

秋季车展期间让利大、奖品多

——访周口得邦汽车销售有限公司总经理周玉祯

□记者 侯国防

“我们已经商定，在今年的秋季车展上，广汽本田将大幅度让利于新老客户，并现场赠送一些奖品，让消费者真正得到实惠！”昨天上午，在接受本报记者专访时，周口得邦汽车销售有限公司总经理周玉祯如是说。

据介绍，周口得邦汽车销售有限公司是广汽本田汽车有限公司授权的、周口市唯一一家集整车销售、售后服务、零部件供应、信息反馈四位一体的广汽本田汽车4S特约销售服务店。该公司主要经营歌诗图、雅阁、飞度、锋范、奥德赛、理念、凌派等系列轿车。

该公司位于市区建设大道东段，内设有5500平方米的现代汽车展厅和8637平方米的具有电脑检测线、汽车综合校正仪等设备齐全、仪器精良、仪表精密的汽车维修车间，并拥有发

达的通讯和强大的网络设施，可随时与全国各家专卖店及汽车生产厂家沟通，在第一时间内获取汽车信息。

“自2008年10月成立以来，公司始终秉承‘以人为本，求实创新’的经营理念，把这一理念贯穿于整个公司的经营当中，专注做好每个细节。”周玉祯说，周口报业传媒集团刚刚发布举办2013秋季大型房车联展的消息后，周口得邦汽车销售有限公司就在第一时间报了名，订下了展位。

紧接着，公司又专门召开会议商定让利消费者的一些措施。“因为这个月是我们总公司河南朗润集团有限公司成立6周年纪念月，所以在今年的秋季车展上，我们一定会大幅度让利于新老客户，如锋范优惠幅度达3万元之多，歌诗图、奥德赛实行原价置换，新上市的凌派轿车不加价等，让消费者真正得到实惠！”周玉祯兴致勃勃地说。



周口得邦汽车销售有限公司总经理周玉祯

“东风标致十周年 感恩回馈季”火爆进行中

为纪念东风标致品牌十年辉煌成就以及回馈中原广大车友的厚爱，值此七夕佳节期间，东风标致周口4S店特别推出“东风标致十周年 感恩回馈季”大型促销让利活动。东风标致全系车型均有大幅度让利促销行动，其中，207首付11880元，日供仅需35元；30810周年纪念版直降2万元，首付20180元，日供仅需75元；408十周年纪念版直降2.5万元，首付24880元，日供仅需88元，绝对的购车好时机，不容错过，赶快报名参与吧！

东风标致207——有梦想·一起闯。品味·舞动生活，源自法国优秀汽车基因的东风标致207，承载人们对汽车生活艺术的执着追求。东风标致207与充满活力的年轻一族共同塑造出新的审美主义和价值观，不断超越梦想，登上眺望生活活动高度！

东风标致307——尽享·尽自由。E动力战略，全新1.6L CVVT技术发动机，整体外形平衡匀称，强劲与和谐自然流露，无疑是一款优雅、个性十足的爱车。一体化的钢制车身大大增强了车体的强度。东风标致307除了保留法国标致307系列的特色技术和性能

外，还加入了许多高科技含量的配置，并在中国进行了多次科学严谨的技术试验与调整，极大地满足了家庭用车在美观、方便、实用等多方面的需求。

东风标致308——选择出色·再领风尚。东风标致308鲜明的“雕塑感”设计风格带有强烈标致特色，以动感设计营造流动感、用光与影相映凸显造型感，东风标致308演绎了标致纯熟的流线艺术，将优雅、动感、时尚集于一身，在柔美和英朗之间找到了黄金平衡。正因为选择，才让东风标致品牌大步迈进；正因为出色，才用大幅度让利回馈消费者。选择出色，选择东风标致308。

东风标致408——中级车新表率·只为纵横从容。东风标致408凭借出众的五星安全品质和同级中无与伦比的驾驶空间，成为国内中级家轿市场的主流车型之一，受到广大用户的青睐。作为“E动战略”滩头尖兵，全面升级换代的动力总成系统，尽显从容的越级空间和安全装备，优雅质感的全新外观及内饰，通过欧系顶尖水准的造车技术达到了完美融合。

(东风)

大排量 小油耗

雪铁龙C4L1.8L：动力合适的家用轿车

购置一辆家庭用车时，动力无疑是消费者的重要衡量标准之一。一般人看来，想要动力足，必然要选大排量，但要是不想受“两桶油”的气，就不得不选排量小的，动力和油耗看似“鱼和熊掌不能兼得”。但如果有一辆车能够做到出色动力和不俗油耗“两相宜”，对于家用轿车用户而言，选辆动力合适的车是值得花点心思的。

前段时间上市的东风雪铁龙C4L1.8L车型就是这样一款车。对于许多喜欢大排量、动力强劲，但同时又很在意油耗的用户而言，C4L1.8L车型能够达到“2.0L动力，1.6L的油耗”的表现，为消费者提供了一个不错的选择。

喝得少、跑得好，关系到用车花费。对于不少购置家轿的消费者而言，载着全家出游，势必对车辆的提速性能提出更高要求。和同类型发动机相比，1.8 CVVT发动机不但能最早达到峰值扭矩，更为重要的是，其在1500转时便可输出90%的峰值扭矩，并一直持续到整个转速区间。这意味着驾驶C4L1.8L CVVT车型，无论是在起步、加速、超车时，只需轻踩油门，就能获得充沛的动力输出，在日渐拥堵的城市道路中，无论起步加

速还是并线超车都游刃有余，避免了大部分1.6L发动机动力不足的情况出现。

特别在1500~4000转这一日常使用转速区间内，1.8L CVVT的动力表现甚至超越了不少2.0L自然吸气发动机。最大扭矩172N·m，最大功率102Kw，而其综合油耗仅为7.1L，可以说是让不少2.0L车型都相形见绌。

现实的比拼当中，C4L1.8LCVVT发动机的节油性也没有让人失望，在东风雪铁龙近期举办的“节油挑战赛”当中，在日常城市路段，大部分参与者都开出了百公里7个油的成绩，甚至有普通驾驶者开出了百公里5.04L的成绩。

良好的表现，离不开强大的技术支撑。其采用的连续可变气门正时系统，可在很大的角度范围内调整进气门正时相位，保证发动机同时满足中低速时的扭矩要求和高速时的功率要求。另外1.8L CVVT通过增加活塞头部凸起的容积，使其发动机压缩比值更是在同排量发动机中达到了11:1的最高压缩比，大幅提高发动机燃烧热效率，将发动机功率提升至102kW，为用户带来更高效的动力体验。

(雪铁龙)

一汽大众周口和荣4S店将举办新CC品鉴会

一汽大众周口和荣4S店将于8月18日在周口广文电影城举办新CC风雅品鉴会，凡参与活动的嘉宾到场即送神秘礼包，免费观看最新大片，购车还可享专属优惠。

2008年，一汽大众CC首度面市便震惊车坛，“史上最美大众车”的赞誉随即而来，一时间，仿佛赞美的形容词都枯竭了，其魅力确实难以用语言来表达。以至于在2012年北京国际车展上，一汽大众销售公司总经理胡咏先生说到：“B级车可以分为两种，一种是

CC，另一种是其他。”事实也恰如此，一汽大众CC上市后，赢得了大批中国时尚人士的拥趸，成为中国城市的一道风景线，也成为中国城市时尚生活的一个符号。2013年，一汽大众新CC上市，摆在一汽大众面前的课题，已经不再是担忧中国消费者是否能接受，而是用什么样的艺术形式才能更准确地传播CC的内在魅力，让CC绽放出更灿烂的艺术光芒。

(和荣)



全城热恋——

马自达禹泽店七夕约“惠”送钻戒

全部车型惊现周口最低价

□记者 侯国防

本报讯 记者昨日从周口禹泽长安马自达4S店获悉，8月13日至14日，该公司举办“全城热恋，爱情见证”长安马自达CX-5七夕专场Party，超低价格惠全城！活动当日总经理特批7台特价车，先到先得，并推出多种心动优惠购车方案，长安马自达全部车型，惊现周口最低价。

本次活动由周口禹泽汽车销售服务有限公司长安马自达4S店主办，活动主题是：“全城热恋，爱情见证”长安马自达CX-5七夕专场Party，活动时间为8月13日至14日两天。

当天下单即可参与七夕约“惠”抽奖送钻戒活动，特等奖：“情定终身”钻戒1对，价值9288元；一等奖：港澳4天3夜双人游，价值5999元；二等奖：九阳家电爱情祝福大礼包，价值2999元；三等奖：施华洛世奇水晶吊坠；四等奖：送车辆3次免费保养及VIP客户服务卡。当天订车和购车客户均

可以享受车展团购最低价，现场公布价格，最高优惠25000元，并有限量版精美礼品赠送。

另外，长安马自达老朋友关爱进行时——当天来店客户均可享受以下关爱服务：为老客户免费进行车辆检测；老客户介绍新朋友订车，送200元油卡；指定车型，分期零利率还免手续费；即将结婚的客户，订车专享“红车队”。

该公司还推出了“进店礼”：抽纸1盒，玫瑰花一束，进店即可领取，人人有份哟！“恩爱礼”：凡前来参加活动的情侣，均可免费获赠情侣手链一对。“单身礼”：未婚单身的男生女生们，也将得到周口禹泽4S店提供的神秘礼物一份，饱含满满的祝福哟！“微博秀礼”：与CX-5合影并手机发送微博者，即可获得一见倾心礼。“微信礼”：与CX-5合影并上传至微信朋友圈，也可获精美小礼品一份。“关注礼”：加“周口禹泽长安马自达”新浪微博关注及微信二维码扫一扫者，均有精美礼品相赠。