



中酒协:

白酒业有望获双位数增长

中国酒业协会副理事长王琦在中外名酒高峰论坛上告诉记者，预计白酒业2015年底至2016年调整到位。未来白酒业仍可能实现双位数增长。

王琦说，比利时布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛首次登陆中国，对白酒行业国际化有促进作用。

比利时布鲁塞尔国际烈性酒大奖赛2015年将落户中国贵阳市，该赛事与巴黎农产品大奖赛、伦敦国际葡萄酒暨烈酒大赛并列全球三大酒类赛事，2014年增设中国白酒竞赛单元。

王琦称，国家“八项规定”政策出台以来，对高端酒消费影响较大，而影响到高端白酒市场，自然就会影响到中低端

酒市场。中低端酒现在看销量不小，但利润率比较低，零售价位相对较高，老百姓还是买不起。“预计白酒业2015年底至2016年调整到位。去年大家都还在观望，今年大家则认识到必须调整，这会有个过程。”

至于中国白酒市场未来前景，王琦表示，调整后，白酒业还是会向好的方向发展，比如白酒价格下来了，会刺激消费市场增长。

王琦认为，政策明朗化是一大利好。“非公款消费白酒，管理相对放松，市场敢消费了。政策也明晰化，政府制定了招待标准，什么级别适用什么标准，消费什么价钱酒。”

王琦说，白酒业增长，中国白酒国际化很关键。

有专家认为，中国白酒突破国际化的瓶颈关键是要做文化，过去全球市场拓展效果有限，主要因国际市场不了解中国的白酒文化。欧美市场烈性酒市场主要集中于酒吧、夜店，与中国餐桌餐饮文化有所不同。通过调酒师渠道，将有助于中国白酒国际市场推进。

而据记者了解，一位全球顶级调酒师近日造访贵州茅台，将以茅台酒作为基酒，调试鸡尾酒。

贵州茅台董事长袁仁国说，茅台将扩充海外经销商团队。

(中酒)

老白干酒完成转让两洼种猪分公司的全部资产

二三线酒企纷纷自救

净利下滑了一半的老白干酒终于甩掉了养猪场的亏损包袱。老白干酒9月11日公告称，公司现已完成转让两洼种猪分公司的全部资产。业内有分析认为，成功转让种猪养殖资产有助于老白干酒专心发展白酒主业。

老白干酒9月11日发布公告称，公司收到《河北产权市场有限公司报价结果通知单》，竞买方安平县万冠金属丝网制品有限公司通过网络动态报价方式以2250.05万元竞得河北衡水老白干酒业股份有限公司两洼种猪分公司的全部资产。

老白干酒欲专心做酒

有业内人士指出，老白干酒下决心剥离种猪养殖业务，与其上半年利润的大幅下降不无关系。该人士认为，成功转让种猪养殖资产后，老白干酒可以专心发展酒业，有助于增加公司效益。

在行业深度调整的重压下，一线高

端白酒纷纷自降身价，并在渠道上狠下功夫以保市场地位。顶着一线白酒的强势挤压，二三线白酒压力陡增，面对困局只有自谋出路，老白干酒的挂牌“卖猪”便是一个缩影。

此外，记者观察发现，还有不少酒企开始发力“腰部”或“腿部产品”，并通过调整产品结构，逐渐拉拢年轻消费群体。例如，郎酒集团近日宣布，未来将根据市场形势，在保证大酒系列及定制产品稳健发展的同时，全面聚焦小酒品项。金徽酒股份有限公司日前也发布了金徽特曲、金徽头曲、小金徽和口杯酒等5款新品，而小金徽和口杯酒这两款小容量白酒则成为了新的亮点。

对于二三线酒企的未来出路，白酒专家晋育锋曾表示，二三线酒企高端销量上不去，低端行销费用降不下来，未来利润恐怕还将大幅下降，亏损面也将增加。他认为，未来二三线酒企的流动资金

将更紧张，至少两三年内不会有好转。

中秋旺季价格不旺

据悉，行业内分析此前曾普遍认为，白酒行业将在“金九银十”的旺季中迎来回暖。然而，记者在节假日期间走访广州市场发现，各大商超和酒水专营店内白酒均在打折促销，虽处在中秋旺季，但价格和销量似乎都没旺起来。

本地某经销商告诉记者，这两年白酒销售一直不好，特别是中高端酒，为生存只能趁中秋大力促销。“去年中秋最多也就是优惠几十元，五粮液水晶瓶去年中秋降100元之后也要800多元一瓶，但今年在中秋优惠之前就已经降到700多元一瓶了。”该经销商称，“现在只能把希望寄托在年底春节旺季上了”。

不过，某机构研究人员表示：“从中秋销售来看，情况不太好，可以预测，今年白酒行情基本没戏了，最早也要到明年了。”(据《广州日报》)



- | | |
|----------------|--------------|
| NO.1 洋河天之蓝 | NO.8 古井红运 |
| NO.2 四五老窖 1949 | NO.9 洋河老字号 |
| NO.3 宋河 1988 | NO.10 宝丰国色清香 |
| NO.4 泸州老窖一品坊 | NO.11 绵柔杜康 |
| NO.5 水井坊 | NO.12 茅台汉酱 |
| NO.6 杜康老窖 | NO.13 双沟青花瓷 |
| NO.7 双沟珍宝坊 | |

(周口白酒排行榜名次依据各款酒获得的短信投票数排列，本期截至9月15日16时。)

“周口白酒排行榜”
邀请你投上神圣一票

周口酒民队伍庞大——位居全国省辖市前列。

周口酒品种类繁多——本地外地白酒超百种。

周口酒水消费超前——多款名酒销量数第一。

周口酒民口味多变——两年喝倒三个酒牌子。

现在周口流行什么酒？请拿出手机为你所喜欢的白酒投上一票，让你的最爱登上我们的“周口白酒排行榜”。让广大市民从千万选票缔造的排行榜中，发现今天周口白酒市场的风向标。

短信格式：白酒名称（越具体越好）+投票理由（20字以内），发至13839412578。

“周口白酒排行榜”每周一更新，欢迎您的关注。

现在流行什么酒？
请看周口白酒排行榜

招商

洛阳杜康控股有限公司现招商水、淮阳各乡镇总代理。要求：有固定客源，有销售团队者优先。

咨询电话：18939494000 张经理
13353945558

监督 热线

8599376 13839412578

就餐时不给发票；菜品中有异物；被迫接受最低消费；油烟扰民；假冒伪劣酒水；服务态度恶劣；强制使用一次性消毒餐具；.....

发现以上情况，请拨打监督热线电话，我们将在第一时间关注您的呼声，通过记者的调查与呼吁，引起有关部门的重视，让您的合法权益得到维护。