

## 备战 2013 秋季周口大型房车联展 (9月6日~8日周口市体育中心)

### 购车乐享惠中惠 福特全系齐助阵

——访周口铭阳汽车销售服务有限公司总经理杨松初



□记者 戚团结 文/图

周口铭阳汽车销售服务有限公司成立于2009年1月,是长安福特授权认证的河南省周口市4S品牌经销商。公司位于市区中州大道与太昊路交汇处,注册资金500万元,占地16000平方米,经营范围涵盖了嘉年华、福克斯、蒙迪欧、S-MAX等福特品牌系列车型。福特品牌是集整车销售、维修服务、配件供应、信息反馈、二手车置换、车辆分期付款、保险上牌于一体的4S经销商。

“在今秋车展期间,我们推出了很多优惠政策,如购嘉年华最低7.99万元起,可享3年零利率,日付款低至45元。经典福克斯优惠幅度高达1.3万元,翼虎、翼搏双翼齐飞,诚邀您的试驾,全新蒙迪欧更让您耳目一新。任何品牌均可参加长安福特厂家二手车置换活动,另享置换补贴。”谈起即将参加周口报业传媒集团举办的秋季车展

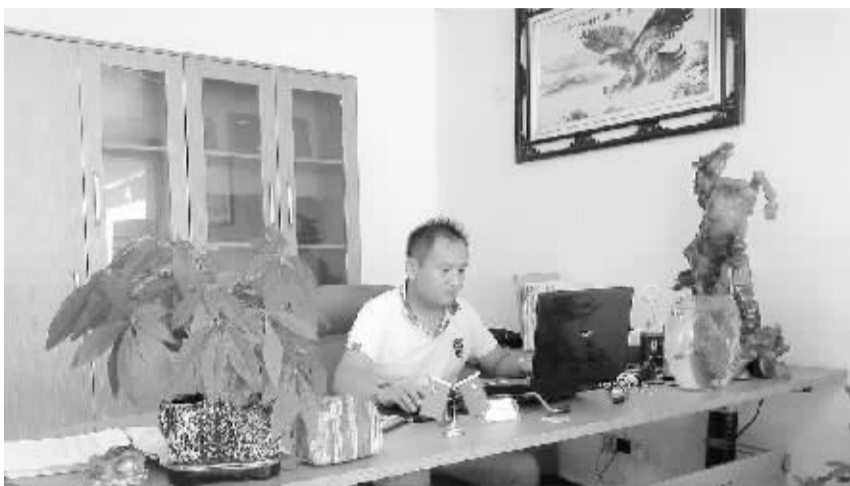
时,周口铭阳汽车销售服务有限公司总经理杨松初说。

据介绍,周口铭阳汽车销售服务有限公司自成立以来,坚持“全心投入、争创佳绩”的企业宗旨,秉承“以服务赢得市场”的理念,以打造世界级汽车销售服务品牌为目标,在市场竞争中积极变革,创新管理,形成一个凝聚力强的团队,并具有责任、奉献的核心管理层。周口铭阳汽车销售服务有限公司是汽车行业的后起之秀,致力于福特品牌的推广和营销,本着“信誉第一、品质第一、服务第一”的经营目标,认真贯彻福特品牌精神,大力开拓周口地区及周边城市的汽车市场。

在谈起秋季车展的准备情况时,杨松初说,得知周口报业传媒集团即将举办秋季车展的消息后,他们立即报名参展,并多次召开会议,积极进行筹备,对人员进行合理分工,准备搭建展厅物料。同时,他们制定了诸多优惠政策,目前各项工作已基本准备就绪。

### 申请 60 余台现车 推出车展特价优惠

——访周口亚伟汽车销售服务有限公司总经理安磊



□记者 刘超玲 文/图

在谈及参加周口报业传媒集团即将举办的秋季大型房车联展时,周口亚伟汽车销售服务有限公司总经理安磊说,因为长城汽车近年来在社会上的关注度很高,车辆销售一直处于供不应求状态,为了满足客户的需求,公司特向长城汽车销售公司多申请了60余台车辆,车展期间,公司在价格上也推出了今年最大程度的优惠。

据了解,成立于2010年9月的周口亚伟汽车销售服务有限公司,是经周口市工商行政管理局批准成立的具有现代法人治理机构的有限责任公司。公司占地面积7000多平方米,位于市区太清东路宏源精品汽车城内,环境幽雅,气势宏伟。公司现

有职工83名,本科以上学历19人,大专以上学历23人。该公司的长城汽车车型齐全,拥有长城腾翼C20R、C30、C50、V80、哈弗H5、哈弗H6、哈弗M2、哈弗M4、皮卡等长城全系车型。近年来,该公司始终坚持“以市场为导向,以客户为中心,以创新为依托,以质量求生存,以效益为目的”的经营理念,以“品质领先,安全可靠,信誉一流,服务周到”的方针,为客户提供优质的服务。

“在秋季车展期间,我们将特意推出车展特价活动,许多车型在享受3000元惠民补贴的同时,还有大量现金优惠以及超实惠、超实用的精品赠送。除此之外,凡到店看车的客户,均可获赠长城汽车提供的精美礼品一份。”安磊介绍说。

### 百年长安自主未来 厂家促销价格特低

——访周口永达长安轿车4S店总经理陈战红



□记者 侯国防 文/图

周口永达汽车贸易有限公司成立于2007年,位于市区中州大道与太昊路交叉口西600米路南,是一家以经营汽车销售为主的企业。周口永达长安轿车4S店是由中国汽车第一阵营——重庆长安汽车股份有限公司在周口市设立的唯一一家长安轿车品牌4S店。公司以整车销售、维修服务、配件供应、信息反馈于一体,业务主要涉及二手车置换、车辆分期付款、新车上牌入户代办业务。

“周口报业传媒集团举办的车展,我们每年都要参加,因为有报业集团强势媒体为平台的宣传推介,我们的销售业绩连年

增长!”谈起今秋车展的准备情况时,周口永达长安轿车4S店总经理陈战红说,得知报业传媒集团举办车展的消息后,我们立即就与报业传媒集团签定了车展协议,并选定了展位。

据介绍,周口永达汽车贸易有限公司一直遵循“只有满意的员工才能带来满意的客户,只有满意的客户才能带来企业的快速发展”理念,视客户为尊,以员工为本,诚信敬业,持续改善是他们的企业价值观。公司提倡亲情、感动、快捷的服务理念,不抱怨、不妥协、不放弃的“铁军精神”是他们的团队精神,为客户创造价值是他们持之以恒的企业宗旨,真正体现了百年长安自主未来。

“为使今秋的车展取得圆满成功,我们特意上报重庆长安轿车销售事业部,经过多次沟通,最终取得了特批38台五星安全逸动的优惠,以回馈周口喜欢长安五星安全逸动的朋友。同时,我们也取得了长安新悦翔、CX20厂家的大力支持,让利给喜欢长安轿车的朋友们,真正做到‘长安行天下’的企业愿景。”陈战红说,车展期间他们推出了被网友及各大汽车网站评为2013年最美、最帅、最酷的两项运动型1.5T长安致尚,现车已到店,诚邀市民到店试驾赏车,感受长安致尚速度与激情的魅力。

“为了更好地服务客户,我们推出了你开车我保养活动,到店看车即享500元购车大礼。同时,对善于理财的客户,我们根据客户的不同条件,推出了贴息政策方案、零利率方案等多种分期金融方案,最快当天提车,满足客户的不同需求。车展期间,订购车辆最高优惠13000元,实行一站打包式服务,解决客户的后顾之忧。”陈战红说。

### 32 台特批低价车 直供“爱车一族”

——访周口永达长安铃木4S店总经理轩超杰



□记者 侯国防 文/图

“为了让市民得到真正的实惠,本次车展,我们特意向厂家申请了32台特批车,在车展活动中减去厂家环节,把特价车直接低价让利于周口‘爱车一族’,让市民享受到真正的实惠。除此之外,我们还准备了多种精美高档礼品,现场送给赏车购车的市民。”谈起今秋车展的准备情况时,周口永达长安铃木4S店总经理轩超杰如是说。

据介绍,周口永达长安铃木4S店成立于2008年5月,位于市区太昊西路,占地面积2000平方米,是集整车销售、维修服务、配件供应、信息反馈、二手车置换、车辆分期付款、新车入保、新车上牌于一体的汽车4S店。该公司采用先进的网络化计算机管理体系,全面提升硬件设施与服务管理水平;奉行“为客户提供最优质的服务,不仅使客户更方便地出行,而且使客户更安全地归来”的企业使命,为每一位

客户提供周到、细致、安心的优质服务。

周口永达长安铃木4S店自成立以来,坚持“客户满意零投诉”的企业目标,秉承“如军队一样执行,如学校一样学习,如家庭一样关爱”的理念,在市场竞争中积极变革,创新管理,形成一个凝聚力强的团队和具有责任、奉献的核心管理层。面对激烈的市场竞争,公司全体员工不断努力创新,坚持不懈地发展,在同行业中享有一定盛誉。

公司十分重视人才培养,不断提高员工的整体素质,从而增强企业的核心竞争力和凝聚力,打造一支业绩精湛、服务一流的团队,形成了一套适应市场竞争要求的人才成长机制和经营管理机制。

在说起在车展上推出的优惠情况时,轩超杰说,本次车展,他们推出了许多优惠活动,如长安铃木天语系列,最高优惠2万元,雨燕系列最高优惠1万元。另外,市民订购长安铃木任意车型,均可享受多重优惠,并赠送价值500元的家庭购车基金。