



分担风雨 共享阳光

——记阳光人寿周口中心支公司总经理庄森

“分担风雨，共享阳光”，不仅仅是口号，更是承担和责任。阳光人寿周口中心支公司从筹备至今一年多时间，有今天这样的规模和业绩，缘于他们有一个扎实开拓、勇于担当、魅力四射的团队“灵魂”——中支公司总经理庄森。

集众家之长，取自我之道

2012年3月16日，阳光人寿正式进驻周口，作为80后并有11年保险从业经验的庄森和同事们在省公司筹备组领导下开始筹建阳光人寿周口中心支公司。

新公司的筹备，事务繁杂。在时间紧任务重的形势下，庄森以开放、学习和进取的心态，每天抽出时间考察当地寿险市场，精心打造一支综合素质强、业务水平高的干部员工队伍。

聚业内人才，纳业外贤士

筹备之初，庄森和几位工作伙伴，利用各自在周口的资源优势和威望，引进骨干内勤人员并使其全部到位，为周口中心支的成功筹备奠定基础；然后开始筹备个险营销队伍，层层筛选人员。有了合理的团队架构搭建，加上保险精英的共同努力，厚积薄发，周口中心支开业当月承保个险标保81万元，累计全年个险标保1070万元。同时，中支按照分公司部署，成功开设商水、淮阳2个县区，为周口中心支业务平台再上新台阶打下良好基础。

高起点组建，远战略发展

公司要想经营管理好，既靠文化，又要有具体的制度和管理办法。首先，庄森搭建合理的团队框架结构，做

央视“出彩人生：中国梦·我的梦”4月19日征集与展播活动启动，周口晚报金融保险专版开设“筑梦保险·出彩人生”专栏，让保险精英们的中国梦·我的梦有展示舞台。大家可以通过图片和文字

保险服务热线 周口晚报 18639407963
周口保险协会 0394-6171223
展示形象的舞台 《金融·保险》
联系民众的纽带 第6期

征稿启事

形式表达梦想，畅谈追梦圆梦历程。各公司可以推介内勤或外勤人员照片加梦想感言发于报端。投稿邮箱：zkwbwjc@126.com
周口报业传媒集团金融部



投保泰康 共享健康

中国人保寿险—百万身价惠民两全保险受热捧

——百万身价100万 30年期满主险保费125%返还

爱车诚可贵，生命价更高。保险找人保，两者皆管牢。近日，一款重点针对驾驶或乘坐自驾车的车主和家人亲朋的高额身价保障计划——百万身价惠民两全保险受到了市民的热捧。据了解，这款产品由中国人保寿险推出，一经上市便得到了广大市民的关注与青睐，人们争相购买。爱驾爱家，百万身价。据介绍，该产品具有保障高、保费低、期限长、交费短、保费到期超值返还等特点，适保对象涵盖18岁至60岁人群。其主险《人保寿险百万身价惠民两全保险》可单独购买，也可选择附加险《人保寿险附加百万身价惠民意外伤害保险》组合投保。主险分五年交清保费，年交仅2280元，五年共计支付保费11400元，保额高达100万元。连续缴满保费后，保障时间长达30年，且满期后按125%返还客户所交全部保险费。同时，该计划还具备“保单贷款”功能，如果组合购买，更兼具身价倍增等功能。

举例分析：

艾先生40岁，为自己购买一份5年交百万身价组合计划，主险2280元/年、附加意外伤害385元/年，共交保费2665元，享30年身价保障。

- ①、驾/乘自驾车意外身故/全残保障：70岁前150万，70岁后30万
- ②、其他意外身故/全残保障：20万
- ③、一般身故/全残保障：最高11970元（主险已交保费×105%）
- ④、满期生存保险金：14250元（主险已交保费×125%）
- ⑤、公共交通意外保障：70万（基本保额×10倍+主险基本保额2倍）

周口客服电话：0394-8685963

