

通过与旅行社交易套现大肆行贿,成本 30 元的药推高至 300 元

# 葛兰素史克就在华涉贿道歉

**本报综合消息** 7 月 11 日,公安部的一则通报成为国内外医药界的一枚重磅炸弹:因涉嫌严重商业贿赂等经济犯罪,葛兰素史克(中国)投资有限公司[简称 GSK 中国]部分高管被依法立案侦查。

公安机关查明,近年来 GSK 中国为达到打开药品销售渠道、提高药品售价等目的,利用旅行社等渠道,向个别政府部门官员、少数医药行业协会和基金会、医院、医生等大肆行贿。

7 月 15 日,葛兰素史克公司在官网发出致歉声明,称调查中所发现的问题令人羞愧,公司将全力配合相关政府部门的调查,支持中国政府根除腐败的决心。

记者面对面采访部分犯罪嫌疑人。透过已经查明的更多案件细节,一个跨国药企的商业贿赂利益链逐渐清晰,将药价推向虚高的幕后黑手开始浮出水面。

## 旅行社牵出贿赂案

小小旅行社只做会议服务,年营业额达数亿元

6 月 27 日,GSK 中国副总裁兼企业运营总经理梁宏被警方带走接受调查。与梁宏同日被带走的还有 GSK 中国的副总裁兼人力资源部总监张国维、法务部总监赵虹燕和商业发展事业企业运营总经理黄红。这四人被成为 GSK 中国的“四驾马车”。

一石激起千层浪。当日,关于 GSK 中国以及其他跨国药企“内部举报者”“深喉”的传言就开始在业内流传,一时间人心惶惶。

其实,真正使 GSK 中国进入警方视线的并非传言中的“深喉”,而是一家名不见经传的旅行社。

办案民警介绍,2006 年成立的上海临江国际旅行社(以下简称‘临江旅行社’)几乎没做过任何旅游业

务,只做会议服务,而且只和一些药企打交道,尤其与 GSK 中国业务往来频繁。令人奇怪的是,临江旅行社年营业额却从成立之初的几百万元飙升到案发前的数亿元。

今年上半年,包括临江在内的一些旅行社异常经营活动被公安部在工作中发现。在有关部门协助下,公安部部署涉案地公安机关开展调查,发现 GSK 中国及其关联企业存在重大经济犯罪嫌疑。

在掌握确凿证据后,公安部明确指示长沙、上海、郑州公安机关立案侦查,于 6 月 28 日、7 月 10 日两次开展集中抓捕,对 GSK 中国的部分高管和多家旅行社的部分从业人员采取刑事强制措施。



## 葛兰素史克致歉 称将全力配合调查

15 日,葛兰素史克在其官网发表声明,称将全力配合相关政府部门的调查。

葛兰素史克在声明中说:“我们对本公司某些员工及第三方机构因欺诈和不道德行为所面临的严重指控,深表关切与失望。”

声明还表示,葛兰素史克将全力配合相关政府部门对最新披露的情况的调查,正重新审查与所有第三方代理的合作,并立即停止使用本次调查所涉旅行社的服务,同时全面检查所有与旅行社相关的历史记录。

## 还涉及多少家旅行社 还有多少药企如此套现

目前,案件尚在进一步侦办中。公安部有关部门负责人表示,GSK 一案仅暴露了整个行业的冰山一角。

办案民警指出,一方面,除临江旅行社之外,GSK 中国还与多家旅行社保持“合作”;另一方面,除

GSK 中国之外,临江旅行社还帮助多家药企完成非法套现。

央视评论员白岩松指出,这个线索背后的问题更值得关注,葛兰素史克到底还与哪些旅行社保持了合作?而临江旅行社到底还为哪些药企完成了套现?

## 巨额会费串起利益链

虚报会议规模等,大量套现用于贿赂

7 月 13 日,在湖南长沙,记者见到了正在接受讯问的涉案人员之一、临江旅行社的法人代表翁剑雍。

“这几年,我和梁宏形成了默契,他把办会议的业务单给我,我把其中一部分钱返给他。”翁剑雍说。从 2010 年开始,在梁宏的“关照”下,他拿到了梁宏所负责部门的大部分会议项目,截至 2013 年,报账金额共计约有 3000 万元。按照“行规”,梁宏的“好处”有 200 余万元。

办案民警介绍,这些好处费一部分直接给梁宏,另一部分放在翁剑雍处,供梁宏和家人到各地旅游以及处理一些他们公司无法走账的开销。

梁宏所负责的部门并非 GSK 中国与临江旅行社“合作”的唯一部门。2009 年至今,临江旅行社承接了 GSK 中国多个部门各项会议、培训项目后,通过各种方式返给 GSK 中国部分高管的金额达 2000 余万元。这些钱一部分进了高管的腰包,另一部分向下逐级分流,流到各级销售乃至最基层的医药代表手中,成为

GSK 中国向相关部门、单位行贿的资金源。

每次承办会议后,翁剑雍都要去 GSK 中国的财务部门报账。那么,他又是如何把账面做平的?

翁剑雍说:“我们一般是虚增人数套现,比如说 20 人参加报 40 人。我跟 GSK 合作的项目里,虚开的大概有 20%,其中与梁宏合作的项目虚开达到 50%。”他们这一行里还有虚构项目的,根本不存在的会议也开发票去报账。

翁剑雍还交代:“我在 GSK 分到的蛋糕肯定不是最大的一块。”对此,记者了解到,GSK 中国最大的一个冷链项目,单笔贿金就提了 200 万元,也是靠虚开虚报做出来的。GSK 中国一次年会的费用“就超过了 1 个亿(元人民币)”。

记者还了解到,因为有利可图,临江等旅行社为了承接 GSK 中国更多的业务,可谓使尽浑身解数,不仅有送现金、为旅游埋单等手段,个别旅行社还使出了性贿赂,向某高管长期提供“美人”以维系关系。

## 运营成本推高药价

药企高管透露,成本 30 元药卖 300 元

梁宏承认,他负责“打交道”的一般是主管部门的领导或专家;同时,他还“管理”着全国各地近 3000 名医药代表,直接面向医院和医生。每年他有权审批的预算达到数亿元。

“一种药品要上市,必须与各个部门打交道,注册涉及药监,价格涉及发改委,进医保涉及人力资源和社会保障,进地方涉及地方招标办,进医院涉及医院

院长、科室主任、医生……如果涉及药品的环节少了,腐败也就少了。但从根本上讲,医药不分、以药养医才是最大的问题。”梁宏说。

梁宏还介绍,GSK 在华唯一的收入来源就是药品销售,这意味着巨额的“黑金”都将被转嫁到药价中,最终由患者埋单。成本仅 30 元的药,最终卖到患者手里能达到 300 元,秘密很大程度就在于此。

## 葛兰素史克“劣迹斑斑” 在美曾被罚 30 亿美元

事实上,GSK 在其他国家也是“劣迹斑斑”:曾在美国、新西兰、意大利因商业贿赂等违法行为被处以重罚。

2012 年 7 月,GSK 公司同意向美国司法部支付 30 亿美元罚金,用于为有关不当营销抗抑郁药物以及未能提供有关糖尿病药物文迪雅安全数据等相关指控达成和解。

据了解,此案被认为是美国医疗领域最大的一起欺诈案件。美国司法部提交的法庭文件,列出了关于该集团如何讨好医生和非法鼓励使用其公司的药品,指出葛兰素史克“将现金贿赂伪装成咨询费、高价餐费、周末休闲活动开支和奢侈娱乐活动开支”等。