

# 傍上古树概念 普洱又传涨声

沉寂多年的普洱茶行情，又蠢蠢欲动起来。

普洱产区，整体收购价上涨30%~100%，一些名山古树春茶价格更是达到每公斤8千元、1万元。茶农微博晒出一沓沓百元大钞堆满了小半个房间的照片，一位茶商向记者“鉴定”说：此图为真的可能性极大……

距离上一轮暴涨暴跌只不过六七年时间，新一轮的普洱行情，就这样打着“古树茶”的新概念、借着“云南大旱”的名头，强势袭来了吗？杭州人又要喝不起普洱茶了吗？

茶商涌进产地，很多人在挑毛茶的地下室里打地铺

每年的清明前后15天，是普洱茶采摘的最好时间。照例，到4月中旬，杭州下关茶行的老板姚琼要去产地收茶。但就在动身前，当地一位朋友打电话来告诉她，早点来，易武已经成了个旅游景点，全国各地的茶商、茶友都涌进了这个镇子，去了也没地方睡，小客栈都住满了，还有很多只能在挑毛茶的地下室里打地铺。“所以我推迟了半个月去。”姚琼说。

这些人都是奔“古树茶”去的。根据茶树树龄和生产方式不同，普洱茶可以被分为台地茶和古树茶两类，前者树龄较新，经过更多人工种植，而后者是指树龄在200年以上的乔木型大叶茶树，冰岛村、老班章、易武山和南糯山等村寨山头的古树茶名声在外，但产量稀少，仅能占普洱茶年产量的8%左右。

姚琼去的村子叫“刮风寨”，这个小村与老挝相邻，寨里的古树茶现在算得上顶级。只隔几年，刮风寨的惊人变化，让姚琼见识到了古树茶暴涨的魔力。2009年，她第一次来到刮风寨时，村里没通公路、不通水电。当她再去时，那里路通了，连有线电视都有了。“刮风寨的古树茶，今年的收购价也在6000元/公斤左右，跟2009年2000元/公斤比，涨了3倍。”姚琼告诉记者。

这还不是涨幅最大的。在普洱茶崩盘后的2008年，班章的古树毛茶收购价是860元/公斤；5年后的今天，价格涨到了8000元/公斤，涨了近10倍。这是一个什么样的概念呢？一饼普洱茶约为357克，一公斤毛茶大约能制作2~3饼茶，每饼成本价在3000元以上。

姚琼告诉记者，其实这波古树热已经持续了六七年，涨得最厉害的就是像班章这样顶级的古树茶。“不过往年的涨幅一般在10%到15%左右。今年涨得有点猛，像班章、冰岛几个名山品种出现了近一倍的涨幅。”

涨价的因素复杂多样，主要有三点：一是通货膨胀、各种成本提高；二是云南省农业厅今年3月底曾进行通报，今年春天大旱，春茶产量整体同比减产10%；还有一点就是游资流入。据悉，一家基金公司已向云南西双版纳的雨林古茶坊投入亿元巨资。同样在西双版纳，一家名为则道茶业的茶企吸收了多家投资机构资金，总额已经超过2亿元。

三个原因一叠加，让本就稀缺的“古树茶”身价更是倍涨。“在高山寨，寨子里的人都说自家的茶是古树茶。”在易武收茶的姚琼，切身感受到了这波古树热的程度，“今年高山寨的古树毛茶收购价要1200元/公斤，去年900元/公斤，涨了30%以上。没办法，来收茶的人太多了。”

对于这波普洱热，杭州市场反应还是比较理性的

见识了产地古树茶的疯狂，姚琼却没有花大资金追涨。比如暴涨的班章，姚琼就没收，因为“这个价格有点高”。一番挑选后，姚琼集中购入了性价比相对较高的古树茶，2000元左右一饼，“这个价位的古树茶市场接受度还不错。”

“今年的班章我没敢收，毛茶收购价就这么贵，零售市场要卖三四千元一饼，谁吃得消？”黎光茶铺店长刘艳玲也说，喝这种茶的人毕竟是少数，店里今年进的古树茶价格集中在一两千元一饼。

对于这次暴涨，刘艳玲觉得更多的是不理解：“春天大旱，又不是说古树都干死了。明年这些古树还是会发芽，产量是有保证的。”

基于这个朴素的判断，刘艳玲认为这种涨价不会持久。

记者在市场发现，台地茶一直保持着亲民的本色，几十元到数百元一饼，因茶而异，买的人也最多。不过，台地茶的个别品牌如大益、下关，也出现了近一倍的涨幅。“大益最经典的7542，今年的新茶价格是170元/饼，而现在2010年的也只要120元/饼，按常理，新茶价格肯定是比往年的便宜。”做了8年普洱茶生意的张中团劝茶友们可以再等一等，这个价格虚高了。

“普洱茶一直是新不如旧，但今年这市场我也看不懂了。”张中团也摇头感慨，“今年我就推荐我的客人买老茶，一饼十几年的普洱生茶价格也就上千元，去追涨古树茶还不如买它。”张中团说，今年新茶比去年少收了2/3。

古树茶水很深，新手买茶太容易被忽悠了

在解放路副食品茶叶市场，记者走进一家茶叶店里，架子上摆了一些写有“古树茶”字样的普洱茶饼，价格既有五六十元一饼的，也有三四百元一饼的。

“古树是很稀少的啊，几百元一饼，怎么可能是真的呢？”另一家茶叶店老板热情地给记者普及知识。

记者在淘宝网搜索“班章”，共搜到13000多个宝贝，标注“班章”、“古树”字样的普洱饼有卖几十元的，也有卖几千元的，价格看得人云里雾里。

“班章几十元、几百元的肯定是假的，今年新茶毛茶的收购价就要6000元到8000元！”姚琼笑道，“新手买古树茶，是很容易被忽悠的，下手一定要谨慎。其实，古树茶有很多产区，有勐海、思茅、临沧、景迈等，不同茶区茶的口感不同，价格也不同。一些名山的生普价格是很贵的，比如勐海的班章，但也有便宜的，像临沧

的一些古树茶就很便宜。”

茶友陈先生证实了这个说法。今年5月，陈先生和一群茶友刚去云南临沧。“到了产地才知道，那里的古树茶，一斤毛茶的收购价在10元以内！”陈先生说，不过跟班章这些名山茶比，口感差了很多。

“是不是古树，不是专业喝茶的很难分辨。古树和台地的青叶（刚摘下来的叶子）放在面前，根本分辨不出来。唯一的办法就是品，用舌头。”刘艳玲认为，投资古树的风险太大，“因为只有很少一部分人认识古树，要得到市场认可是很难的。我们这些做茶叶生意的，也是通过喝五六十年代的老茶口感来推断是不是古树茶，因为台地茶是从上个世纪80年代才出现的，这之前，普洱是不分古树和台地的。”

普洱茶市场需信用支撑

“听说有个老板到产地去收茶，30多万元收了100多公斤的老班章，后来找朋友鉴定，是南糯山的古树。南糯山的古树跟老班章价格差了10倍。找茶农退钱，对方不认了。”听记者说起这个事情，茶叶经销商们脸上都是一副“见怪不怪”的表情。原来在这个圈子里，已经有了共识——到了产地也未必能收到正宗的茶叶。

“我到一个农户家里买茶，男主人很热情，给我泡了一壶普洱，一喝，我说这不是古树。对方连忙道歉，说自己老婆拿错了，又重新泡了一壶。茶农都是要试探一下你懂不懂，不懂的话100元一公斤的台地茶能当古树茶卖给你，价格立马翻10倍。”姚琼说，古树茶量少、价高、猫腻也特别多。

可以预见的是，茶农这种“能宰一个是一个”的短视行为，会给整个普洱茶产业带来不可估量的伤害，最终受害的还是茶农自身，普洱茶市场应该建立一套规范的信用体系来支撑行业的健康发展。

（据《钱江晚报》）

# 欢迎在《时尚消费》

## 刊登酒水、餐饮、茶楼广告

# 读《时尚消费》

## 品美酒佳肴

咨询电话：8599376    13839412578    15138290269    15036819999