

# 周口二手车市场何去何从

□晚报记者 马治卫 文/图



随着市民生活水平的提高，新车销售进入井喷状态，伴随而来的则是二手车市场交易前景非常广阔。拥有1000多万人口的周口市，车辆保有量在河南全省地级市里数一数二，但目前我市的二手车市场发展却并不成熟，二手车“马路市场”频现，交易欺诈时有发生。山东枣庄同我们周口一样，也是个地级市，但是近几年，这个人口规模不大的城市把二手车作为发展的重点，逐步形成了华东地区最重要的二手车集散地，初步形成了“一业带多业、形成大产业”的发展格局。周口的二手车市场能否很快迎来发展的黄金期？我们翘首以待！



某二手车行的待售车辆

## 1. 我市平均每天60辆车转籍过户

我市每天有多少辆二手车流通？带着这个疑问，记者日前走进了周口市车管所车管业务服务大厅（以下简称“车管所服务大厅”）。记者在车管所服务大厅门前看到，开着二手车前来查验车辆、办理过户手续的市民络绎不绝。车管所服务大厅服务台前，也挤满了人。“在我市转籍、过户的二手车，一天多则100辆，少则四五十辆，平均每天约有60辆二手车要转籍过户。”车管所外检中心负责人杜纪伟坦言。种种迹象表明，二手车市场已在我市蓬勃兴起。

在车管所服务大厅，一位有10多年经

## 2. 我市二手车市场“三大”乱象

制约我市二手车市场发展的因素到底有哪些？记者为此作了专门调查，发现二手车市场乱象大致可归纳为3类。

### 乱象之一：“马路市场”频现

记者沿周口市区交通大道行至常青路路口时，看到路边停了30多辆二手车。这些二手车，除了轿车外，还有不少商务车。类似的二手车“马路市场”还出现在市区黄河路和太昊路上，给市民出行造成了极大不便。

### 乱象之二：场地小经营无序

在中原路一农贸市场，记者发现附近有近10家二手车行。这些车行办公场地设备

营二手车经验的车商介绍，国内二手车交易量（以乘用车为主）从2000年的25.2万辆增加到2011年的433.2万辆，增长了17倍。今年1至9月，全国二手车交易量达到347.7万辆，同比增长14.2%，远高于同期新车增长幅度。预计今年全年二手车交易量将突破500万辆，占当年乘用车新车销量的三分之一左右。我市同国内形势一样，二手车销量近年来增长很快。但由于二手车交易法规不完善、税收不平等、信息不透明、诚信缺失等问题，导致我市二手车经营主体难以形成，严重制约了二手车市场的发展。

简陋，但多承诺提供“高价收购二手车、新车入户、旧车转户、车辆挂靠、保险代理”等各项服务。记者现场看到，一家二手车行直接在车厢里“办公”，实在有损城市形象。

### 乱象之三：个别二手车行名不副实

在太昊路一公司院内，记者看到一个二手车交易服务大厅，走进去却发现大厅内并没有二手车。这种情况，同样出现在黄河路上的一个二手车交易服务大厅。在这个二手车交易服务大厅，记者以顾客的身份提出购买二手车时，工作人员告知记者“只开票不卖车”，如果买二手车需要到附近的二手车行。“挂着交易二手车的招牌，为啥不卖二手车？”许多市民对此表示不解。

## 3. “开拓者”的困惑

我市有没有上规模的二手车行呢？在热心人的引荐下，记者见到了我市二手车市场的“开拓者”朱健康。

随着生活水平的提高，买车的人越来越多。“新车多了，二手车市场肯定会有前景。”1992年朱健康下岗后，瞄准了二手车市场。在去北京学习鉴定、评估等知识，相继拿到中高级评估师资格证书后，2005年，朱健康在黄河路上开办了我市第一家民营二手车行。

由于善于经营，朱健康的二手车行的规模也逐步实现了上档升级：2006年，他在龙源路（原西环路）上建起了占地10亩的二手车行；2007年，他在八一大道北段租了20亩地，建起一个300平方米的二手车交易大厅。2012年10月，市商务局根据省有关文件精神，下发了《关于继续做好全市二手车流通行业管理工作的通知》（简称《通知》）。《通知》要求二手车市场必须具备固定场所（经营场所租赁合同租期不少于10年），经营场所面积不少于7000

平方米，交易大厅及其他服务用房面积不少于300平方米，同时要求市场经营者应为客户提供办理二手车鉴定评估、转移登记、保险、纳税等手续。同年，朱健康投资200多万元在中原路租下40亩地，建起了一个经营面积7000平方米，用房面积300平方米的二手车交易市场，随后评估、拍卖、保险、经销、经纪等公司入驻。

“如果市场都能达到政策要求，按规定合法经营的话，我有信心把我市的二手车市场打造得像义乌小商品市场一样繁荣。”采访中，朱健康直言不讳地道出自己的“雄心壮志”。蓝图尽管规划得很美好，可现实运营中却困难重重。主要表现在运营成本上。“场地租赁费用一年四五十万元，加上电费、三四十名员工的工资，一年要支出上百万元。”朱健康称，一些违规的小二手车行扰乱了我市二手车市场，无序竞争分吃了这块蛋糕，让他也陷入了骑虎难下的境地。

## 4. 重拳整顿 迫在眉睫

据市商务局市场科科长刘志敏介绍，目前我市的二手车市场发展总体水平还不高，在商务局备案的二手车行只有6家。为借鉴外地经验，前段时间，市商务局组织人员专程到南阳、信阳、驻马店等地进行了考察，以进一步规范我市二手车市场。

刘志敏表示，下一步，市商务局将严格管理二手车市场，不符合设立标准的二手车行限期整改，经整改不合格者将取消其备案资格。同时，建立二手车流通企业经营者定期约谈制度和不定期巡查制度，强化监督检查机制，对违规经营者提出警告或限期整改处理，整改期间不得营业。同时，严格要求二手车在其注册登记所在地交易。二手车行只能为本车行交易的车辆开具二手车销售统一发票。刘志敏呼吁，我市商务、税务、工商、公安等部门要形成合力，共同整治不规范的二手车市场，尽快实现二手车市场“由乱而治”的转变。

### 他山之石

#### 一业带多业 形成大产业

山东枣庄同我们周口一样，是个地级市，但是近几年来，这个人口规模不大的城市把二手车作为发展的重点，提出了“买全国、卖全国”二手车发展模式，逐步形成了华东地区最重要的二手车集散地。

其实，枣庄二手车交易中心的前身为鲁南旧机动车交易市场，自

2000年7月投入运营以来，由于政府支持，先后历经3次搬迁改造，很快实现了从小到大、由弱到强的转变，交易范围已拓展到北京、上海、新疆等28个省、市、自治区。目前，枣庄二手车交易市场与北京、上海、广州的二手车交易市场并驾齐驱，为全国四大二手车交易市场，并

被中国汽车流通协会授予“全国二手车交易示范基地”。今年9月，枣庄二手车交易中心隆重举行了二手车博览会。博览会期间，围绕二手车主题举办了新、旧汽

车展览，二手车市场发展高峰论坛，招商项目发布、签约仪式，汽车整备技能大赛，车体彩绘大赛，“一升油”

大赛，汽车技能表演等一系列活动。全国20多个省（市）汽车流通协会负责人、高层领导、专家与会指导，100余家二手车市场主管、经销商到会观摩研讨、业务洽谈。二手车行业的快速发展，带动了枣庄全市汽车及相关产业的集聚繁荣，初步形成了“一业带多业、形成大产业”的发展格局。目前，仅枣庄市中区从事汽车配件、美容等汽车相关行业的经营户达1400多家，二手车经纪人4000余人，间接带动3万多人就业。枣庄二手车市场的繁荣发展，对增加当地城乡就业、繁荣城区经济、加快城市转型起到了积极的推动作用。枣庄经验，值得借鉴！