啦！

众目睽睽之下，小张进来了。一身很朴素的运动装，步伐轻快，一站上讲桌前，便声音洪亮讲起课来，那样的滔滔不绝。那是一篇小说，小张对人物、情节、环境三要素进行有条有理地分析，那么深刻细致，有张有弛，课讲得那么流利。我有些不相信自己的眼睛，怎么换了个人似的？但左看看右看看，那的确是小张！课在一片热烈的掌声中结束了，我长长地吐了一口气，心中一块石头落了地：小张真不赖呀！但心中又换了种种疑虑，百思不得其解。

是不是小张平时作弄我？得找他说个清楚，这样对待师傅怎么行！我急匆匆地跟在小张的后面，进了他的办公室，拍拍他的肩膀说：“好哇！平时深藏不露的，关键时刻很优秀呀！哪来的胆量？”小张诡秘一笑，从办公桌下抽出一瓶喝了一小口的酒，说：“这就是胆量，白酒！”原来上课之前，小张偷偷抿了一小口，壮大了胆，把精神活跃起来，便把这一课顺利上完了。

这种胆量以后还是要少些！

(莫景春)

“我与酒的故事”征文启事

为引导读者建立正确的酒类消费观念，本报举行“我与酒的故事”有奖征文，欢迎读者朋友将生活中遇到的有趣的酒故事、健康饮酒的心得体会、酒类消费与酒文化、与酒有关的轶事趣事等，付诸笔端，与大家分享。

1. 征文内容及体裁：

凡个人亲身经历的与酒有关的事与情，无论大小，皆可提笔为文，发给我们。字数在 800 字以内，散文、诗歌、杂文、故事均可。

2. 征文方式：

电子文档请发送至电子邮箱：zkrb2578@126.com，来信请寄：周口日报社酒水餐饮部 付永奇收。咨询电话：8599376

3. 征文评选：

本报对来稿进行评定并择优在报纸上予以发表，凡文章见报作者及优秀作品作者均可持报社发放的奖品卡到万姓缘领取价值 100 元酒品一提。颁奖电话：13838638696

“我与酒的故事”征文由河南万姓缘酒业协办
万姓缘酒业地址：周口市大庆北路 电话：8588999