

**做事繁琐**

通常情况下，我不支使老公做家务，不是因为心疼他，主要是太过繁琐。

比如，我跟他说：“老公，你去把葡萄洗一下吧。”

他会先问：“洗多少？要不要泡一下？”

然后问：“用洗洁剂洗吗？”

再问：“你说的绿色那瓶用完了，有新的吗？”

之后问：“新的洗洁剂在哪儿？”

最后问：“葡萄在哪儿？”

对象是卖保险的

妈妈：“女儿，你现在谈的对象是卖保险的吧？”

女儿：“你怎么知道的？”

妈妈哼了一声，道：“打了将近半个小时的电话，说了5次‘一定能让您终身受益’，不是卖保险的是干嘛？”

你开车别人太危险

女儿：“妈妈我想买车。”

妈妈：“坐公交不是挺好的吗？方便又安全。”

女儿：“可是天天挤公交，你不心疼啊。”

妈妈：“你不能买车，你开车别人太危险。”

坐过山车

陪小朋友在游乐场玩，听见边上一父亲这么鼓励胆小的孩子：“儿子！咱连火车、地铁都坐过了，还怕坐这过山车啊！上！”

老师不批作文的原因

语文学科代表把作文本抱回来一看，说：“老师，您怎么没批阅我们写的作文？”

老师说：“我已经认真批阅了，你们写得还行。”

科代表说：“您为什么不在作文上打一个钩呢？”

老师说：“我觉得你们在写作中暴露了不足之处，不能简单一笔勾销。”

科代表说：“您可以在写得差的地方打叉呀。”

老师说：“虽然你们写得不好，但是不能简单毙了，那样会打击同学们的积极性。”

科代表说：“那就画一根粗线。”

老师说：“老师怎么忍心给你们一大木棍扛呢？怕压垮你们稚嫩的肩膀。”

科代表说：“那就画一根粗线。”

老师说：“更不能，我怎么可以为你们画地为牢，约束同学们的想象力？”



一见钟情的原理

一见钟情存在较大的个人差异，有人经常一见钟情，而有人从未一见钟情过。那么，人到底为什么会一见钟情呢？关于这个问题，在目前的心理学界还是众说纷纭。

从认知心理学的角度来看，如果对方的眼睛、鼻子、嘴巴等器官和自己的相似，我们就会对对方产生亲近感，这种亲近感是发展爱情的基础。

还有一种说法认为，人会对和自己类型完全不同的人产生好感，他们能从对方身上感受到一种“传达物质”，这种物质也能促进爱情的发展。的确，人类想寻找自身所不具备的类型，这从生物学的角度也能解释。

有趣的是，前一种说法认为人会对与自己相似的异性一见钟情；而后一种说法认为，人会对与自己

不同的异性一见钟情。

最近又有一种新的说法。认为人的大脑具有一种在瞬间找到结论的“适应性无意识”功能。这种能力是人类所具有的瞬间判断能力——任何人都能在一瞬间看清事物的本质或者找出问题的结论。

有些人和一见钟情的对象厮守终生。这让我们相信，他们就是在一瞬间找到了这辈子最适合自己的人。

因而，一见钟情所产生的爱情并不是暂时的感情，也许这才是爱情的本质。
(李乐平)

广告