

增速放缓明显 库存将转移到次年

进口车降价潮 或将持续至明年 3 月

本报综合消息 临近年底，进口车经销商的压力再次加大。日前，记者走访京城汽车市场时了解到，为了能够在 11 月和 12 月再将销量向上“冲一冲”，部分国外进口车企加大了对旗下经销商的供货量，这使已经库存高企的经销商压力再次加大。业内有声音认为，2013 年大部分经销商需要消化 2012 年延续下来的两个月左右的非正常库存，这将导致进口车降价潮持续至明年 3 月左右。

“企业 11 月的供货量比 10 月多了将近一倍，压力很大。”一家进口车 4S 店的负责人告诉记者，10 月该店的销量为 100 多辆，11 月的销量计划为 200 多辆。“没办法，企业根本不给商量的余地，最大的问题是资金压力太大，一辆车几十万元，200 多辆车占用的资金超过了 1 亿元。”该负责人说。

采访中，记者了解到，目前市场上和上述商家遭遇类似的经销商并不在少数。

汽车业内专家苏晖认为，对于进口品牌而言，由于跨国车企调高了对中国市场的销量目标，供应量大幅增加，导致终端库存压力凸显。“降价清库存也就成为今年以来进口车市场的主旋律。”苏晖说。

中国汽车流通协会近日对外发布的 9 月“汽车经销商库存调查结果”也印证了苏晖的说法。调查显示，与 8 月相比，自主品牌库存系数下降明显，合资品牌也呈现微幅下降，但进口品牌的库存系数则大幅上升。

“9 月进口车的库存系数陡然上升了 0.99，达到 2.57。”中国汽车流通协会副秘书长罗磊告诉记者，9 月进口车库存系数非常高，其中最高的一家日系进口车品牌甚至达到了惊人的 9.07。

记者从京城汽车市场了解到，库存的高企使得多款进口车型优惠幅度超过了车价的 10%，最高甚至超过了 20%。一家宝马经销商告诉记者，目前宝马 740Li 可以优惠 27.4 万元，优惠幅度为 23.06%，此前更有消息称，宝马 7 系个别老款车型

型优惠幅度达到了惊人的 100 万元。在一家奔驰进口车经销商处，其销售人员告诉记者，原价为 93 万元的奔驰 S 级车型目前可以优惠近 19 万元，优惠幅度为 19.4%。

由于过去几年中国的进口车市场始终保持在高速增长状态，因此在 2011 年底，各进口车品牌对 2012 年市场的预计普遍较好，导致今年进口车供给大幅增加。国机汽车股份有限公司市场部经理王存表示：“但是，从今年前几个月进口车市场来看，一方面进口车数量在不断增加，另一方面经销商已经苦不堪言，市场让利优惠幅度不断增大，利润继续下降，库存深度已经达到一年来的最高点。”

采访中，多位进口车经销商告诉记者：“由于进口车资金链比较长，快速消化库存很重要，所以即使是赔点钱也得赶紧把车卖了，不然长此以往资金链就会出现问

题。”虽然今年进口车经销商的日子不好过，但对于明年的进口车市场，业内并不看好。日前，国机汽车股份有限公司董事长丁宏祥表示，明年进口车市场的增速将降低为 10%，该预测得到了多位业内人士的认可。

罗磊也认为，明年进口车市增长必将放缓，进口车市场调整势在必行。

虽然业内预测明年进口车市场增速将下滑，但据记者了解，受累于欧洲市场的疲软，近日包括大众在内的多家车企调整计划，将欧洲多余的产能转向中国市场，无疑会让国内进口车竞争更加激烈。

“今年转移到明年的库存，加上跨国车企的高期望，2013 年前 3 个月的进口车市场将延续今年以来大幅降价的主旋律。”苏晖说。

记者采访的多位专家提醒跨国车企：“厂家大量压库，经销商无奈降价求销量，长此以往不仅会打击经销商信心，企业形象也将在消费者心中大打折扣。”

(钱瑜)



近日，斯巴鲁发布了翼豹 WRX 与 WRX STI 两款限量版车型。两款车型均采用橙色与黑色车身涂装，并使用了亮黑色的后视镜、轮毂以及车身拉花的设计。动力方面，两款车均搭载 2.5T 涡轮增压发动机，WRX 版本最大输出功率为 265 马力，WRX STI 为 300 马力，配备全时四驱系统；WRX 匹配 5 速手动变速箱，WRX STI 则为 6 速手动。两款车预计在 2013 年春季限量发售，前者 200 辆，后者 100 辆。

(朱行远 摄)

广告

全新设计配置高 购车立享“超长贷”

2013 款雪佛兰全新景程焕燃上市

全系 5 款产品 10.89 万元起

上海通用汽车宣布，2013 款雪佛兰全新景程今日国内上市，全系 5 款车型，价格区间为 10.89 万至 15.19 万元。相比老款车型，2013 款全新景程不仅在外观内饰上焕然一新，科技配置和动力系统等方面也进行了大幅提升，特别是搭载了 1.8L Ecotec DVVT 发动机和第二代六速手自一体变速箱的 EcoPower 高效动力组合，领先同级的 2700mm 超长轴距，加之第二代 e 路享智能舒适行车伙伴，2013 款全新景程以崭新形象亮相国

内中级车市场，将以“大尺寸、大空间、高配置”的鲜明特点获得务实奋进的实干主义者的青睐。

上市同时，上海通用汽车还推出 2013 款雪佛兰全新景程“50/50 超长贷(15 月)金融购车计划”。该计划支持消费者购车首付 50%车款，即最低首付 5.445 万元起，即可享受 15 个月零利率、零月供的超长还款期限，15 个月后再付 50%尾款，以贴心的金融服务让客户毫无资金压力之忧。

(上通)