

为车主算笔经济账 月均开销 300~900 元

雪佛兰赛欧养车成本调查

近日,4月全国单一品牌车型销售排行榜公布。其中,经济型小车雪佛兰赛欧成绩再晋,榜单名次提升到第二位。很多身边朋友说起这款小车,第一个提到的往往就是“3000元节能惠民补贴”,“车船税减半”。这也说明,除了高品质、大空间、高安全之外,低油耗和低用车成本已成为公众对这款小车的普遍印象。那么,赛欧在实际使用中,是否也真正消除了车主们“买车容易养车难”的心病?笔者近日电话走访了几位赛欧车主,下面就一起来听听他们的回答。

李小姐:市内路况为主,两周加油一次,每次100元

李小姐是周口新希望赛欧两厢1.4L EMT的车主,2010年10月买的车,一年半开了近10000公里。她和老公都是学校老师,收入在当地处于中等。小两口平时一起开车上班,单程8公里左右。双休或节假日会开车带女儿到亳州的父母家。

问及养车开销,李小姐粗略算了一下,自己基本两周加一次油,一次100元,1年半大概4000元。另外,买车至今在4S店做了4次保养,第一次免费,后

面3次加起来不到800元。再加上洗车和其他开销,李小姐估算,买车1年半,花在赛欧上的钱大概有5500元,平均每月300元出头。“开赛欧以后什么都好,就是油价越涨越高,看着有点添堵。不过说实话,养车比养女儿开销小多了!”李小姐笑着说。

开车幸福指数:★★★★☆(烦心事儿:油价老涨)

养车压力指数:★★★☆☆
胡先生:晚上兜风+周末出游,平均油耗5.8

小胡去年大学毕业,工作不到半年就由父母赞助+自己积蓄买了一辆赛欧三厢1.2L MT。车子本就不贵,还有3000元节能惠民补贴,5万元买辆合资品牌小车,满合算的。

小胡走出校园不久,成为赛欧车主时间也不长,目前还处于实习期。公司离家不远,而且没有停车场,所以车子留给父母白天偶尔开到超市或菜场用。小胡一般都是晚上开车和女朋友约会兜风,或者周末约几个朋友一起出行,吃吃烧烤。他的赛欧使用5个月,累计里程2800公里,平均油耗显示5.8。按照当地

93号平均油价7.9元计算,小胡的油费开销每月257元左右。但是,洗车和外出娱乐的停车费不低。另外,除了4S店送了倒车雷达外,他也为车子全套贴膜,并陆续购入运动风座套等装饰。前5个月开销集中,平均每月600元。

开车幸福指数:★★★★☆(烦心事儿:停车越来越难停了)

养车压力指数:★★★☆☆
车型点评:

两年前,赛欧上市,令合资品牌车型价格首度下探到5万元,“全民理想家轿”的诉求让人记住了这款高品质小车。一年前,节能惠民榜单公布,赛欧成绩突出,“幸福家轿”转身为节能标兵。如今,赛欧稳扎稳打,再次突破,上市2年多,连续22个月进入月销“万辆俱乐部”,成为当之无愧的细分市场销量领军。车主的讲述表明这些都不是偶然。保证品质,降低油耗,想普通车主所想,才是热卖的根本。周口新希望“金领结售后预约工时打折”,“爱车讲堂”,“9项终身免费检测”等特色服务更是让车主享受便利,出行无忧,这也是赛欧热销周口的一个重要原因。

(王恒)

购2012款QQ 立享6000元钜惠

□记者 杨运栋

本报讯 记者从周口庞大奇瑞4S店了解到,为迎接第九届QQ文化节的到来,在节能、动力、外观等方面,进行了多达33项颠覆性升级的2012款奇瑞QQ,并于近日推出了“购奇瑞QQ享3000元节能惠民+3000元装潢礼包”的促销活动,为广大用户送上超值优惠。

2012款QQ联欢“惠”,多重大礼随心享

第九届QQ文化节即将临近,2012款QQ在以全新面貌与广大车主见面的同时,也给广大车主送来了超值大礼。5月购2012款QQ,不仅可以享受国家3000元节能惠民补贴,更可尊享3000元装潢大礼包。除了以上贴心活动外,购2012款QQ的广大用户还可畅享车船税减半的优惠政策。

亲民的价格,一直是QQ品牌秉持的理念,2012款QQ同样如此。此次推出的所有车型当中,2012款QQ最低售价仅为3.09万,超高的性价比,再加上“购奇瑞QQ享3000元节能惠民+3000元装潢礼包”活动优惠,2012款QQ的光芒更加闪耀。

2012款QQ节能王,超低油耗树新标

作为对QQ品牌引以为傲的“超低油耗”特性的进一步充实,2012款QQ在节能方面毫不逊色。在搭载全新第二代发动机后,具备了更高效、更低耗、更稳定的优势,不仅动力提升了一个档次,整车综合路况油耗更是在原先基础上降低了17%,百公里最低油耗仅为4.9L,在自主品牌同级别微型轿车当中独领风骚,排放达到国IV+OBD标准,领先同级车型。

目前,国内的油价水涨船高,越来越高的驾车成本让广大消费者苦不堪言,作为一款价格亲民、油耗超低、促销给力的微轿,2012款QQ绝对算得上一款上乘之选,拥有2012款QQ,广大车主将再无“油”虑。

作为百万俱乐部成员之一,奇瑞QQ一直傲踞自主品牌微轿之首,全新升级的2012款QQ在推出市场之后,销售更加火爆,前往经销店咨询和订购的顾客络绎不绝。感兴趣的朋友,趁着五月促销活动契机,赶紧出手吧!

广告