

警付业:为首都添绿的周口人

□特派记者 陈晓伟 刘昂 张保安



在千千万万首都绿化大军中,有一支来自河南的队伍,他们立足“天下首邑”的大兴,挥洒汗水,栽花植树,为首都绿化事业增光添彩。这支队伍的带头人叫警付业,商水县张庄乡人,他带领着家乡人民在北京从事园林绿化12年,先后创办了京慧花木种植场和北京富慧言园林绿化公司,被称为“为首都添绿的周口人”。

凉水河上好风光

七月的北京,酷暑难耐,凉水河上清流微波,别有一番清凉意味。在这里,我们见到警付业:谦和,低调,满面笑容,陌生人之间的疏离感瞬间消退。从文昌大桥下的凉水河维护基地乘快艇出发,向西经过两个标段,行程约5公里,一路景色尽收眼底:清澈的河水,缓缓流淌;两岸垂柳,依依伸展;繁花盛开,卷起五色斑斓的花毯;芦苇挺拔浓密,间有水鸟徜徉。“凉水河原先是首钢的排污河,现在成了地地道道的景观河,这有咱们的贡献。”警付业端坐船头,手指向远方,向我们示意:“这些树木、芦苇、草坪和鲜花,是我们负责施工改造的。”

2010年10月,警付业承担了凉水河20万平方米的景观改造任务,为保证景观效果,他不惜重金引进树种:从山东济宁购进法国梧桐,从陕西蓝田购进白皮松,从河北白洋淀购进芦苇,从河北承德购进油松,在标段内精心种植和养护。工程还没有完工,甲方就决定把整个河道的管护任务交给他了,在甲方看来,这个工作较真、为人厚道的河南老板,让人一百个放

心。今年60岁的逢中利,是老北京人,他与警付业合作多年,对警付业的敬业精神由衷敬佩,他说:“警总为人厚道,在每一个项目上,都精心管理,每一个工程在验收后,质量都是名列前茅。”从六标段到七标段,再从七标段原路返回,见河道上漂浮着几艘小艇,一些工人在忙着捞起河中的漂浮物,警付业扯起嗓门喊:“老李,注意防暑!”这也随即引来河对面的一片问好声。这些工人,是警付业公司的员工,他们正在进行河道清污工作,警付业能够清楚地叫上每个人的名字。

艇将靠岸,一个外表敦厚的小伙子贴近船头,小心挽起缆绳,恭敬地候着。听老逢讲,小伙子叫周青松,商水县张庄乡人,是警付业的同乡,因为眼疾,在警付业这里待了8个多月了。

去年11月,小周患上严重眼疾,双目几近失明,河南省人民医院的眼科专家建议他到北京同仁医院医治,于是,小周来到北京就诊。在举目无亲的北京,小周感受

到了巨大的生活压力,无奈之下,他抱着试试看的态度投靠警付业,警付业为他安排食宿,让他安心治病。两个月后,小周的一只眼睛已经能够看到物体,想到几个月来给警付业增添的麻烦,小周找到警付业说:“现在我的眼睛能看到东西了,就给您打个工帮个忙吧。”警付业说:“你什么都不用考虑,好好看病要紧,有困难随时找我。”又过了两个月,当小周再次找警付业坚持找点活儿做时,警付业想,与其让他有心理负担,不如给他一份轻松的工作更有利于养病,遂把他安排到凉水河的工地做一些保洁工作。从此,小周边工作边看病,到现在已经8个多月了。目前,小周的左眼已经恢复视力,右眼疾病也有所好转。每次警付业到凉水河工地来,小周都不忘在河边静静等待,哪怕只是为了道个谢。

说起这些故事,老逢不住地竖大拇指。老逢说,像周青松这样找警付业帮忙的,数不胜数,在北京,无论是乡亲,还是同在北京创业的老板,只要有困难,警付业总是给予力所能及的帮助。



迎奥运,绿化工程树口碑

2008年5月底,北京奥运会开幕前两个月,警付业接到北京亦庄开发区管委会的电话,询问他能否在两个月内完成一个近千亩的迎接奥运绿化工程,并一再说明,工期最长两个月,已经有多家绿化公司因为工期太紧而放弃了。警付业到现场考察后,心里有了底,他认为,甲方要求的两个月工期,在他这里实质上等同于4个月工期,因为他可以带领自己的团队昼夜施工;工程以种花木为主,多年的花木种植管理经验,警付业比别人更有把握。这样,在别人看似不可能完成的工程,警付业一口应承下来。

2008年6月1日,警付业组织200多名施工人员,出动挖掘机、打

井机等配套设备十几台,在京津塘高速东侧200米长的景观带上热火朝天干起来。他们严格按照规划设计,从地形整理、种植放线、苗木植穴、土方回填、苗木养活等环节,严格把关,精细施工。为保证苗木成活,他要求每200米打一眼井,每50米留一个出水口,为后期景观带的养护提供可持续保障。正所谓天道酬勤,警付业说,施工的那两个月,天公作美,雨水充沛,草坪、树木都成活了,所有的绿化项目均符合规划方的预期效果。难能可贵的是,当初要求的两个月工期,在警付业的带领下,只用了一个半月就圆满完成了。这项工程,使警付业的绿化队在亦庄经济开发区一炮打响,有口皆碑。

卖花郎与他的第一桶金

从凉水河标段返回,我们听到了一些关于警付业创业初期的故事。

似乎命运的剧本早就写定,警付业蒸蒸日上的园林绿化事业,早在12年前就写下序言,那时候,他的故事是从蹬三轮车卖花木开始的。

1999年,警付业来到北京,寻找发展机会。在朋友的带动下,他首先干起来了蹬三轮车卖花木的营生,三轮车是借来的,花木也是朋友们栽种的,他只需拉到石景山去叫卖,那里有很多新建的小区,散卖的花木有一定的市场。从此,他开始了卖花郎的日子。

在卖花的日子里,警付业从南四环外乡黄土岗花木中心出发,沿着四环,一路向西,过卢沟桥到青塔,再到杏石口,全程不少于30公里,每天往返一趟,就是60公里的路程,满载的三轮车负重上千斤。警付业卖花跟他的朋友们不同,因为路途远,耗力气,通常他的朋友们把花木带出去,卖不上好价钱,就不舍得出手,卖完一车花木少则一天,多则两三天,而警付业宁可薄利多销,他觉得这不过是一个力气换金钱的过程,与其耗时间,不如多费些体力多赚钱。卖价低,就卖得快,有时候,他每天要来回两趟。一个月下来,警付业光卖花木就赚了4000多元,是他那些朋友的一倍还要多。

2000年下半年,已经熟练掌握

花木栽培技术的警付业,开始跑单帮,自己联系一些小区绿化的小工程来做。起初,不少有经验的同乡劝他:“找工程不要说自己是河南人,否则,煮熟的鸭子都会飞掉。”警付业不信,更不服气。

在亦庄,警付业从同创同德建筑装饰公司的项目中承包到一个工程,工程造价与施工计划都谈得非常顺利,对方突然问警付业是哪人,警付业说:“我是河南周口人。”对方立即取消了施工合同,表示不愿意与河南人合作。警付业感受到了无比的屈辱和愤慨,警付业说:“我是河南人,任何时候都是。但请你抛下对河南人的成见,我先给你做工程,如果在合作中任何环节不满意,你可以不付给我钱或者以折扣付给我钱。”工程完成后,警付业以工程的质量和做人的品格,深深打动了对方,同创同德建筑装饰公司的老总陈作海从此与警付业成了要好的朋友。

2001年,警付业接到海淀颐丰庄园一个业主的庭院绿化小工程,刚从事园林绿化工作不久的警付业,经验虽然不多,但他做工精细,精益求精,业主对他的工程质量非常满意。没想到,他为这家种下的一棵4.5米高的雪松,在3个月后死去。业主找到警付业,问他如何处理,警付业思付半天,答应无条件更换一棵同样的雪松。这件事使警付

业心里充满了懊恼,因为那时一棵雪松的价格要4000元左右,整个工程的利润都不到4000元,由于在树木种植经验上的欠缺导致他蒙受了经济损失,在懊恼的同时,为了恪守自己植绿“保活”的承诺,他把一棵同样的雪松补种在业主的庭院中。

不久,警付业接到一个电话,一个房地产项目的开发商看中了他们的园林绿化工程,同意把一个小区的绿化工程全部交给他来做,喜出望外的警付业找到这个小区的开发商时,却吃惊地发现,开发商的老板正是当初自己为其补种雪松的那个业主——颐丰庄园的开发商朗保华,他从一棵雪松上看到了警付业身上那种一诺千金的可贵品质,决定把整个小区的绿化全部交由他来施工。在颐丰庄园,警付业承担了近10万平方米的绿化工程,当时利润达到10多万元。这是他人生的第一桶金,以诚信赢得。

正是这笔10多万元的收入,给了警付业更大的信心。2003年,警付业有了一些积累,他又筹借来10多万元,投资30多万元,开办了京慧花木种植场,这是他创办的第一个企业。到2005年间,警付业相继完成了采育葡萄庄园、国家药检所、悦康药业、小康小区、张家口怀安县滑雪场等大型绿化工程,开始踏上事业腾飞的路子。

三大绿化工程上台阶

2010年,警付业在这一年中承担起三大绿化工程建设:凉水河景观改造工程、亦庄轻轨景观带绿化工程和南海子公园绿化工程。

南海子,历史上曾是北京最大的湿地,但是在南海子公园建成前却是一个巨大的垃圾坑。以恢复生态湿地、打造生态郊野景观为重点,北京市自2010年1月开始建设南海子公园,警付业带着他的富慧言园林绿化公司员工承接了其中的一个标段,这个标段正好处于南海子公园大门右侧,近15万平方米,被警付业称为“亮眼工程”。开工那天,北京的天空飘着雪花,工人一队一队地进驻现场,大型机械轰鸣,警付业顶着漫天的雪花亲临一线指挥,处理垃圾,挖湖推山,植树绿化,布景

造园,工程有序推进。2010年9月份,一期3700亩园林公园开园,成为北京四大郊野公园之一。如今,从南海子公园的大门拾级而上,大门右侧蜿蜒的地形曲线上,绿树成荫,繁花掩映,散发着无限生机。

2010年10月,从南海子公园一期绿化工程中休整下来的警付业接到凉水河景观改造工程——绿化面积达20万平方米,从工程施工到现在的河道管理,凉水河工程为警付业的事业发展奠定了坚实基础。

2010年8月30日,警付业参与亦庄轻轨线景观绿化带的建设工程,标段3公里,在亦庄轻轨线两侧进行造林及景观设计,他们每天出动700多人,历时4个月,在亦庄轻轨线通车运营前完成绿化工程任务。

站在新起点上

今年,北京发起一场以降低PM2.5(细颗粒物)为重点的攻坚战,计划从今年开始,利用5年时间,实施百万亩造林工程,构建大规模的带状生态体系。警付业带领的富慧言园林绿化团队,已经重任在肩:他们承担了从马驹桥到京海的60万平方米的造林任务,二期工程正在施工中,这个机遇,对警付业来说,是一个新起点,尽管担子很重,但警付业坦言:“工程越大,我越感轻松,从家乡走出

来,跟着我创业的700多个乡亲,要在这些工程建设中得到实惠。”

警付业在北京有着几百亩的育苗基地。为了扩大花木繁育基地建设,做大做强,同时带动家乡群众致富,今年,警付业在商水县成立中富苗木合作社,投资千万元,在张庄乡建起了千亩苗木基地,并辐射到汤庄、舒庄等乡镇,以北京绿化工程为基础,带动家乡人民走上致富路。对此,警付业信心满怀!