

2012 年中国汽车拉力锦标赛怀柔站韩寒再次夺冠

斯巴鲁车队伍列积分榜首

8月26日,经过3天的激烈角逐,2012年中国汽车拉力锦标赛(CRC)怀柔站比赛圆满落下帷幕。斯巴鲁中国拉力车队著名车手韩寒继首站夺得冠军之后,再次勇夺国内车手冠军,小将邓晓文发挥出色,获得国内车手季军。凭借队员们的出色表现,斯巴鲁中国拉力车队目前位列积分榜首。

怀柔站比赛的赛道是本赛季唯一一个以柏油路面为主的赛道,总长683.2公里,其中比赛路段为186.66公里,共设置了包括超级短道赛段在内的9个赛段。其中,大栅子赛段为全柏油路段,而黄甸子赛段则狭窄多弯,并辅以部分砂石和水泥路面。一场比赛出现不同的两种赛段,这不仅要求车手拥有较高的操控技术和适应能力,同时也给车队调校车辆带来极大考验。

8月24日,2012年中国汽车拉力锦标赛(CRC)怀柔站比赛正式拉开序幕。在当天下午进行的超级短道赛中,斯巴鲁中国拉力车队车手韩寒、李微与邓晓文表现强势,一举包揽了前三名。这样出色的成绩极大地鼓舞了全队上下的士气。

8月25日,比赛进入了正式



赛段的争夺。比赛一开始,韩寒在柏油路面赛段中未能马上表现出最佳状态,成绩并不突出。而之后的比赛中,他及时调整状态,并进一步加快赛车速度,成绩也逐渐提升。在后三个赛段中,韩寒连续取得国内车手最快的好成绩,其中SS4赛段更是力压两位实力强劲的外援车手,成为全场第一,并最终以领先第二名10.6秒的成绩结束

第一天比赛。队友李微在当天的比赛中表现稳定,暂列国内车手第三。

8月26日,所有车手在大栅子赛段和黄甸子赛段进行最后4个赛段的较量。韩寒将前一个比赛日的领先优势保持到完赛,最后蝉联了国内车手冠军。而李微因赛车在当天上午的比赛中出现故障冲出赛道,只得遗憾退赛。值得一提的是,斯

巴鲁中国拉力车队年仅18岁的小将邓晓文在比赛中展现出极强的赛车天赋,他在比赛中一直稳扎稳打,最后一举夺得了国内车手第三名。

本次比赛斯巴鲁共组织了3支车队参赛。在这些车队中,除了观众耳熟能详的主力车队外,还有青年队和呼啸队。而在此次比赛中,斯巴鲁中国拉力车队青年队的外援车手大卫·希金斯(David Higgins)以惊艳的赛场表现夺得回归CRC赛场后的第一个分站赛冠军。

在本次比赛期间,斯巴鲁汽车(中国)有限公司还举办了大型的拉力观摩活动,组织了包括斯巴鲁车主、博友以及媒体在内的200余人到比赛现场为车队加油助威,让他们近距离地感受到了拉力比赛的激情与魅力。此外,斯巴鲁还通过拉力赛事讲解、参观维修区等活动形式,帮助活动参与者加深对拉力文化及赛事知识的了解,从而对推广汽车运动起到了积极的作用。

本站比赛之后,2012年中国汽车拉力锦标赛(CRC)第三站将于10月26日至28日移师浙江龙游。让我们期待状态越来越好的斯巴鲁车手们在下站比赛中再创精彩与辉煌。
(李少兵)

科帕奇“在一起·5000万购车共享基金”限时大放送

目前,为庆祝科帕奇上市五周年,雪佛兰全国启动了“在一起·5000万购车共享基金”计划:即日起至10月31日,消费者只需发送手机短信“科帕奇购车共享基金”至10690037430122,获取“购车基金代码”,并前往雪佛兰展厅订购雪佛兰科帕奇,即可在科帕奇夏季特惠基础上,再享立减万元优惠,先到先得,送完即止。

即日起至10月31日,发送短信即可获取万元购车基金抵扣购车

款,总计5000万元,送完即止。

来自乘联会的数据显示,今年1~7月全国SUV销售101万辆,同比增长31%,明显高于乘用车增长的平均水平,而其中城市SUV是增长的中坚力量。作为美系SUV主力代表,雪佛兰科帕奇凭借2.4L大排量高效动力、专业SUV底盘和“7座大空间”的鲜明个性吸引了众多消费者的关注,成为城市SUV市场的人气之选。日前,为庆祝科帕奇上市五周年,雪佛兰全国启动了“在一

起·5000万购车共享基金”计划,具体信息可前往周口新希望雪佛兰4S店咨询,或者直接登录雪佛兰官方网站www.chevrolet.com.cn了解详情。

万元购车基金配合正在举行的夏季购车特惠活动,科帕奇优惠幅度将达3万元,一举探至19万元以下,成为最优性价比的国际品牌都市SUV。此举无异于在竞争激烈的19万元以内价格区间投下了一颗重磅炸弹,将对以日韩产品为主

的细分市场带来强大冲击。值得一提的是,5座科帕奇入门级车型可不是低价噱头。除了技术成熟、操作便利的2.4L ECOTEC发动机与6速手自一体变速箱组合之外,与其他轿车底盘城市SUV相比,这款科帕奇由于搭载增强型专业SUV底盘,在城市综合路况行驶中,具有更高的通过性。而如雨量感应式雨刷、电子驻车EPB、8喇叭剧院级音响系统、智能车载蓝牙系统等高端科技配备也一应俱全。
(科帕奇)

车展新气象

全球鹰将亮相五一广场

□记者 乔乔

本报讯 周口车之港全球鹰4S店将于9月15日10时许,在五一广场举办双七新车上市发布会,活动现场更有幸运抽奖等精彩活动,超闪亮新车、超心动价格、超实惠精品,一切尽在周口车之

港全球鹰4S店 GX7、GC7 上市会。欢迎您和家人、朋友光临!

GC7 的外观设计处处充满动感灵动的气息,在融合了京剧脸谱的前脸中,体现了传统美学与个性需求的融合。GC7 狹长挑高的大灯,酷似京剧脸谱的眉眼造型,与多条幅的进气格栅一气呵成,霸气十

足。平直的腰线与流线型的车身相互衬托,营造出力与美的完美融合。饱满刚毅的尾部线条同样不乏激情,LED 灯的加入,使整车更显时尚气息。

全球鹰 GX7 传承了吉利汽车一贯的钢筋铁骨,采用全封闭承载式车身,并根据实际情况对各

个部位的钢板强度精心布局,其中高强度钢板运用超过了55%,使得车辆无论受到哪个方向的碰撞冲击,能量都能更容易从车身各个部分分散,有效减少局部能量过大产生的乘员舱变形。此外,全球鹰 GX7 在侧门及顶盖的多重防撞钢梁设计,在碰撞发生时,最大限度地保护车内乘员安全。全球鹰 GX7 在7月12日,以50.3分荣获C-NCAP超五星安全评价,荣获目前为止自主品牌安全第一车。

雷克萨斯混动电池质保将全系延长

目前,2012 LEXUS 雷克萨斯售后服务技能大赛全国总决赛在上海圆满结束。雷克萨斯中国执行副总经理野崎松寿表示,通过举办售后服务技能大赛,雷克萨斯致力于与经销商共同提升服务水平,进一步推进“以客为尊”的服务意识。而混动车型作为未来的重要车型,在雷克萨斯 ES 混动车型推出的10年/25万公里的电池质保政策后,未来将推广到所有混动动力车

型。

据了解,在引进 CT200h、ES 混合动力车型后,目前只有雷克萨斯 ES 混动车型推出的10年/25万公里的电池质保政策,而由于各个车型改款的时间有所不同,今年下半年推出 LS600hL 改款时也会同样采用10年/25万公里的电池售后政策。

按照计划,今年雷克萨斯混动车的销量目标为中国总销量的

25%。到2015年这一比例将提升至50%,即实现每销售两款车型中就有一款是混合动力车型。

野崎松寿坦言,作为雷克萨斯乃至丰田未来战略的考量,由于混合动力车的电动机性能非常卓越,因此混合动力已成为未来有可能走向电动汽车的一项战略。在公司内部的战略之中,混合动力车型是着眼于2020年,乃至2030年长期的战略。

据介绍,为实现今年8.8万辆的销售目标,雷克萨斯目前已有89家经销商投入运营,覆盖全国61个城市,至今年底将扩展至100家。

不过,随着混合动力产品的增加,延长质保期也意味着要牺牲更多的利润来保障品质服务。对此,野崎松寿透露,技能服务大赛目的在于通过雷克萨斯优质的服务使更多的车主回到经销商来进行服务,以此使维修保养业务可持续,并且获得相应的利润。现在雷克萨斯车主绝大多数会回到经销商接受服务,回厂率达到了95%。
(蓝朝晖)

解密速锐强大实用的遥控驾驶

8月21日,比亚迪速锐在北京完美上市。6.59万元起的亲民售价,让人大吃一惊外,以电子配置丰富著称的比亚迪汽车再度带来创新功能,其全球首创的遥控驾驶技术率先为中国消费者带来了更精彩的用车体验。该功能实用性体现在哪里?技术难点又是如何实现的?下面笔者带大家一探究竟。

作为一款核心用户以敢于创新、勇于承担、乐于奉献,实现自我价值的新生代为主的新锐家轿,比亚迪速锐搭载的“遥控驾驶技术”极具个性及实用价值。速锐的智能遥控钥匙非常小巧,除具备普通智能钥匙的开锁车门按钮之外,还可以像滑盖手机一样滑开钥匙,通过不同的功能按钮实现车辆的启动、转向和前进后退。比亚迪技术人员介绍说,在10米左右可视范围内,用户使用遥控驾驶智能钥匙,可以远程遥控速锐发动机启动、关闭,车辆前进、后退,左右转向以及低速行驶,真正实现无人驾驶。

速锐遥控驾驶的功能非常强大而且实用。比如,在车位非常窄、驾驶人上下车不方便的情况下,可以通过遥控驾驶让车辆安全移进、移出。对于新手或女性朋友来说,该功能尤为贴心。

在炎热夏日,经烈日暴晒后,车内外温度可高达40℃以上,如果此时进入车内,与蒸笼没有两样。而速锐车主可以通过智能遥控钥匙,远程启动发动机的同时自动开启空调(当然空调是要处于非关闭模式的状态),实现“人一入车,即可享受冬暖夏凉”的完美体验。

值得一提的是,如果你熄火下车后才发现车窗忘记关,这时候也不需要再返回车内启动发动机,而是直接按速锐遥控钥匙上的锁车键,车窗即会自动关闭,非常智能便捷。

速锐全球首创的遥控驾驶技术在延展了传统汽车功能的同时,更迎合新生代消费者对于汽车个性潮流的追求。创新而且实用的速锐或将引爆个性汽车消费热潮。

笔者从比亚迪速锐在周口地区唯一代理商——周口亿顺了解到,速锐将在9月14日房车展现场隆重上市。现可接受预订,订金5000元,订车客户可享1588元速锐精品券。
(速锐)

神龙汽车公司 将易帅

本报综合消息 中法最大合资项目神龙汽车公司9月3日正式对外发布消息:由公司现任执行副总经理邱现东出任新的掌门人。

神龙汽车公司称,根据法方股东标致雪铁龙集团安排,公司现任法方总经理毕高诚将出任标致全球总经理。为此,神龙公司中法双方股东东风汽车公司和标致雪铁龙集团(PSA集团)共同决定,2012年10月1日起,由公司现任执行副总经理邱现东出任总经理,标致雪铁龙集团新选派的穆浩然任公司执行副总经理,任期4年。

按照中法双方股东约定,神龙公司总经理和执行副总经理由双方轮流选派,每4年交替轮换任职。2011年1月23日,毕高诚受法方股东委派任神龙公司总经理,邱现东受中方股东委派任执行副总经理。此次人事调整为提前换届。
(田建军)