

# 陈娟：从农家女到总经理

□ 晚报记者 马治卫 通讯员 王新建 文/图



陈娟近照

## 人物简介

陈娟，女，1982年12月生，河南省商水县舒庄乡郭大寨行政村陈庄村人。2005年，毕业于河南大学自动化系。现任杭州希戈科技有限公司总经理、河南驻浙团工委滨江区团总支书记。

## 1. 家境贫困 艰苦求学

1982年，陈娟出生在乡下一个贫困的农民家庭，家中姐弟三人，她排行老大。父亲精明能干曾是一村之长。母亲淳朴贤惠，任劳任怨。

在陈娟的记忆里，父母每天天不亮就下地劳作，傍晚才疲惫而归。可是，每到年底，家里就揭不开锅。父母的叹息声时常叩击着小陈娟的心灵。特别是一到麦收、秋收时，父母整天在地里割麦、掰玉米、种烟叶、收大豆，没有时间照顾孩子，小陈娟常常领着妹妹在村口等他们，总是一直等到天黑，一家人才携手回家。

穷人的孩子早当家，陈娟6岁时就跟在妈妈身后薅草、施肥。父亲外出务工后，她放了学就帮妈妈做饭、照顾妹妹。邻居都夸奖陈娟懂事、孝顺。

1996年，陈娟上初中二年级。暑假里，陈娟帮助妈妈收割完小麦后，累得腰酸腿疼。为了能多得麦子，多卖几十块钱，她和母亲一起到田间拾麦穗，不停地奔走、弯腰，太阳落山时，陈娟累得瘫坐在地上。她苦闷地问母亲：“妈，咱们辛辛苦苦，到头来还吃不饱肚子，这日子什么时候是个头啊。”母亲盯着她，伤心地说：“闺女，作为农民的孩子，你不好好念书，不走出农村，只能一辈子受穷。”14岁的陈娟听后顿时泪流满面，看着母亲破旧的衣衫和黝黑的脸庞，她暗暗发誓，一定要努力读书，让父母享福。从那刻起，她觉得自己突然间长大了許多。

回到学校，她认真听讲、刻苦钻研，每次考试都是前三名。中招考试时，她以全校第一名的成绩，考上了

商水县第一高级中学。“时刻努力下苦功”，这是初中毕业时，王建老师送她的赠言，这也成了她的座右铭。

这句话如警钟，时刻敲响在她人生的奋斗路上。在高中，陈娟更是专心致志、奋力拼搏。功夫不负有心人，2005年，陈娟被河南大学录取。但接到通知书后，陈娟父母的脸上没有一丝笑容。陈娟知道，昂贵的学费压得他们喘不过气来。夜里，陈娟经常听到父母的长吁短叹，她感到揪心地痛。随后，她经常看见父母天蒙蒙亮就到亲戚家借钱，灯下他们一脸愁苦。一次，父亲向邻居借钱时，邻居嘲笑他说：“现在咱村女娃都打工挣钱呢，你家女娃还在花你的钱，你咋这么傻呢。”陈娟一把将父亲拉回家，哭着说不上了，父女二人哭成一团。直到开学的前一天晚上，父母脸上才露出笑容。

揣着父母东拼西凑的学费，陈娟暗暗发誓：一定要争气，为父母争光。大学期间，陈娟为了减轻家里的经济负担，为妹妹和弟弟凑学费，她除了尽力争取奖学金外，还经常做家教、打零工。做家教时，一天一来一回要坐约4个小时的车，学生的家长还常常挑她的毛病，她都忍着。她在饭店打工时，一次，她在搬开水桶时，一不小心开水溅了出来，烫得她钻心地疼，可是想起妹妹马上要开学了，学费还没有着落，她只好含泪坚持下来。

大学毕业时，她不仅赢得了丰厚的奖学金，还连续4年被评为优秀班干部。她不仅积累了丰富的社会经验，还培养了良好的心理素质，这为她的将来打下了坚实的基础。

## 2. 锐意进取 开拓市场

2005年7月，陈娟以扎实的专业知识、较强的沟通能力被浙江精功科技股份有限公司录用。刚参加工作3个月，她就被公司董事长委以重任，带领4名公司员工常驻江苏开拓市场。陈娟总是身先士卒，处处做好表率。她受过刁难、冷眼，也受过委屈、误解。有一次，一名老客户不想继续用她公司的产品，陈娟先后5次到他家，都被拒之门外。等陈娟再次到他家时，这位客户被感动了。他说他在生意场上50多年，还从没见过像她这么执着的

人。陈娟详细地讲解了她公司产品的优越性，这位客户听后立即订了3000套。

由于陈娟等人的锐意进取、锲而不舍，公司在江苏市场的销售额从2005年年度销售额不足50万元，到2006年年度销售额2200多万元。在2007年上半年公司内部岗位竞聘时，陈娟以绝对优势成功竞聘为公司销售部领导。

她这一段最大的体会是：做事先做人，只要你踏踏实努力、忠诚坚韧，成功一定向你微笑。

## 3. 排除万难 自主创业

2010年4月，为了更好地发挥自己的专业特长，陈娟加入了一家以制作自动化设备为主的科技型公司。在公司她兢兢业业，独当一面，很快得到领导的赏识。

但是，此时的陈娟又有了困惑。陈娟夫妻双方的父母年纪大了，而妹妹刚参加工作，弟弟上高中学费昂贵，她的孩子太小，需要照顾。经过反复思考，她觉得只有创立自己的企业，才会获得更丰厚的利润，才能解决当前的困境。

2012年7月，她不顾公司的一再挽留和家人的强烈反对辞了职，决心自主创业。后来，她多次与父母商量，同妹妹和弟弟沟通，和公公、婆婆商量。慢慢，父母从一开始的极力反对到理解；妹妹、弟弟从一开始的担忧到支持；公公、婆婆从开始的不赞成到后来全力资助，这给了她极大的鼓舞和信心。于是，她安排好家庭生活后，开始认真规划

创业。

2012年9月，陈娟创立了杭州希戈科技有限公司。最初的日子里，许多困难纷至沓来。选址、筹措资金、招募员工等等，千样事、万种难都要靠她一个人。找银行、跑会计师事务所……陈娟每天早出晚归，一个月瘦了20多斤，终于经过不懈努力，公司成立了。

由于陈娟为人实在、慷慨热情，她积累的人脉越来越多，朋友都喜欢和她合作，公司刚成立就有了两笔订单。到该年年底，短短的3个多月时间，公司就有了近100万元的订单。2013年，公司销售额突破了300万元。陈娟计划，未来的5年她要把公司年度销售额做到1000万元以上。

自信人生二百年，会当击水三千里。陈娟一直告诉自己：人生能有几回搏，创造条件，全力以赴无悔人生。

## 4. 自尊自强 情系河南

由于种种原因，外界对河南人的看法有争议。

2005年，陈娟刚毕业初到浙江的时候，明显感觉到河南人在这里受排挤。她自己在很多场合，因河南人这一身份感到尴尬。她也曾一度对外宣称自己是新浙江人。而她内心的无奈和辛酸只有她知道。后来，陈娟觉得如果她都不承认自己是河南人，如何去改变他人的看法？于是，陈娟开始在各种场合，强调她是河南人。

当地的河南老乡都被她这种朴实真诚感动，纷纷亮明自己的河南身份。她还主动联系当地的河南人，并和他们建立了深厚的情谊。2013年5月在杭州滨江区，200多名河南老乡齐聚一堂，他们

成立了河南驻浙团工委滨江区团总支，陈娟当选为河南驻浙团工委滨江区团总支第一届书记。

陈娟希望通过大家共同的努力，重塑河南人的优秀形象。

就在她的自尊自强精神的影响下，她的弟弟、妹妹也格外争气。如今，她的妹妹就职于中国重汽集团杭州发动机有限公司，弟弟正在温州大学读大三。

谈到理想，陈娟信心百倍。她说，要让公司员工有美好的未来，让家乡人民富足幸福，要为中国的工业自动化设备行业贡献一份力量。

## 欢迎社会各界踊跃推荐 “天南地北周口人”报道对象

推荐条件：爱岗敬业、诚信守法、勤劳朴实、情系家乡的在外创业成功人士；工商企业、科教文卫、书画艺术等领域有影响力、有突出贡献的知名人士。

推荐材料发邮箱：duxin0025@126.com 电话：13592220025