

仅需 2 万首付
科鲁兹“贷”回家

本报讯 只需首付 2 万元,即可把中级车市场的“明星”——科鲁兹“贷”回家。近日,雪佛兰科鲁兹为年轻薪资一族量身定制了“年轻人购车季”汽车金融计划。

周口新希望周口雪佛兰 4S 店负责人介绍,该购车计划可实现“0 门槛”贷款购车,而无需常住人口、本地房产证明和担保人,并提供“低首付”、“0 利率”、“低月供”、“长年限”4 种贷款方式。

在紧凑型中级车市场,雪佛兰科鲁兹强大的品牌号召力和产品力毋庸置疑。上市 3 年,科鲁兹累计销量已近 60 万辆,月均实现销售 16000 辆以上,超过任何一款产品在上市前 3 年的表现,连续 32 个月销量过万的市场稳定表现也优于同级竞品。

不仅在销量方面,科鲁兹领跑细分市场,同时在“质”量方面,科鲁兹的保值也是同级翘楚。随着汽车消费观念的成熟,“残值率”已逐渐成为中国消费者购车时的重要参考因素。在这一领域,科鲁兹连续 3 年位居细分市场的第一位,第一年残值率高达 88.6%,第二年依然能达到 81.8%,成为同级最保值的车型。

(科鲁兹)

汽车
投诉
维权
热线

您在汽车消费方面遇到过烦心事儿吗?从即日起,无论在买车,还是在售后服务中,如您的合法权益受到侵害,请拨打本报汽车投诉维权热线 0394-8599345,本报将联合有关部门共同帮您维权。

东风雪铁龙感恩 20 周年
C5 置换节盛大启动

□记者 杨运栋

本报讯 记者从东风雪铁龙周口唐风 4S 店了解到,5 月 1 日起至 5 月 31 日,东风雪铁龙 20 周年系列庆祝活动之一的“感恩回购双重礼”在全国盛大启动,任意品牌可高价回购置换 C5。东风雪铁龙

在活动期间为老车主筹备了总额达 10 亿元的增值礼遇,与广大用户共享品牌诞生 20 周年的荣耀和喜悦,回馈 20 年来老车主对品牌的信赖和支持。

汽车的价值总是随着车龄的增加而不断降低,时间的流逝更意味着车价贬值。与此不同的是,本次

活动期间,雪铁龙将根据每位用户爱车的车龄和评估价给予量身定制的增值回馈,使其价值随车龄增长不降反升、物超所值,真正为品牌老车主的爱车回购价值“镀金”。本次活动共包括两大礼遇:1. 钟爱有礼:爱车车龄每满一年增值 1000 元,回购增值最高达 16000 元。2. 珍

爱有礼:爱车评估价每满 1 万元,即可享受最高达 2000 元的增值回馈,回购增值最高达 18000 元。

凡参与活动的每位东风雪铁龙车主可同享双礼,享受至少万元的回购增值礼遇,整个活动的增值总额更将达 10 亿元之巨,从而助力老车主轻松晋级 C5,坐拥创领

中高级轿车动态舒适典范的 C52012 款,一路稳操顺境,尽享 MCS 大师级底盘带来的平顺、稳定、宁静的卓越驾乘舒适体验,以此尊荣回馈老车主数十年如一日的厚爱。其他品牌车主置换 C5 加入东风雪铁龙车主大家庭,亦可享同庆大礼。