

优秀经销商风采

写在前面的话

近两年,河南祥龙四五酒业发展极为迅猛,投资10个亿的祥龙四五工业园区已被批复,年内即将开工建设;去年5月,四五新产品闪亮登场,惊艳河南;销售工作一年来突飞猛进,较前年实现翻番目标……辉煌成绩的背后是辛勤的汗水,是无数员工披星戴月的忙碌,是各级领导运筹帷幄智慧光芒,是各地经销商默默无闻努力工作的背影。为了实现2012年公司的宏伟销售目标,我们从无数经销商中遴选出11位优秀代表,介绍他们的销售业绩,追寻他们的奋斗足迹,分享他们的成功经验。

让“四五”走向全国

河南众盛德商贸有限公司是杜康控股集团下属“杜康”和“四五”两大品牌的核心运营商。

公司以郑州为核心市场,布局河南,辐射全国,形成多元化的市场营销氛围,与众多优质酒类经营客户建立忠诚合作关系,为消费者提供正宗杜康及四五产品,赢得广大客户及消费者的信赖。



河南众盛德商贸有限公司 总经理 陈正纲

2012年,是公司大力发展的一年,为消费者提供优质产品和优质服务是公司义不容辞的责任和目标。在杜康控股集团的支持下,在广大合作客户和消费者的支持下,发扬光大“杜康”“四五”品牌,为实现集团公司的战略目标贡献力量。

周口人当然要喝四五酒

我公司自成立以来致力于企业品牌的打造和员工队伍素质的培养,始终秉承“以信为本,以德经商”的经营理念,为广大客户提供优质的服务,这也是公司的立足之本、处事之本,也是与合作单位实现共生、双赢的牢固基础。



周口市川汇区洪华副食商行总经理 王志洪

自开业经营以来,连年获得杜康集团、四五酒业“先进代理商”荣誉称号,受到多家合作商的高度认可。销售额连年攀升。减轻就业压力,接收并安置下岗职工22名,几年来为国家的税收事业、为周口经济发展和社会稳定做出了一定的贡献。

“四五”创新助我事业起航

从2009年7月与四五公司合作,在四五公司的大力支持下,四五产品销量逐年得到提高,所销售产品结构逐渐升级,目前五星柔和四五老酒,六年陈四五老窖市场占有率在逐步提高。



安阳市滑县爱民超市总经理 贺起民

2011年四五公司推出柔和新产品以来,消费者普遍反映四五新品“喝着柔和,顺口舒服,不口干”,酒质的创新更坚定了与四五公司大力合作的决心与信心。2012年与四五公司签订了150万的销售合同,主要以五星柔和四五老酒、六年四五老窖为主,全力打造滑县市场,努力使四五中高档产品在滑县市场销量有质的飞跃。

家乡人,喝家乡酒,售家乡酒

我公司是一家专业经营酒类产品,有着十几年营销经验和全渠道营销团队的专业化的酒类营销公司,在商业信誉良好,之所以和四五合作是因为四五酒是咱家乡酒!

从去年6月份开始经销四五酒,现在已经铺了600家销售点。我当初就是想着家乡人一定会喝家乡酒、愿售家乡酒,事实证明我的想法是正确的!大多数消费者认为四五酒酒质非常不错,回头率也很高。今年四五酒又推出了几种新品,对市场的推广产生了积极的作用,我对今后的市场充满了信心。



项城市众兴商贸有限公司 总经理 高卫华

我公司本着以人为本,诚实守信,顾客至上,服务一流的经营宗旨,愿与四五酒业精诚合作,共创辉煌!

我因“四五”发了家

从1997年2月份开始与四五酒厂合作,与酒厂风雨兼程走过了15个年头,不离不弃。在商贸公司的努力和四五酒厂的配合下,正阳市场成为销售四五酒最好的市场之一。



驻马店正阳县工业品公司 第一批零部 张学文

四五酒是商贸公司唯一代理的品牌,中低端四五酒是正阳市场的第一品牌。商贸公司因四五酒而发了家,获得丰厚的利润,使商贸公司得到了很大的发展,使商贸公司的固定资产达数百万,目前拥有配货车6量,从业人员20名。2012年要与河南四五酒业销售有限公司充分合作,使四五酒在正阳市场再创辉煌。

“四五”是个好品牌

莺歌燕舞,烟柳满都,转眼间,有着悠久历史的四五酒再次跨过寒冬迎来了一个春天。作为销售四五酒多年的伙伴,我与它一起经历了市场的沉浮,也共同体会着今天的进步。

如今的四五就是那破茧而出的蝴蝶,生机勃勃。从乡村饭店到街头超市,总能看到四五酒的身影,或站满柜台,或与客人手中。听听各种赞叹的声音“这酒喝多了不上头”“四五是个老牌子”等。作为四五的经销商,现在的我再提起四五时底气足了,满意度也高了,更重要的是领导总能听取我们的各



淮阳县冯塘乡经销商 夏玉海

种建议,并不断的革新管理,这让我们相信有这样的领导四五的明天会更好,我们的明天也会更亮丽。总之,特别感谢四五,给了经销商利益和尊重,给了消费者安全的美好享受,也给咱老百姓展示了四五酒文化,谢谢你,四五。

不离不弃的十八年“四五”情

1995年8月与四五酒业开始合作,历经四五酒业不同时期变迁,一直跟随四五酒业同舟共济,不离不弃。只卖四五老酒,对四五品牌无限忠诚,是目前为数不多的四五酒老经销商。尤其是去年柔和新品上市后,积极与公司配合,销售柔和四五老酒系列,对市场精耕细作,使四五酒销量逐渐提高。



浚县二运副食品公司 总经理 靳章年

2012年重点以柔和五星四五老酒为主打产品,与四五公司通力合作,力争使五星柔和四五老酒成为浚县婚宴市场的名牌产品。

我们一起创造辉煌

四五酒业从去年公司推出柔和四五老酒以来,受到了广大消费者的青睐,销售商们自然也受益匪浅,我就是其中一个。我住在商水县城关镇,代理四五老酒已经4年了,冲着柔和四五老酒喝着口感不错,包装还上档次,所以很畅销。

我对四五酒也有着深厚的感情。尤其自去年四五公司推出柔和四五老酒后,销售额月月创新高,让我再一次看到了四五企业发展的希望。消费者一致认为柔和四五老酒喝着口感不错,包装还上档次,所以很受欢迎。今年在政府的支持下,四五公司大力度的宣传下,我想,四五酒一定能够再创历史辉煌。



商水县四五老酒经销商 宋公明

在去年的四五酒销售中,本人的销售业绩名列前茅,其中不乏有支持家乡企业、为家乡做贡献的想法在支持他,但更重要的是四五酒在口感上的创新让广大消费者满意了。

爱家乡! 爱周口! 爱“四五”

选择四五酒因为它是家乡品牌,家乡酒,又是一个与共和国同龄的酒,是河南中华老字号,四五酒质芳香绵甜,香气浓郁,尾净余长,是我们中原人喜欢的口味,价位也很合理,特别是公司的销售政策,经营理念



郸城县华夏烟酒商行 总经理 张芳军

和诚信度都非常好!销售团队都非常精干,务实!目前我们县四五酒销售形势喜人,销量稳中有升,乡镇代理发展迅速,客户接受率提高,我在县城基本做到了村村有我四五酒,店里有我四五酒!特别是四五老窖6年,包装设计精美喜庆大方,酒质也好,是我们县销售的主导产品。我觉得做四五酒是我正确的选择!是我无悔的选择!我们的口号是“爱家乡!爱周口!爱四五!”

抓住机遇就是抓住财富

我是1965年人,在家乡小镇上开了个名烟名酒店,生意还算红火,但家里的开销挺大,我一直想找个机会挣大钱。刚开始我也是抱着试一试的态度进了几件四五酒。可经过一段营销后,乡镇附近的客户逐渐对四五酒有所了解,许多客户到我店里指定要购买四五酒。有一次,镇上一家饭店带喜宴,到我店里购买酒水,他们让我介绍一款酒水,价位每瓶在一百元以内的,我把四五酒拿给他们看,他们一见包装就相中了,当即就购了十件。四五酒厂家给我带来了致富的机遇,2012年,我和四五厂家签订了100万的销售指标,我很有信心完成。



郸城县宜路乡经销商 周文才

让“四五”在我镇再创辉煌

1992年我开始开店做生意,至今已有20年经商生涯。四五品牌从我开店到现在一直都在销售,原来销的好时候,卸200件货不到一个小时就卖光了,因此我对四五品牌一直都有着深厚的感情。



太康县逊母口镇经销商 曹清齐

去年四五公司业务过来找我谈合同,通过去年半年的代理,我发现现在的四五酒酒质做的更好了,包装也很上档次,消费者感觉不错,也不上头。今年我准备在去年的基础上再上一层楼,力争把四五品牌在逊母口乡再创奇迹!