

雪佛兰车展期间推出新款车型

周口新希望汽车销售服务有限公司是河南新未来旗下企业周口新希望汽车销售服务有限公司是河南新未来投资(集团)旗下企业,是上海通用汽车在周口市授权设立的唯一一家雪佛兰销售服务中心和特约售后服务中心,是集雪佛兰系列整车销售,维修服务,配件供应和信息反馈为一体的标准化“4S”汽车服务企业。业务涉及二手车置换、车辆分期付款、车辆保险及挂牌登记代办、车主俱乐部服务、车辆装饰美容等方面。公司专营上海通用雪佛兰系列轿车,为广大消费者提供丰富的用车选择。目前销售有以下几款车型:

全民理想家轿新赛欧。唯一一款五万以内的双气囊的合资品牌轿车,全球四星安全规范设计,大空间、低油耗、理想家轿的首选车型。

越级性能小车爱唯欧。全球五星安全碰撞,拥有中高级轿车的科技配置及突破传统小车设计的机车运动造型,荣获全球内饰大奖。

新生代性能中级车科鲁兹。全国90万车主共同推荐!连续52个月销量过万,二手车残值率连续4年蝉联细分市场第一,成就WTCC三连冠的伟业。

全方位舒适中级车新景程。新景程轴距2700mm的宽大尺寸远超对手,大尺寸带来的大空间优势表现无遗,在享受大空间的同时给您带来大面子,同时车内VAPS空气净化系统帮您对抗雾霾,还原清新空气。

全球中高级旗舰迈锐宝。传承经典,全球第八代中级车迈锐宝登陆中国,带来高效动力系统,智能平衡操控系统,深海静音舒适系统三大舒心体验!最新款升级后排独立空调出风口、真皮纯享内饰、JBL专业影院级音响等舒适娱乐配置。

都市高性能SUV科帕奇。智能四驱驱动系统,Theta专业SUV底盘为您带来驰骋山野间的高适应性性与通过性,大空间的7座SUV带您全家轻松出游。(曹森)

实力威旺3周年 最高优惠5000元

北汽威旺2013年销量稳坐微车市场总体销量第四位,3月时值北汽威旺3周年生日之际,为回馈广大用户的支持与信赖,北汽威旺推出“实力威旺3周年 质诚优惠5000元”的促销活动,最高优惠达5000元,活动将持续至3月31日。

活动期间,新购车用户最高享优惠3000元,换购用户最高享受2000元置换补贴,到店客户均可享受24项安全行驶系统免费检测。特惠1:购买北汽威旺306系列,即享优惠3000元;购买北汽威旺307系列及205加长版,优惠2000元;购买北汽威旺205基本款,可享优惠1000元;特惠2:换购再享2000元置换补贴;特惠3:免费享安全系统24项检测。

回顾北汽威旺近年来的表现,不难发现,北汽威旺一直潜心打造每一款车型,从“耐用王”北汽威旺306到“空间王”北汽威旺

205及205加长版,从“配置王”北汽威旺M20到“实用王”北汽威旺307。2013年9月,北汽威旺首款紧凑型MPV“配置王”M20上市,同年10月,北汽威旺超长轴产品北汽威旺307上市。至此,北汽威旺实现了产品在四大细分市场的全覆盖。2013年,北汽威旺年终销量突破13万辆,同比增长达183%,稳坐微车市场整体销量排名的第四位。

在渠道建设、用户服务等方面,北汽威旺同样取得了长足进步。目前,北汽威旺授权认证经销商网点已覆盖全国所有省市自治区及直辖市。其中,一级网点249家,二级网点415家,较2013年新增经销商网络114家。2013年5月,北汽威旺提前一年半的时间发布“三包”,成为业内“三包”第一家,并推出“3个1”服务承诺(即1分钟接待、1小时救援、1天修复),打造微车行业快速服务,以领先的服务理念推动微车行业的良性发展。(赵鑫)

唯简约 乃从容

——现代名图缔造中高级车新格局

随着社会发展的不断进步和汽车市场的日渐成熟,中国社会正在步入一个更加成熟理性的“新时代”,与用豪车、奢侈品等彰显自己的身份地位相比,如今越来越多的消费者更加倾向遵循适用、简约、理性的消费准则。他们正推动着一场简约理性的全新汽车消费潮流,进而催生了中高级进一步细分,也带来新的市场机遇。

名图1.8L车型在油耗、后期保养费用等方面接近于1.6L车型,在动力输出方面,名图1.8L发动机的最大为马力143PS/6200rpm,最大扭矩17.9kgf.m/4500rpm,接

近2.0L车型水平。

MISTRA名图搭载1.8L和2.0L Nu发动机,该发动机是现代汽车在动力总成方面的最新研发成果,在ix35、朗动等车型上采用,得到了良好的市场反馈。1.8L发动机最大马力143ps/6200rpm,最大扭矩17.9kgm/4500rpm,与同级别车型相比具有显著优势;2.0L发动机的最大马力达到了155ps/6200rpm,最大扭矩19.6kgm/4000rpm。同时搭配领先同级的六速手自一体变速器,让MISTRA名图的换挡操控轻松平顺。(侯毅)

“暖春行动”暖车市

开瑞优雅2代爆送“五重礼”

春暖花开,又到了微车传统销售旺季,各个微车企业纷纷推出促销政策刺激市场销量。最近,中国新锐微车企业开瑞汽车推出大型综合回馈促销活动“开瑞暖春行动5重关爱钜惠5000元”,在市场卷起强力春风,热力袭人。值得一提的是,优雅2代做为旗下一款重要车型,凭借“暖春行动”的给力政策和优秀升级产品力,掀起新一轮的销售高潮。

五重实惠礼包,钜惠5000马上到手。在惠及全国的“暖春行动5重关爱钜惠5000元”活动中,针对优雅2代车型,分别有进店礼、强险礼、装饰礼、金融礼、置换礼五重总额度达5000多元的好礼相送,为购车者带来非常大的

惊喜和实惠:只要购买优雅2代,就可同时获得价值千元的交强险礼和价值千元的新车装潢大礼;如果置换购买优雅2代的话,还可享受2000元现金补贴,贷款购买优雅更可享受0利息的超值优惠,大礼个个贴心到家。

据安徽合肥一家开瑞4S店的销售人员介绍,自从活动3月份启动后,到店看车的人数大大增加,这次“暖春行动”最大的创新之处,不仅仅是价格的优惠,而且打出了置换补贴、金融服务优惠的“组合拳”,充分满足了购车人群的所需所想,比如“金融礼”让购车者轻松实现低首付和零利息,在费用上节省了将近千元。(刘波)

广告