

陈娟：从农家女到总经理

□ 晚报记者 马治卫 通讯员 王新建 文/图



陈娟近照

人物简介

陈娟，女，1982年12月生，河南省商水县舒庄乡郭大寨行政村陈庄村人。2005年，毕业于河南大学自动化系。现任杭州希戈科技工程有限公司总经理、河南驻浙江团工委滨江区委团总支部书记。

1.家境贫困 艰苦求学

1982年,陈娟出生在乡下一个贫困的农民家庭,家中姐弟三人,她排行老大。父亲精明能干曾是一村之长。母亲淳朴贤惠,任劳任怨。

在陈娟的记忆里，父母每天天不亮就下地劳作，傍晚才疲惫而归。可是，每到年底，家里就揭不开锅。父母的叹息声时常叩击着小陈娟的心灵。特别是一到麦收、秋收时，父母整天在地里割麦、掰玉米、种烟叶、收大豆，没有时间照顾孩子，小陈娟常常领着妹妹在家人才携手回家。

穷人的孩子早当家，陈娟6岁时就跟在妈妈身后薅草、施肥。父亲外出务工后，她放了学就帮妈妈做饭、照顾妹妹。邻居都夸奖陈娟懂事、孝顺。

1996年，陈娟上初中二年级。暑假里，陈娟帮助妈妈收割完小麦后，累得腰酸腿疼。为了能多得麦子，多卖几十块钱，她和母亲一起到田间拾麦穗，不停地奔走、弯腰，太阳落山时，陈娟累得瘫坐在地上。她苦闷地问母亲：“妈，咱们辛辛苦苦，到头来还吃不饱肚子，这日子什么时候是个头啊。”母亲盯着她，伤心地说：“闺女，作为农民的孩子，你不好好念书，不走出农村，只能一辈子受穷。”14岁的陈娟听后顿时泪流满面，看着母亲破旧的衣衫和黝黑的脸庞，她暗暗发誓，一定要努力读书，让父母享福。从那一刻起，她觉得自己突然间长大了许多。

回到学校,她认真听讲、刻苦钻研,每次考试都是前三名。中招考试时,她以全校第一名的成绩,考上了

商水县第一高级中学。“时刻努力下苦功”，这是初中毕业时，王建老师送她的赠言，这也成了她的座右铭。

这句话如警钟,时刻敲响在她人生的奋斗路上。在高中,陈娟更是专心致志,奋力拼搏。功夫不负有心人,2005年,陈娟被河南大学录取。但接到通知书后,陈娟父母的脸上没有一丝笑容。陈娟知道,昂贵的学费压得他们喘不过气来。夜里,陈娟经常听到父母的长吁短叹,她感到揪心地痛。随后,她经常看见父母天蒙蒙亮就到亲戚家借钱,灯下他们一脸愁苦。一次,父亲向邻居借钱时,邻居嘲笑他说:“现在咱村女娃都打工挣钱呢,你家女娃还在花你的钱,你咋这么傻呢。”陈娟一把将父亲拉回家,哭着说不上学了,父女二人哭成一团。直到开学的前一天晚上,父母脸上才露出笑容。

揣着父母东拼西凑的学费，陈娟暗暗发誓：一定要争气，为父母争光。大学期间，陈娟为了减轻家里的经济负担，为妹妹和弟弟凑学费，她除了尽力争取奖学金外，还经常做家教、打零工。做家教时，一天一来一回要坐4个小时的车，学生的家长还常常挑她的毛病，她都忍着。她在饭店打工时，一次，她在搬开水桶时，一不小心开水溅了出来，烫得她钻心心疼，可是想起妹妹马上就要上学了，学费还没有着落，她只好含泪坚持下来。

大学毕业时,她不仅赢得了丰厚的奖学金,还连续4年被评为优秀班干部。她不仅积累了丰富的社会经验,还培养了良好的心理素质,这为她的将来打下了坚实的基础。

2.锐意进取 开拓市场

2005年7月,陈娟以扎实的专业知识、较强的沟通能力被浙江精工科技股份有限公司录用。刚参加工作3个月,她就被公司董事长委以重任,带领4名公司员工常驻江苏开拓市场。陈娟总是身先士卒,处处做好表率。她受过刁难、冷眼,也受过委屈、误解。有一次,一名老客户不想继续用她公司的产品,陈娟先后5次到他家,都被拒之门外。等陈娟再次到他家时,这位客户都被感动了。他说他在生意场上50多年,还从没见过像她这么执着的

3.排除万难 自主创业

2010年4月,为了更好地发挥自己的专业特长,陈娟加入了一家以制作自动化设备为主的科技型企业。在公司她兢兢业业,独当一面,很快得到领导的赏识。

但是,此时的陈娟又有了困惑。陈娟夫妻双方的父母年纪大了,而妹妹刚参加工作,弟弟上高中学费昂贵,她的孩子太小,需要照顾。经过反复思考,她觉得只有创立自己的企业,才会获得更丰厚的利润,才能解决当前的困境。

2012年7月，她不顾公司的一再挽留和家人的强烈反对辞了职，决心自主创业。后来，她多次与父母商量，同妹妹和弟弟沟通，和公公、婆婆商量。慢慢，父母从一开始的极力反对到理解；妹妹、弟弟从父母的担忧到支持；公公、婆婆从开始的不断赞成到后来全力资助，这给了她极大的鼓舞和信心。于是，她安排好家庭生活后，开始认真规划

4.自尊自强 情系河南

由于种种原因，外界对河南人的看法有争议。2005年，陈娟刚毕业初到浙江的时候，明显感觉到河南人在这里受排挤。她自己在很多场合，因河南人这一身份感到尴尬。她也曾一度对外宣称自己是新浙江人。而她内心的无奈和辛酸只有她知道。后来，陈娟觉得如果她都不承认自己是河南人，如何去改变他人的看法？于是，陈娟开始在各种场合，强调她是河南人。

当地的河南老乡都被她这种朴实真诚感动，纷纷亮明自己的河南身份。她还主动联系当地的河南人，并和他们建立了深厚的情谊。2013年5月在杭州滨江区，200多名河南老乡齐聚一堂，他们

人。陈娟详细地讲解了她公司产品的优越性,这位客户听后立即订了 3000 套。

由于陈娟等人的锐意进取、锲而不舍,公司在江苏市场的销售额从 2005 年年度销售额不足 50 万元,到 2006 年年度销售额 2200 多万元。在 2007 年上半年公司内部岗位竞聘时,陈娟以绝对优势成功竞聘为公司销售部领导。

她这一段最大的体会是：做事先做人，只要你踏实努力、忠诚坚韧，成功一定向你微笑。

创业。

2012年9月，陈娟创立了杭州希戈科技有限公司。最初的日子里，许多困难纷至沓来。选址、筹措资金、招募员工等等，千样事、万种难都要靠她一个人。找银行、跑会计师事务所……陈娟每天早出晚归，一个月瘦了20多斤，终于经过不懈努力，公司成立了。

由于陈娟为人实在、慷慨热情,她积累的人脉越来越多,朋友都喜欢和她合作,公司刚成立就有了两笔订单。到该年年底,短短的3个多月时间,公司就有了近100万元的订单。2013年,公司销售额突破了300万元。陈娟计划,未来的5年她要把公司年度销售额做到1000万元以上。

自信人生二百年，会当击水三千里。陈娟一直告诉自己：人生能有几回搏，创造条件，全力以赴才无悔人生。

成立了河南驻浙团工委滨江区团总支，陈娟当选为河南驻浙团工委滨江区团总支第一届总书记。

陈娟希望通过大家共同努力，重塑造河南人的优秀形象。

就在她的自尊自强精神的影响下,她的弟弟、妹妹也格外争气。如今,她的妹妹就职于中国重汽集团杭州发动机有限公司,弟弟正在温州大学读大三。

谈到理想,陈娟信心百倍。她说,要让公司员工有美好的未来,让家乡人民富足幸福,要为中国的工业自动化设备行业贡献一份力量。

欢迎社会各界踊跃推荐
“天南地北周口人”报道对象

推荐条件:爱岗敬业、诚信守法、勤劳朴实、情系家乡的在外创业成功人士;工商企业、科教文卫、书画艺术等领域有影响力、有突出贡献的知名人士。

推荐材料发邮箱:duxin0025@126.com **电话:**13592220025