

岁末车市呈两极分化新特征

临近岁末,促销、翘尾、两位数增长等成为车市热议的话题。然而,笔者日前在走访车市后发现,在销售量和利润两难全的情况下,不同经销商作出了不同的选择:有的车行加大优惠,全系车型优惠数万元;有的车行则需提前订购车型,并开始缩减优惠,年末市场开始出现拼销量与保利润两类经销商的分化。

每逢年底,都是车市销售高峰期,大幅优惠促销的信息开始成为各大经销商店内主题。有的车行不仅降价数万元吸客,还给出优惠大礼包。这些完成全年销售任务压力仍然很大的经销商,甚至不惜赔钱销售,目的就是能保证年底拿到厂家返利,同时也是清库回笼资金,

为来年计划做准备,这一批经销商成为年底大促销的主力军。

面对年终收官之战,有些经销商则显得非常轻松,部分热销品牌4S店已提前完成了全年销售任务。这些已经没有冲量压力的经销商表示不会为岁末冲量放弃利润,因此暂缓了店内促销活动,多个品牌4S店的营销活动数目在过去几周里呈现逐步减少的态势。优惠政策大部分是节日期间的延续,并未推出太多新的政策。一些销售比较好的热销车型优惠开始逐步缩水,车价略有回调。

“由于全年的销售任务已经完成,12月店里的销售计划主要以保利润为主,不会刻意追

求销量,库存和车价优惠幅度都将有所减少,在最后一个我们还是希望能够保住利润空间。”一家德系4S店经销商这样说道。

除了经销商自身收价,一些车企也开始对经销商实行相应的促销管理。据一经销商透露,许多汽车品牌厂家要求年底时经销商不准随意大幅降价卖车,要以良好的市场环境备战明年。业内人士指出,在车行利润整体不高的前提下,如果经销商今年已经完成了任务,还大力促销,明年厂商或许就会针对今年销售情况加大任务量。另外,年底提前加大促销,让利过多,肯定对来年的市场有所影响,不如保持现状,期待新车明年走量,这也是一部分经销

商减缓销售脚步的原因。

另外,根据中汽协日前发布的“中国汽车经销商库存预警指数调查”VIA数据,10月份中国汽车经销商库存预警指数为46.7%,比9月份上升了1.7个百分点,库存预警指数仍在警戒线以下。中汽协在报告中称,随着“地方车展”“假日促销”等系列活动的展开,将各地汽车市场推向“高潮”,多数品牌已完成了销量的跨越。既然已经没有销售压力了,多追求点利润也是正常的,部分车型价格将逐渐回调,这也是今年岁末车市的新特征。

(李永钧)



12月15日,“速派”感恩礼,迎“听”年大“惠”战——斯柯达周口锐达4S店开业一周年庆典抢购会隆重举行,120多位新老客户及新闻媒体共同见证了这一时刻。 杨运栋 摄



销售人员现场讲解斯柯达汽车性能。 杨运栋 摄

天津汽车限购前夜掀购车潮

天津汽车限购政策从12月16日零时起正式实施,摇号与拍卖结合的双向选择未能阻止限购前夜的购车潮。

16日清晨,迎接天津汽车限购政策第一天的,仍是一个雾霾天。

在天津开发区工作的汪艳女士15日连夜赶往一4S店,全款买下了之前就看好的一款车,并开出了发票,没有额外加价。16日一早看到《天津日报》头版,她难掩兴奋:“我怎么这么幸运!”

在汪艳幸运的背后,是各大媒体登载的一则醒目新闻:“自2013年12月16日零时起,按照公开、公平、公正的原则,天津对行政区域内小客车实行增量配额指标管理。增量指标须通过摇号或竞价方式取得。”

记者15日晚前往4S店较为集中的长江道附近发现,熙熙攘攘的购车人群几乎在每家店蔓延。某4S店的销售员告诉记者,当晚他已售出十几辆车,这几乎是平时近一个月的业绩。有的顾客穿着睡衣在店里看车,还

有一位顾客穿着白大褂就往店里走。记者询问之下得知,他从医院下班后就直奔4S店了。

记者注意到,多数4S店并未“趁火打劫”加价售车,这让不少顾客安定了一些。不过有的需要付全款,而且已不再接受电话预订。

新车销售火爆,二手车同样受宠。统计显示,空港二手车市场日过户量在600辆以上,而王兰庄、运达二手车市场的日均过户量也超过300辆。 (毛振华)

防滑链应在冰雪路面用

随着冬日降雪天气的日益频繁,一种名为汽车防滑链的产品在网上火了起来。

市民符小姐每天都开着新买的爱车上下班,与一些具有多年驾驶经验的老司机相比,“镜子”路面时常让她手忙脚乱,“在这样的路面行驶,踩刹车犹如玩漂移”。听同事说冬季汽车防滑可以安装轮胎防滑链,符小姐决定试一试。

记者与符小姐一起在某购物网站的搜索栏输入“防滑链”后看到,一款汽车防滑链30天内的销量高达3569件。

记者了解到,汽车防滑链的材质从牛筋、钢制到铁质一应俱全。据某网店店主介绍,轮胎安装汽车防滑链后可以提高附着力,降低轮胎打滑的概率。

业内人士分析,防滑链对于机动车来说属于应急范畴,建议在冰雪路面使用,行驶速度不能超过50公里/小时。防滑链的作用只是在雪天里增强轮胎与地面的摩擦力,相对来说比没有安装防滑链的轮胎防滑效果要好。在没雪的路面行驶时及时取下防滑链,如果来不及取下,行驶速度不要高于40公里/小时。

据专家介绍,机动车冬季防滑其实主要还是靠驾驶技术,但对于新手来说更换专门的冬季轮胎也是不错的选择。因为冬季轮胎的胶料配方及花纹更适宜在冰雪路面上保证轮胎的附着力,从而进一步提高冰雪路面上的行车安全。但要注意的是,冬季轮胎只能在冬季路面上使用,季节更替应及时换回常规轮胎。四季都使用冬季轮胎不仅会增加油耗,还会导致冬季轮胎的损坏。 (王昊)

冬季胎压不用刻意调 过高过低均有风险

“看冬季用车技巧,说胎压不能高也不能低,否则影响抓地效果,增加油耗。怪不得最近我老感觉车子抓地不稳,油耗也比上月高了近两个油,那么,冬季行车胎压多少合适呢?”天气骤冷,市民张先生也开始关注起冬季行车养车技巧。轮胎,当然也是行车时需要重点关心的方面,那么胎压应该怎么注意呢?

每辆汽车所匹配的轮胎都有对应的胎压,它的高低直接影响轮胎的性能和反应,并在一定程度上影响着油耗。过高的胎压不仅会增加爆胎的危险,还会令轮胎的中部以凸出的形式接触地面,全车抓地力明显减少,在紧急制动的时候将无法提供足够的摩擦力。过低的胎压则会使轮胎的两侧外沿接触地面,无法让整个胎面接触地面,在增加胎壁磨损的同时亦无法提供足够抓地面积,危险程度不亚于高胎压行车,并且经常磨损最薄的胎壁部分会直接导致轮胎的提前报废。

据汽车售后工作人员介绍,针对胎压,建议最好每周在冷胎时用胎压表检查四轮胎压,以保障每侧的前后轮胎面都完全接触地面,达到最佳抓地效果,同时还能减低路面振动,增加驾驶舒适感和节油。

其次,胎压不要有意调低。有些人往往认为,冬天车轮的胎压应该低一些,以加大轮胎和地面的接触面积,认为这样摩擦力就会增大,比较安全。其实,这种想法已经不适合现在的情况了。以前的汽车轮胎胎压普遍较高,到了冬季降低胎压是正确的,但现在的车辆由于舒适性的需要,正常的胎压已经比较低了,如果再降压,轮胎就很容易受损伤。所以冬季车辆的轮胎保持标准胎压就行。 (宗欣)



想想还是Ta好

瑞风S5





爱上我的爱 和悦A30

新一代宽体智能座驾, 满载幸福, 为爱上市

- “3+520”超长质保(发动机、变速箱、车桥三大总成5年20万公里质保)
- 曾节油4年税率“一生520”5420元购置税补贴(购置税)
- 特享厂家节能惠民3000元

年底销量冲刺 价格一降到底, 全系车型最高可优惠30000元

周口龙耀江淮4S店 地址: 周口市北环宏源精品汽车城内江淮汽车 电话: 0394-7861666

JAC 安徽江淮汽车股份有限公司 www.jac.com.cn
4008-889933
访问网址: www.jac-car.com.cn/sb
江淮汽车