



# 新资本抢滩普洱茶产业



目前,中茶牌乔木老树、刮风寨新品上市会在广州举办,记者在该品鉴会上看到,中茶将其珍藏多年的老茶博物馆搬到现场,十多款不同年代的珍稀老茶同时出现,引来众多关注。现场一位藏友告诉记者,现在年代这么久远的老茶很难找到了,市场上古茶树普洱价格飙升,“在今年一场春茶拍卖会上,一款2014年冰岛春茶就曾拍出过12万元一公斤的高价。”

而这两年,普洱茶行业涌入众多外来资本也在助推行业快速发展。记者发现,与前些年的投机不同,近年来的外来资本不仅“财大气粗”,而且也似乎更踏实,从原料、加工、品牌、渠道等方面着力投资建设,调整产品结构,加大大众消费型产品开发力度,注重长久发展。

## 投资群体壮大吸引新资本

普洱茶因具有越陈越香、年份越长价值越高的属性,故许多投资客将其作为一种理财产品进行投资。有业内人士认为,目前众多新资本进入普洱茶,其中目标之一是吸引投资。

记者发现,普洱茶企推出高端收藏茶在行业内十分普遍,几乎每家品牌普洱茶企每年都会有几款面向投资客的藏茶推出。最近,专注高端市场的柏联普洱,就首选在东莞举办品鉴会,向当地投资客推介其典藏古树茶和典藏景迈香古树茶。

广东是普洱茶投资客集中的地区,据媒体报道,在广州大约有20万市民将大益普洱茶作为理财产品,而东莞更是普洱茶最大收藏集中地。据“茶业复兴”平台负责人郑少烘介绍,在2000年至2012年,来自云南的普洱茶超过50%都由东莞藏家投资收藏。近些年投资普洱茶的地区更扩展到深圳、珠海等发达城市。

广东省收藏家协会茶文化专业委员会主任吴家荣宣称,目前藏家大多爱收藏几千元一件的品牌、茶质较优良的普洱茶,尤其是有七八年年份的茶饼。据其分析,广东藏家日益增多的原因是手中有闲钱的人增多,而诸如买房、买股票等投资渠道减少,故转而投资普洱茶,既可自饮又可增值。

有普洱茶观察人士指出,近年来许多新资本进入普洱茶,表面上看是大家看好该市场,越来越多人品饮健康普洱茶,但从深层来看,其实是看中投资茶资金这块大蛋糕,欲加入分一杯羹。

据上述人士测算,在普洱茶投资者中,投资上亿者大有人在,小散户也普遍有20万元~30万元的投资额。假设人均投资100万元,投资大益茶资金总量就超过2000亿元。“早在几年前,大益一级代理商诚意保证金需3000万元,而大益经销店全国范围内超过3000家,这些经销店的销售保证金加上投资客的流动资金恐怕要超过3000亿元。”

## 开拓大众消费市场

不过,也有业内人士认为藏茶仅是普洱茶市场中的一部分,更大的市场应在消费上。云南中茶茶业有限公司总经理邹广田就指出,将普洱茶完全当金融产品运作不恰当,“茶叶每经

一手就上涨一轮,茶叶都被收着不喝,这样的生意不具生命力,茶叶最终的目的是要消费、要喝的。”

业内人士举大益茶为例称,大益茶在圈内有些作为投资茶,圈子内的人购买大益茶后并不消费,目前大部分大益茶均困在流通环节,流通并没有造成消耗,原因是,一部分产品在流通中价格已经很高,用户望而却步;一部分是经销商不愿意开箱散卖,更不愿给消费者品尝,大益茶离大众消费者越来越远,将不利于其长期发展。

事实上,部分品牌企业也意识到这一点,对市场和自身产品结构也作出调整。大益在今年率先提出“凤凰计划”,提升大益茶全国专营店盈利能力,该计划旨在通过对终端门店全方位的升级优化,为消费者提供更优质的茶饮消费与体验服务,促进购买和消费。中茶、雨林、润元昌、七彩云南、云南普洱等品牌普洱今年也在线上、线下增加品饮、品鉴活动,推出多种中低价位的产品,参加多地茶博会,加强与消费者接触,使消费者认可,并带动产品销售。(据《南方日报》)



王静,女,河南漯河人,毕业于周口师范学院美术系,自幼学习书画艺术,作品既温婉雅致,又大气洒脱、淳朴厚实。图为她书写的李白的《将进酒》。

## 品尝特色菜 找餐饮联盟

# 欢迎饭店加盟周口餐饮消费联盟



倡议、发起者:周口报业传媒集团酒水餐饮部  
周口晚报时尚消费周刊

联盟宗旨:推荐美食,引导消费,加强交流,服务大众,繁荣市场  
联盟会员活动:周口餐饮消费联盟形象展示

- 一品美食节(春、秋两季)
- 餐饮企业3·15诚信宣言
- 市民大众品菜团
- 名厨旅游美食秀
- 消费联盟祝贺版
- 周口美食高峰论坛
- 周口美食大搜索
- 全市烹饪厨艺大赛
- 公务套餐展示



厨艺大赛



划拳大赛



大众品菜团