

# 宋河天猫旗舰店正式上线

## 北京郑州两地首单客户收获惊喜



12 月 12 日,宋河酒业北京分公司总经理朱修来(左)为李新送上国字 9 号及以李新名义捐给宋河老子国学教育基金会的捐赠收据。

继 11 月底宣布推线上旗舰店后,12 月 12 日,宋河天猫旗舰店正式开业。12 月 12 日上午,北京首单诞生;12 月 18 日,郑州首单诞生。为了感谢网友的支持,宋河分别为两位首单客户送上了一份神秘礼物。

据了解,2013 年 2 月 24 日前,凡在宋河天猫旗舰店和宋河酒仙网旗舰店单笔订单超 500 元的消费者,宋河将把订单额的 10%以消费者个人名义捐给河南省宋河老子国学教育基金会。

### 北京首单客户——称“受宠若惊”

虽然过去了好几天,但回忆起 12 月 12 日下午的情景,李新仍用“受宠若惊”来形容自己当时的心情。这一天,他不仅在宋河天猫旗舰店买到了 12 瓶秘藏 5 号宋河粮液,还收到了宋河酒业北京分公司总经理朱修来亲自上门赠送的两瓶宋河最高端旗舰产品——国字 9 号,和以他个人名义捐给河南省宋河老子国学教育基金会的捐赠收据。

11 月 26 日,宋河股份在北京 798 艺术中心举办了宋河股份网上旗舰店上线发布会,成为率先在酒仙网、天猫等网上商城开设旗舰店的豫酒企业。经过半个多月的紧张筹备,12 月 12 日,宋河天猫旗舰店正式开业。这天上午 11 点 06 分,住在北京房山区的李新成功在宋河天猫旗舰店下了 1896 元的订单,以五折优惠购买了 12 瓶秘藏 5 号宋河粮液,成为北京首单消费者。

“买到了便宜的好酒,还为家乡的教育事业做了贡献,我觉得很有意义。”34 岁的李新是河南新乡人,在北京闯荡了 7 年,平时对家乡的宋河粮液情有独钟。他说,通

过这次网上购买宋河的经历,让他和宋河的感情更加深了一步。这之后,李新又在宋河天猫旗舰店下了 5000 多元的订单。

### 郑州首单客户——连称“没想到”

继宋河天猫旗舰店北京首单的产生,12 月 19 日,双重大礼花落郑州首单消费者廖先生。当日下午,宋河酒业电商事业部和品牌部负责人亲自为廖先生送去了惊喜。

12 月 18 日上午,郑州市民廖先生以妻子李静的网购账号,在宋河天猫旗舰店下了 948 元订单,购买了 6 瓶秘藏 5 号宋河粮液,廖先生和妻子因此成为宋河天猫旗舰店郑州首单消费者。

19 日下午,带着宋河股份总裁王祚杨亲笔签名的国字 6 号,和以李静个人名义捐给河南省宋河老子国学教育基金会的 94.8 元的捐赠收据,宋河股份电商事业部总经理和品牌部负责人敲开了廖先生的家门。捧着国字 6 号和捐赠收据,廖先生的喜悦之情难以言表,连说:“没想到,没想到……”

(汪亮满 文/图)

## 戒酒难

戒酒与戒烟一样,难!许多人也常常把戒酒挂在嘴边。不过说实在话,抽烟真的是有百害而无一利,至于喝酒嘛,还是要牢记一句话“少喝酒,喝好酒”。

前些日子,我的酒量超常发挥,每次在桌上绝对霸气十足。不过,有两次酒友出了点有惊无险的麻烦,并且我的血压跟体重一直缓慢而顽强地上升,于是决心戒酒。

戒酒第十天,我的一位酒友听说我在戒酒,说要为我成功戒酒庆祝,中午在饭店订了一桌。这种场合,一帮铁哥们,就算自己有钢铁般的意志,能顶得住“狂轰滥炸”吗?决定不去,关了手机,去一处偏僻野河垂钓。第二天,一帮人左一个电话右一个电话“愤怒声讨”,我只能一一道歉。

戒酒第十五天,上海的表哥下乡探望我母亲。表哥是个“杯中仙”,嗜好这一口,从前跟我“酒逢知己”,每次相聚都要喝到“握手再握手,笑了又笑”,才会在他人的干预下暂时“休兵”……这次怎么办?想给自己找个借口开戒,但是被家中“领导”抓了“现行”可没什么好果子吃。于是,对表哥谎称被狗咬了,处在注射期,不敢拿贱命开玩笑……表哥也不强求,一人独酌,我白开水作陪。我夹起一块辣子鸡正要往嘴里送,表哥翻腕一招“乌龙摆尾”,我筷子上的辣子鸡已然落下。表哥笑笑,说:“小平啊,注射狂犬疫苗不光要禁酒,还要忌口,刺激性的食品不能吃啊。”

昨晚,家中“领导”一边吃晚饭一边给我“上政治课”,说这段时间天天剩菜不少,要我多多“忆苦思甜”,想想当年吃冬瓜皮嚼苋菜的日子……我的天,不喝酒当然少吃菜了,怎么能随便“上纲上线”呢?我正想着怎样巧妙应答,后院的刘师娘来访,一进门就开始数落我戒酒的不是,说男人总要好一好,懂得享受生活才不枉来人间一回,《红灯记》上李玉和还唱“临行喝妈一碗酒,浑身是胆雄赳赳”……

接着,刘师娘话锋一转,说以前我会带着朋友三天两头去她家小酒店照顾照顾生意,自从戒酒后,一次没去过,半开玩笑问我是不是对她家有什么意见……敢情我不喝酒都影响到她家酒店的生意了,君子不挡财路,挡了人家的财路就有小人的嫌疑了。

(张小平)

## 征文启事

为引导读者建立正确的酒类消费观念,本报举行“我与酒的故事”有奖征文,欢迎读者朋友将生活中遇到的有趣的酒故事、健康饮酒的心得体会、酒类消费与酒文化、与酒有关的糗事轶事等,付诸笔端,与大家分享。

### 1.征文内容及体裁:

几个人亲身经历的与酒有关的事与情,无论大小,皆可提笔为文,发给我们。字数在 800 字以内,散文、诗歌、杂文、故事均可。

### 2.征文方式:

电子文档请发送至电子邮箱:zkrb2578@126.com,来信请寄:周口日报社酒水餐饮部 付永奇收。咨询电话:8599376

### 3.征文评选:

本报对来稿进行评定并择优在报纸上予以发表,凡文章见报作者及优秀作品作者均可持报社发放的奖品卡到万姓缘领取价值 100 元酒品一提。领奖电话:13838638696

“我与酒的故事”征文  
由河南万姓缘酒业协办  
万姓缘酒业地址:周口市大  
庆北路  
电话:8588999

## 中国葡萄酒将在国际市场上唱主角

如果在上世纪 70 年代,你告诉英国人葡萄酒的未来是螺旋盖、用葡萄品种标注酒标、澳大利亚葡萄酒大行其道,他们一定会笑掉大牙。如果你今天告诉他们,未来的葡萄酒将是转基因、塑料瓶包装、中国葡萄酒广受欢迎,他们会做何反应?

根据 OIV 的数字,2011 年,中国是世界第六大葡萄酒生产国,中国还是世界第五大葡萄酒消费国,其消费量超出产量 30%,这是中国葡萄酒极少出口的原因之一。但这种情况将发生变化,伦敦酒商 Berry Bros & Rudd 预测,“到 2058 年,中国将成为全球领先的葡萄酒生产国”。

不仅是产量,中国葡萄酒的质量也在迅速提高。2011 年《品醇客》世界葡萄酒大赛上,宁夏贺兰晴雪葡萄酒庄的加贝兰获得“中东、远东和亚洲区 10 英镑以上价位”大奖。这一事件成了葡萄酒世界的头条新闻,在英国葡萄酒贸易界引发了轩然大波。

而今年的《品醇客》大赛上,更是多达 18 款中国葡萄酒获奖,较去年几乎翻番。其中包括 1 枚金奖、2 枚银奖、10 枚铜奖和 5 枚推荐奖。山东蓬莱瑞枫奥塞斯酒庄的 2010 年份赤霞珠获得“中东、远东和亚洲区 10 英镑以下红葡萄酒”金奖,但这一消息并未引起更大的轰动。

一个月后,英国超市巨头 Waitrose 宣布推出首款中国葡萄酒——张裕 2011 年份蛇龙珠。Waitrose 葡萄酒采购负责人 Katie Mollet 对市场反应“非常满意”,并补充称,“中国葡萄酒的质量水平与全球最好的葡萄酒竞争似乎并不遥远”。

多数中国酒与旧世界更为接近,著名葡萄酒作家杰西斯·罗宾逊描述为“普遍颜色有些暗淡、酒体单薄、口感尖锐”。

中国葡萄酒的价格有希望与法国名庄酒比肩吗?有一些确实在走高价格路线,比如 St Louis Ding 标价达 3980 元人民币(接近 400 英镑)。

但香港阿尔塔亚葡萄酒公司的 Yvonne Wang 认为,中国葡萄酒永远不可能标出法国名庄酒的高价。但罗宾逊认为,“一小部分中国葡萄酒目前已经接近法国低级别列级庄的水平,但多数跟低质波尔多 AOC 差不多,诸如此类的评价可能并非溢美之词。”

中国最好的一些葡萄酒产自宁夏地区。罗宾逊在个人网站上评价说:“这些葡萄酒口感平衡,带有美好、清新的果香,酒精含量 13%,天然酸度非常迷人。”居住在伦敦的自由撰稿人施晔写道:“宁夏的酿酒师更注重质量而非数量,而且当地政府非常注重葡萄酒业的发展。”

另一值得关注的是外来投资增加尤其是奢侈品巨头 LVMH,其旗下的酩悦轩尼诗与当地企业合作,在宁夏建设其在中国的第一座葡萄园,酿制高端起泡酒。

正如施晔所说:“中国葡萄酒业对外来投资持欢迎态度,但总体而言,他们更倾向于技术层面而非资

本投入。”而 Mollet 说:“中国葡萄酒要扩大出口市场,需要大力拓展供应链。”但罗宾逊则表示:“我看不到中国有出口葡萄酒的必要,国内市场有如此巨大的潜力,没有理由不相信,中国的葡萄酒也将取得其它行业那样的成就。”

虽然目前看上去微不足道,中国葡萄酒未来无疑将在英国市场扮演重要角色。(华夏)

