

秋季车展期间让利大、奖品多

——访周口得邦汽车销售有限公司总经理周玉祯

□记者 侯国防

“我们已经商定,在今年的秋季车展上,广汽本田将大幅度让利于新老客户,并现场赠送一些奖品,让消费者真正得到实惠!”昨天上午,在接受本报记者专访时,周口得邦汽车销售有限公司总经理周玉祯如是说。

据介绍,周口得邦汽车销售有限公司是广汽本田汽车有限公司授权的、周口市唯一一家集整车销售、售后服务、零部件供应、信息反馈四位一体的广汽本田汽车 4S 特约销售服务店。该公司主要经营歌诗图、雅阁、飞度、锋范、奥德赛、理念、凌派等系列轿车。

该公司位于市区建设大道东段,内设有 5500 平方米的现代汽车展厅和 8637 平方米的具有电脑检测线、汽车综合校正仪等设备齐全、仪器精良、仪表精密的汽车维修车间,并拥有发

达的通讯和强大的网络设施,可随时与全国各家专卖店及汽车生产厂家沟通,在第一时间内获取汽车信息。

“自 2008 年 10 月成立以来,公司始终秉承‘以人为本,求实创新’的经营理念,把这一理念贯穿于整个公司的经营当中,专注做好每个细节。”周玉祯说,周口报业传媒集团刚刚发布举办 2013 秋季大型房车联展的消息后,周口得邦汽车销售有限公司就在第一时间报了名,订下了展位。

紧接着,公司又专门召开会议商定让利消费者的一些措施。“因为这个月是我们总公司河南朗润集团有限公司成立 6 周年纪念日,所以在今年的秋季车展上,我们一定会大幅度让利于新老客户,如锋范优惠幅度达 3 万元之多,歌诗图、奥德赛实行原价置换,新上市的凌派轿车不加价等,让消费者真正得到实惠!”周玉祯兴致勃勃地说。



周口得邦汽车销售有限公司总经理周玉祯

“东风标致十周年 感恩回馈季”火爆进行中

为纪念东风标致品牌十年辉煌成就以及回馈中原广大车友的厚爱,值此七夕佳节期间,东风标致周口 4S 店特别推出“东风标致十周年 感恩回馈季”大型促销让利活动。东风标致全系车型均有大幅度让利促销行动,其中,207 首付 11880 元,日供仅需 35 元;30810 周年纪念版直降 2 万元,首付 20180 元,日供仅需 75 元;408 十周年纪念版直降 2.5 万元,首付 24880 元,日供仅需 88 元,绝对的购车好时机,不容错过,赶快报名参与吧!

东风标致 207——有梦想·一起闯。品味·舞动生活,源自法国优秀汽车基因的东风标致 207,承载人们对汽车生活艺术的执着追求。东风标致 207 与充满活力的年轻一族共同塑造出新的审美主义和价值观,不断超越梦想,登上眺望生活活动高度!

东风标致 307——尽享·尽自由。E 动力战略,全新 1.6L CVVT 技术发动机,整体外形平衡匀称,强劲与和谐自然流露,无疑是一款优雅、个性十足的爱车。一体化的钢制车身大大增强了车体的强度。东风标致 307 除了保留法国标致 307 系列的特色技术和性能

外,还加入了许多高科技含量的配置,并在中国进行了多次科学严谨的技术试验与调整,极大地满足了家庭用车在美观、方便、实用等多方面的需求。

东风标致 308——选择出色·再领风尚。东风标致 308 鲜明的“雕塑感”设计风格带有强烈标致特色,以动感设计营造流动感、用光与影相映凸显造型感,东风标致 308 演绎了标致纯熟的流线艺术,将优雅、动感、时尚集于一身,在柔美和英朗之间找到了黄金平衡。正因为选择,才让东风标致品牌大步迈进;正因为出色,才用大幅度让利回馈消费者。选择出色,选择东风标致 308。

东风标致 408——中级车新表率·只为您纵横从容。东风标致 408 凭借出众的五星安全品质和同级中无与伦比的驾乘空间,成为国内中级家轿市场的最主流车型之一,受到广大用户的青睐。作为“E 动战略”滩头尖兵,全面升级换代的动力总成系统,尽显从容的越级空间和安全装备,优雅质感的全新外观及内饰,通过欧系顶尖水准的造车技术达到了完美融合。

(东风)

大排量 小油耗

雪铁龙 C4L1.8L:动力合适的家用车

购置一辆家庭用车时,动力无疑是消费者的重要衡量标准之一。一般人看来,想要动力足,必然要选大排量,但要是想受“两桶油”的气,就不得不选排量小的,动力和油耗看似“鱼和熊掌不能兼得”。但如果有一辆车能够做到出色动力和不俗油耗“两相宜”,对于家用用户而言,选辆动力合适的车是值得花点心思的。

前段时间上市的东风雪铁龙 C4L1.8L 车型就是这样一款车。对于许多喜欢大排量、动力强劲,但同时又很在意油耗的用户而言,C4L1.8L 车型能够达到“2.0L 动力,1.6L 的油耗”的表现,为消费者提供了一个不错的选择。

喝得少、跑得好,关系到用车花费。对于不少购置家轿的消费者而言,载着全家出游,势必对车辆的提速性能提出更高要求。和同类型发动机相比,1.8 CVVT 发动机不但能最早达到峰值扭矩,更为重要的是,其在 1500 转时便可输出 90%的峰值扭矩,并一直持续到整个转速区间。这意味着驾驶 C4L1.8L CVVT 车型,无论是在起步、加速、超车时,只需轻踩油门,就能获得充沛的动力输出,在日渐拥堵的城市道路中,无论起步加

速还是并线超车都游刃有余,避免了大部分 1.6L 发动机动力不足的情况出现。

特别在 1500~4000 转这一日常使用转速区间内,1.8L CVVT 的动力表现甚至超越了不少 2.0L 自然吸气发动机。最大扭矩 172N·m,最大功率 102 Kw,而其综合油耗仅为 7.1L,可以说是让不少 2.0L 车型都相形见绌。

现实的比拼当中,C4L1.8LCVVT 发动机的节油性也没有让人失望,在东风雪铁龙近期举办的“节油挑战赛”当中,在日常城市路段,大部分参与者都开出了百公里 7 个油的成绩,甚至有普通驾驶者开出了百公里 5.04L 的成绩。

良好的表现,离不开强大的技术支撑。其采用的连续可变气门正时系统,可在很大的角度范围内调整进气门正时相位,保证发动机同时满足中低速时的扭矩要求和高速时的功率要求。另外 1.8L CVVT 通过增加活塞头部凸起的容积,使其发动机压缩比值更是在同排量发动机中达到了 11:1 的最高压缩比,大幅提高发动机燃烧热效率,将发动机功率提升至 102kW,为用户带来更高效的动力体验。

(雪铁龙)

一汽大众周口和荣 4S 店将举办新 CC 品鉴会

一汽大众周口和荣 4S 店将于 8 月 18 日在周口广文电影城举办新 CC 风雅品鉴会,凡参与活动的嘉宾到场即送神秘礼包,免费观看最新大片,购车还可享专属优惠。

2008 年,一汽大众 CC 首度面市便震惊车坛,“史上最美大众车”的赞誉随即而来,一时间,仿佛赞美的形容词都枯竭了,其魅力确实难以用语言来表达。以至于在 2012 年北京国际车展上,一汽大众销售公司总经理胡咏先生说到:“B 级车可以分为两种,一种是

CC,另一种是其他。”事实也恰如此,一汽大众 CC 上市后,赢得了大批中国时尚人士的拥趸,成为中国城市的一道风景线,也成为中国城市时尚生活的一个符号。2013 年,一汽大众新 CC 上市,摆在一汽大众面前的课题,已经不再是担忧中国消费者是否能接受,而是用什么样的艺术形式才能更准确地传播 CC 的内在魅力,让 CC 绽放出更灿烂的艺术光芒。

(和荣)



全城热恋——

马自达禹泽店七夕约“惠”送钻戒 全部车型惊现周口最低价

□记者 侯国防

本报讯 记者昨日从周口禹泽长安马自达 4S 店获悉,8 月 13 日至 14 日,该公司举办“全城热恋,爱情见证”长安马自达 CX-5 七夕专场 Party,超低价格惠钜全城!活动当日总经理特批 7 台特价车,先到先得,并推出多种心动优惠购车方案,长安马自达全部车型,惊现周口最低价。

本次活动由周口禹泽汽车销售服务有限公司长安马自达 4S 店主办,活动主题是:“全城热恋,爱情见证”长安马自达 CX-5 七夕专场 Party,活动时间为 8 月 13 日至 14 日两天。

当天下订单即可参与七夕约“惠”抽奖送钻戒活动:特等奖:“情定终身”钻戒 1 对,价值 9288 元;一等奖:港澳 4 天 3 夜双人游,价值 5999 元;二等奖:九阳家电爱情祝福大礼包,价值 2999 元;三等奖:施华洛世奇水晶吊坠;四等奖:送车辆 3 次免费保养及 VIP 客户服务卡。当天订车和购车客户均

可以享受车展团购最低价,现场公布价格,最高优惠 25000 元,并有限量版精美礼品赠送。

另外,长安马自达老朋友关爱进行时——当天来店客户均可享受以下关爱服务:为老客户免费进行车辆检测;老客户介绍新朋友订车,送 200 元油卡;指定车型,分期零利率还免手续费;即将结婚的客户,订车专享“红车队”。

该公司还推出了“进店礼”:抽纸 1 盒,玫瑰花一束,进店即可领取,人人有份哟!“恩爱礼”:凡前来参加活动的情侣,均可免费获赠情侣手链一对。“单身礼”:未婚单身的男生女生们,也将得到周口禹泽 4S 店提供的神秘礼物一份,饱含满满的祝福哟!“微博秀礼”:与 CX-5 合影并手机发送微博者,即可获得一见倾心礼。“微信礼”:与 CX-5 合影并上传至微信朋友圈,也可获精美小礼品一份。“关注礼”:加“周口禹泽长安马自达”新浪微博关注及微信二维码扫一扫者,均有精美礼品相赠。