

备战 2013 秋季周口大型房车联展 (9月6日~8日周口市体育中心)

二手车置换享现金补贴 多款特价车供市民选购

——访周口威诚汽车服务有限公司总经理仵冬亚



□记者 候国防 文/图

周口威诚汽车服务有限公司于2009年9月注册成立,隶属河南威佳汽车贸易集团有限公司,是集整车销售、汽车维修、配件供应、信息反馈、分期购车、保险业务、二手车置换于一体的大型汽车服务企业。公司注册资本金1000万元,位于周口市区交通大道与周口大道交叉口(东郊粮库斜对面),交通便利,是周口市最大的汽车4S店之一。

“接到报业传媒集团举办秋季车展的通知后,我们立即组织公司销售、市场、分期、保险、二手车等部门经理召开研讨会,对车展进行组织与策划。各部门群策群力,积极配合,目前车展各项准备工作正在有条不紊地开展。”周口威诚汽车服务有限公司总经理仵冬亚说。

据介绍,周口威诚专营店拥有先进的硬件设施和一支高素质的员工队伍,主要经营

东风日产全系车型:天籁、轩逸、阳光、骐达、骊威、楼兰、逍客、奇骏、玛驰等。公司秉持诚信经营之道,凭借雄厚的经济实力、严格的管理和良好的激励机制不断发展壮大。目前公司在项城、淮阳、太康设有直营店,另外在沈丘、鹿邑、郸城设有销售网点。公司现有员工130余人,所有岗位的员工均接受了厂家及公司组织的各项专业培训。公司本着“客户需求至上,服务质量第一”的服务宗旨及“追求卓越、尽善尽美”的经营理念,用完善的质量监督与管理体系为广大客户服务,满足不同客户的不同需求,为客户提供一流的服务。公司的目标是成为周口汽车行业的领头羊。

仵冬亚说,在今秋车展期间,公司为客户推出了许多优惠措施,任意品牌的二手车置换东风日产天籁盛宴版车型均可享5000元现金补贴,分期最低首付20%,还可获赠3年车险。另外,厂家还特批多款特价车供市民在车展期间现场选购。

斯柯达豪礼“钜”惠真情回馈

——访周口锐达汽车销售服务有限公司总经理晋红军



□记者 候国防/文 通讯员 王谋亮/图

“得知周口报业传媒集团在市体育中心举办秋季房车联展的消息后,我们积极响应,踊跃报名,并选定了展位,目前车展相关准备工作已基本就绪。”周口锐达汽车销售服务有限公司总经理晋红军在接受记者采访时说。

据悉,周口锐达汽车销售服务有限公司成立于2011年8月。公司位于周口市区中州大道与太昊路交汇处东200米路南,是在周口唯一授权的一家上海大众斯柯达汽车4S店。公司集整车销售、配件供应、售后服务、信息反馈为一体,拥有专业一流的销售与服务团队。经营车型有:Rapid昕锐清新简约、Fabia晶锐酷IN时尚、Octavia明锐雅致隽秀、Superb昊锐典雅尊贵、速由心生派显尊耀New Superb速派、原装进口车昊锐旅行车、原装进口车Yeti系列等。

上海大众斯柯达汽车以高性价比、坚实用耐,高安全性、优良操控性、舒适性及人性

化设计,功能多样实用等备受广大消费者的青睐。上海大众斯柯达汽车以领先的欧系制造工艺和一流的均衡品质深度契合当前市场消费需求,赢得广泛赞誉。通过对百年设计功底的时尚演绎,斯柯达旗下车型独具匠心的出众造型和卓越超群的外在气质也引领了现代汽车的设计潮流。

在谈及今秋车展上的优惠情况时,晋红军说,公司自开业以来,一直坚持一切以客户为中心,客户满意就是他们的宗旨。“在今秋车展期间,我们推出了许多优惠措施,如斯柯达全系车型畅享3年零利率,购车零压力,轻松开回家。Fabia晶锐29999元包牌提车,明锐48888元包牌提车。昊锐69999元包牌提车。更有精彩游戏——‘挥’千金等您参与!”

另外,大众斯柯达Rapid昕锐与New Superb速派已在今年耀世登场,借助此次车展这个平台,该公司推出豪礼感恩回馈,凡到场客户均送精美礼品一份,先到先得,送完为止。

迎金秋 雪铁龙荣耀“钜”惠

——访周口唐风汽车销售服务有限公司总经理杨本祺



□记者 戚团结 文/图

周口唐风汽车销售服务有限公司位于周口市区太昊路西段,地理位置优越,交通便利。公司成立于2009年6月,注册资本金500万元,占地面积4000平方米,建筑面积2800平方米,主要经营汽车销售、零配件供应、售后服务、信息反馈等。作为东风雪铁龙汽车全系列车型周口授权唯一的4S店,该公司拥有专业的销售服务团队,一直秉承“客户第一,服务至上”的经营理念和服务宗旨,为客户提供贴心周到的服务。公司目前销售的东风雪铁龙全系列车型有:新爱丽舍、C2、世嘉、C4L、C5等。

谈起本次秋季车展准备情况,杨本祺说,他们对参加这次秋季车展非常重视,为回馈新老客户长期以来对雪铁龙品牌的关注,公司特推出一些优惠政策,如全新世嘉特推出“300万荣耀版”,交1万元抵3万元,还有五重大礼“钜”惠。作为东风雪铁龙旗下明星车型,全新世嘉

以WRC冠军底盘操控实力傲视同级,丰富配置配合搭载全新换装的CVVT技术发动机,动力更强、油耗更低,产品综合竞争力全面升级;新上市的C4L为迎接金秋,特推出交1000元抵2万元的“钜”惠。如果你追求一等舒适以及T动力带来的极限驾驶体验和品质生活,素有“都市动车”美誉的东风雪铁龙战略车型C4L将是不二的选择。凭借“宝马T”领衔的先进E效动力以及超越同级的舒适性,C4L上市以来,价格一直坚挺。时下,市民购车将迎来年内最好的出手机会,可以收获现场优惠惊喜,不论是动力澎湃的C4L 1.6THP车型,抑或是融高性能与舒适性于一身的C4L 1.8L CVVT车型。

另外,为了感谢全市教育工作者对教育工作的无私奉献,车展期间,教师凭教师资格证还可享受额外的专属优惠,还有特价秒杀价。所有参展车型售价最低,优惠力度空前,前所未有的优惠力度,欢迎新老客户到现场赏车。

今秋车展重磅出击 推行便利信贷购车

——访周口嘉士通汽车贸易有限公司总经理莫峰岩

□记者 候国防 文/图

周口嘉士通汽车贸易有限公司成立于2009年,是周口市唯一一家东风悦达起亚4S店。公司是集整车销售、售后服务、零配件供应和信息反馈四位一体的综合性、全方位的汽车服务性企业。公司坚持“以人为本”的经营理念,广纳业界精英,构建了一支优秀的营销和服务团队。

周口嘉士通汽车贸易有限公司总经理莫峰岩说,在本届秋季车展上,东风悦达起亚将重磅出击,以全系车型为市民带来全面精彩,推出K3、K2、K5、福瑞迪、秀尔等热卖车型大优惠,预约赏车送惊喜,试乘试驾更有好礼相赠。另外,由于本次车展正值新狮跑、2014款智跑上市之际,为了让广大车友对新狮跑、新智跑更加深入细致了解,该公司在两款车刚上市之机,对员工进行售前、售后等全方位的培训,以便广大车友了解车型信息。

据了解,东风悦达起亚始终秉承“挑战、精诚、和合、超越”的企业理念,致力为顾客创造更美好、更便捷的汽车生活,赢得了200万家庭的信赖与支持。公司不断推陈出新,启用便利信贷购车,推行旗下多个车型的分期购车优惠后,企业此次再度联合中国建设银行、农业银行,为全系车型购车提供优惠,为有意购车、但资金并不是很充足的消费者提供方便。

