

# 杜康频遭消费者投诉

洛阳杜康控股有限公司是一家集研发、生产、经营、销售、管理于一体的综合性控股公司，旗下生产酒祖杜康、国花杜康、杜康老窖等六大系列40多个产品。但作为中国十大文化名酒的杜康酒，其产品质量远远没有和知名度形成正比，并没有想象的那样令人放心，相反却频遭消费者的投诉。

## 未开封杜康白酒出现死苍蝇

2012年5月3日，海峡食品安全报道称：“李先生在乐购超市购买了两瓶由洛阳杜康控股有限公司生产的窖藏白酒，生产日期为2011年10月26日，购买价格为126

元。打开外包装，李先生透过玻璃瓶一眼就发现了酒里面居然有只死苍蝇。生产商一再推托不处理。”

## 杜康酒喝出虫子

2012年4月10日，黑龙江网络广播电视台发表了《打工男子购买杜康酒未开封酒瓶中现小虫》的报道称，“来哈尔滨打工的杨某，平时喜欢喝杜康酒。4月1日那天他和工友买了两瓶杜康酒去住处喝，可是酒瓶没有开封，他们就发现了酒里有条小虫子。洛阳杜康控股有限公司黑龙江办事处工作人员朱立刚称，这属于中奖，几率可能是几万分之一，甚至是十万分之一。”

2012年4月9日，腾讯新闻报道：“哈市一外地打工人员张某，在品尝杜康酒时喝出了虫子。洛阳杜康控股有限公司哈尔滨办事处的工作人员说，酒本身就香，里边爬进小虫也是很正常的。”

质量是企业的生命，是名牌的核心，是企业生存和发展的主题，只有不断提高产品质量，才能保持品质的稳定性和持久性，才能为品牌打下坚实的基础。杜康白酒作为知名品牌，本是消费者所依赖的产品，不应该辜负了消费者的信任，更不要躺在名牌上“睡大觉”，置消费者的利益于不顾。长此下去，杜康白酒必将离名牌越来越远，遭到广大消费者的抛弃。

(中财)

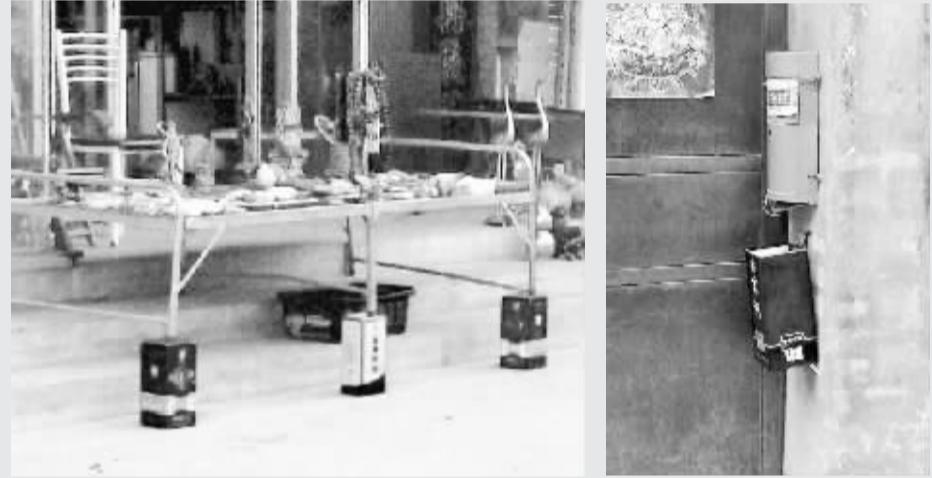
## 我是酒盒 我真的是酒盒

一种好酒，离不开好的包装盒，酒盒因材料好，印刷精美，结实耐用，有心人喝过酒后，就将其充分利用起来改做他用。有人用酒盒垫床腿用，有人用酒盒作为电动三轮车车头的储物箱使用，有人将铁酒盒装在摩托车上当挡泥板用，有人将空酒盒挂在门口供送奶工放瓶装奶。

还曾在一居民楼外看到有趣的—景，一户住在一楼的居民，从阳台伸出的炉筒有一段锈蚀得不能用了，主人直接找来一个铁酒盒代替烟囱用，效果非常不错。

编辑点评：群众的智慧是无穷的，酒盒的妙用再次验证了这一真理。不过，酒盒毕竟是酒盒，使用起来一定要注意安全，更要注意不要影响邻里关系。

(余跃军)



# 4179万，国窖封藏原酒首次开展竞买

3月13日，泸州老窖举办国窖1573春酿原酒竞买会，首次以竞买的方式，出售部分自2008年以来封藏的国窖1573春酿原酒。其中，105款竞品成交价总计达4179.86万；一坛2008年度封藏春酿原酒，更以228.48万元的现场最高成交价被买家购得。春酿，是指高粱在初冬时节入窖，经整个冬季的发酵，在初春时酿成的原酒，为各季节中酒质口感最佳、产量最少之酒，在行业内有“春酿酒，柔如玉，

贵如金”之说。自2008年以来，浓香鼻祖泸州老窖每年均在农历二月二“龙抬头”这一天，举办国窖1573封藏大典，并邀请各界德高望重的封藏鉴酒大师，封藏一批国窖1573春酿原酒，而后将其转入泸州老窖天然山洞——龙泉洞洞藏。整个过程，经由公证人员公证。

近年来，名白酒收藏价值日益凸显，而泸州老窖推出的原酒收藏更是备受关注。2012年12月2日，在北京歌德盈香承拍的“浓香

鼻祖·荣耀60年”泸州老窖五届金奖年份老酒拍卖专场上，15个原酒标的经过现场众多收藏者的激烈争夺，最终成交率100%。其中1952年泸州老窖金奖年份老酒更是创纪录地拍出最高价格1035万元，创下了迄今为止白酒拍卖场上单一标的物成交额的历史新高，成交总金额高达6120.3万元，创下白酒专场拍卖单场成交额新纪录。

(冯川)

## 家宴考察 洋女婿

□崔琳洁

可能是本姑娘命好吧，一不小心找了一个钻石王老五。双硕、多金、帅气。哦，忘了还有最重要的一点，我的洋女婿是个美国佬。当我把这些告诉父母时，本以为他们会乐翻了天，没想到爸爸却不置可否，非要让我带回家考察一番再说。

我幸灾乐祸地对美国佬说：“小心了，中国的礼仪可不是你们美国的脸谱网站，好好表现，可别想轻易娶走我老爸老妈的宝贝女儿。”

为这次考察，美国佬颇费心思，他面对的第一个难题就是选礼物。本来他想送红酒、鲜花和巧克力，但被我直接否决，因为这些东西花哨有余，实用不足。最后他乖乖听我的，给爸爸买了保健品，给妈妈买了设计精美但并不算贵的包包。爸妈果然对礼物很满意，考察的第一回合美国佬小比分胜利。

不过，这都有本姑娘的参谋，进了家门，特别是家宴上，就靠他自由发挥了。我家是地道的四川人，喜欢吃辣。妈妈本来要去西餐厅吃西餐，可爸爸非要在家里吃火锅。这家伙一听到吃麻辣的火锅，就如临大敌。但是岳父大人在上，他也不敢造次，只好答应。

看着他用两根筷子并不熟练地夹着滑不溜秋的粉皮，我就忍不住偷笑。再看他辣得一头大汗，我又有点心疼。还好，妈妈开始往他的碗里夹菜。虽然习惯了分餐制的他对这种热情很不适应，但是也说明了我的妈妈已经初步接纳了他。

这顿火锅里，有十几种他以前不曾见过更不敢去吃的菜，每每妈妈夹到他的碗里，他都向我递过求救的眼神。我就故意捉弄他：“你要不吃，就是对岳父岳母大人的不尊重，小心被踢出局。”他只有乖乖地往嘴里塞。

吃到一半，我家所有的亲戚都要轮流和他干杯。要是一一喝下去，非得让他当众出丑不可。我悄悄告诉他：“和我爸爸必须一口干，其他亲戚要有节制地喝。”他又乖乖地遵命。

家宴结束，爸爸满意地说：“我这宝贝闺女交给你，我放心。”他好像得到了圣旨，又追着爸爸问个所以然。

爸爸乐呵呵地说，第一，你的礼物既尊重老人，又显得很会过日子；第二，美国人不吃辣，但你愿意吃火锅，说明你尊重我女儿的习惯，很爱她；第三，你会用筷子，说明你适应了中国生活；第四，你敢吃以前没吃过的東西，说明你勇敢；第五，你和我一口干，说明你懂中国礼仪；第六，你和别的亲戚喝酒有节制，证明你不会因为酗酒打老婆……

这家伙喃喃地说：“我只知道中国食文化很丰富，没想到一顿饭就把一个人考察了啊。”

## 温馨提示

由河南万姓缘酒业协办的“我与酒的故事”征文活动已经结束，还未领取奖品的作者请抓紧时间在15日内联系，逾期将不再发放。

电话：8588999 8599376

2013年3月26日