

备战 2013 秋季周口大型房车联展 (9月6日~8日周口市体育中心)

现场订车购车 享受 2 万至 3.8 万不等的优惠 ——访周口亿缘汽车销售服务有限公司总经理程献伟



□记者 戚团结

周口亿缘汽车销售服务有限公司成立于2010年10月,注册资金600万元。于2011年1月建起周口亿缘荣威·MG 1+1 双品牌汽车4S店,该公司位于周口市太昊大道与太昊路交叉口南300米路西,占地面积7000多平方米,建筑面积6500平方米。是经上汽集团上海汽车乘用车公司授权的周口唯一一家集整车销售、售后服务、原厂零配件供应、质量信息反馈为一体的股份制企业。经过两年来的经营,公司固定资产达848万元,销售汽车近1150余台,销售收入达1.2亿元,被上海汽车有限公司评为“四星级经销店”。

说起秋季车展准备情况时,该公司总经理程献伟说,他们已经明确了分工,备足了展厅物料,准备了许多纪念品,万事俱备,只欠东风。

据介绍,周口亿缘汽车销售服务有限公司自成立以来,积极树立荣威与MG汽车品

牌形象,制定了完善的管理制度和各岗位人员职责,总结、探索出了一套行之有效的管理措施。通过加强企业管理,实行完善的目标责任制,公司的规模日益发展壮大,经济效益和社会效益稳步提高。荣威与MG汽车的远景广阔,公司的长远发展目标是:立足川汇,服务四方;敬业进取,回报社会;吃苦耐劳,永远创业。几年来,公司分别在淮阳、太康、扶沟、郸城、项城、鹿邑等县市建立了二级经销网络,树立了公司的良好形象,取得了骄人的业绩。

“凡车展期间购买350迅驰者8.2万元包牌送全险(分期除外)。购买MG3者,凭任何交通工具即享3000元置换礼。购买荣威350迅驰、迅捷、讯悦、荣威550启悦版、荣威550超值AT等可以享受2万元至3.8万元不等的优惠,并送上汽大礼包。另外,MG3全系5.88万元起,MG5全系8.77万元起,MG6全系11.68万元起,并全部享受两年零利率和万元超值大礼包。”程献伟说。

亿顺比亚迪今秋车展优惠多 ——访周口亿顺汽车销售服务有限公司总经理助理周书坤



□记者 戚团结 文/图

周口亿顺汽车销售服务有限公司成立于2008年,位于周口市太昊路西,公司占地面积5528平方米,注册资金600万元。是集整车销售、售后服务、零部件供应、信息反馈为一体的股份制企业。

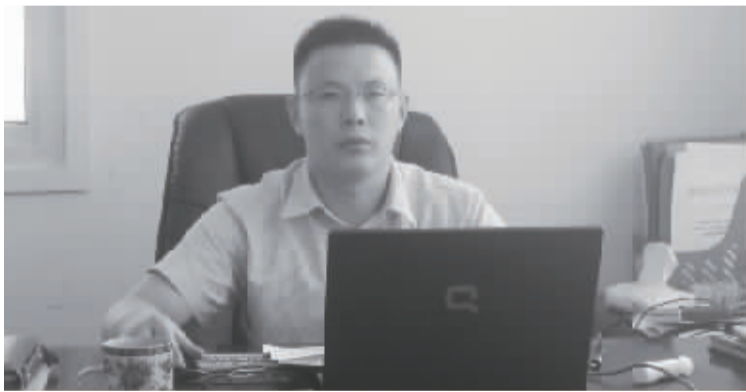
“比亚迪S6优惠万元,消费者最低只需花费7.99万元,就可以拥有一辆全尺寸、高配置的中高端SUV,同时享受整车4年或十万公里的质保。”谈起参加周口报业传媒集团举办的秋季车展时,周口亿顺汽车销售服务有限公司总经理助理周书坤说。

据了解,周口亿顺汽车销售服务有限公司拥有先进的汽车营销理念及先进的维修、检测设备和先进的技术,完善的内部管理机制,优质的销售与售后服务。并于2008年建立了集比亚迪系列汽车销售、售后服务、零配件

供应、信息反馈为一体的大型A1网4S店,2009年3月顺利通过厂家认证,成为我市唯一一家专营比亚迪汽车系列产品的4S店,周口亿顺汽车销售服务有限公司本着“诚信经营、创新发展、追求卓越”的经营理念 and 思路,短短几年时间,取得了良好的销售业绩,得到了比亚迪总公司的大力支持和充分肯定,多次被评为“全国第一,服务质量及技术标杆店”。

周书坤说,车展期间,比亚迪旗舰B级车锐锐1.5TI豪华型、1.5TI尊贵型、1.5TI尊享型、1.5TID豪华型、1.5TID尊贵型、1.5TID尊享型、1.5TID旗舰型7款车型,优惠售价在10.39万元至15.09万元。另外,在上市满十月之际,速锐销量已经突破十万大关,成为国内汽车市场最快达到十万保有量的自主车型,车展期间购速锐可享受十万元三责险及3000元惠民补贴。

一汽奔腾金秋车展“豪”礼送不停 ——访周口福地汽车销售服务有限公司总经理张俊超



□记者 乔乔 文/图

成立于2011年11月的周口福地汽车销售服务有限公司,是一家以安心、信心、贴心、贴心的营销理念,集整车销售、售后维修、零配件供给、信息反馈为一体的专业4S店。

接受本报记者采访时,该公司总经理张俊超说,在得知周口报业传媒集团9月6日至8日举办秋季房车联展的消息后,他们立刻行动,选定展位,并结合公司自身情况做好前期准备工作。

据了解,周口福地汽车销售服务有限公司主要经营奔腾生产的奔腾B50、奔腾B70、奔腾B90等轿车车型,X80等SUV车型。奔腾品牌日臻成熟,通过在产品、销售、服务等各个环节的不懈努力,将最终“以进取之心,赢得万众之心”。该公司位于周口市川汇区中州大道与太昊路交叉口东,各项设施高标准、严规格配备,公司展厅设计以人性化和

品牌文化为设计核心。展厅宽敞、舒适典雅,为客户赏车、购车提供了清新怡人的最佳环境。从公司成立伊始,他们就本着“客户至上,诚信经营”的理念,以“提高客户满意度”为宗旨。通过科学的管理,规范的业务流程操作,不断为客户提供优质的产品和服务。经过不断的调整、发展与壮大,目前,该公司一直保持着健康、稳定、快速的成长,每一位员工都以真诚服务打动每一位客户的心。脚踏实地、锐意进取,共同创造公司美好的未来,为实现“周口汽车服务第一品牌”的目标而不懈努力。

张俊超说,今年的房车联展上,他们推出了许多优惠措施。购买奔腾指定车型综合优惠最高可达2万元。为感谢教育工作者对社会的无私奉献,车展期间,教师凭教师资格证购车可在车展优惠基础上享受额外专属优惠,同时享受专属金融服务。客户凡到场参与试驾均可获赠精美礼品一份,礼品有限,先到先得。

五菱宏光全系送 3000 元大礼 每天推出一台特价车 ——访周口中瑞汽车销售服务有限公司总经理方臻



□记者 乔乔 文/图

周口中瑞汽车销售服务有限公司(以下简称周口中瑞)是上汽通用五菱在周口市授权的唯一一级经销商,下辖川汇区及各县市10个网点,公司专营五菱汽车(产品有:五菱宏光S、五菱宏光、五菱荣光、五菱荣光加长版、五菱之光、五菱货车、五菱专用车等)。公司致力于为客户创造价值,让客户满意的目标,一直不断探索创新。

“在周口报业传媒集团举办的秋季房车联展期间,周口中瑞将更好地让利于消费者,借以回馈广大市民长期以来对五菱的支持与关注。”周口中瑞汽车销售服务有限公司

总经理方臻说。他们在车展期间特推出多种优惠措施,可谓是本年度力度最大的一次:五菱宏光全系送3000元大礼,五菱宏光、五菱之光都有不同程度的优惠,特价车一天售出一台。同时,为了庆祝五菱宏光S的上市,凡是参与五菱宏光S试乘试驾均可获得试乘试驾好礼。

“周口报业传媒集团多次成功举办大型车展,有成熟的经验,参加本次车展,作为汽车经销商我们很有信心,因为这个车展无论从规模、组织、流程、后期宣传等方面,都有很大的影响力,能给汽车经销商带来一定的收益。我们诚挚地欢迎新老客户到场赏车购车。”方臻对记者说。