

王者归来 气度非凡

中华老字号“张弓度之年份酒” 登陆周口

□记者 梁照曾 文/图

本报讯 曾几何时,“东西南北中,好酒在张弓”这句耳熟能详的白酒宣传语响遍全国,家喻户晓。今天,作为当年周口市场的老字号白酒,张弓酒再度归来,其佳酿“张弓度之年份酒”作为当今白酒界又一经典之作,近日再度出现在周口酒水市场,并亮相由周口报业传媒集团主办的 2014 年秋季房展会,为消费者带来不少惊喜。

张弓酒产自商丘市宁陵县张弓镇,这里素有“酿酒之镇”美称。相传,张弓酒始于商,兴于汉,盛于今。汉光武帝刘秀曾逃难至张弓镇,饮张弓酒后,赞不绝口。刘秀称帝后,封张弓酒为御宴用酒。从此,张弓酒名扬天下,流传至今。

如今的张弓酒业集团公司现有各类专业技术人员 900 多人,其中国家级评酒员 1 名、省级评酒员 8 名、市级评酒员 12 名、配酒技师 130 多名。利用传统生产工艺和现代科学技术相结合,该公司多次承担并完成国家和省白酒重大课题研究,为河南省白酒关键技术的发展和推广作出了突出贡献,多项技术居全国领先水平。38 度张弓酒开创了我国低度白酒先河。

张弓系列酒以其“窖香浓郁,绵甜爽净,醇厚丰满,回味悠长”而享誉全国,曾蝉联第四届、第五届全国白酒评比银质奖;曾荣获“中国驰名商标白酒精品”、“口感最好的中国白酒”。2004 年,又以综合、专家评价第一名荣获“河南名牌产品”,同时荣获“河南省安全食品”、“河南省免检



产品”等十多项荣誉称号,“张弓牌”商标为河南省著名商标。

“张弓度之年份酒”是张弓酒业集团重点打造的一款推向全国品牌的产品,其白酒窖藏时间长,酒体中的微量香味物质、乙醇分子和水分子结合更紧密,使酒质更香绵纯净。这款经典的白酒分 38 度、52 度两个系列,每个系列包括十年酒、六年酒、喝彩酒、金韵酒、商韵酒、红韵酒、缘酒、喜酒 8 种,上市以来颇受消费者青睐。在周口报业传媒集团主办的 2014 年秋季房展会上,人们争先恐后品尝,个个赞不绝口。很多

老年人手把酒瓶,细品着香醇的酒浆,感叹地称:“好多年没见啦,‘老伙计’。”

出席 2014 年秋季房展开幕式的领导和嘉宾也纷纷来到“张弓度之年份酒”展台前,品尝这款久违的老字号白酒。中共周口市委宣传部副部长,周口报业传媒集团党委书记、董事长,周口日报社社长李柏森也到展台前,详细询问了这款老字号白酒的参展情况(如图),并现场品尝一番,对于“张弓度之年份酒”香绵醇厚的纯正品质给予了很高评价。

(相关报道详见 B4 版)

洋河低调再购两家“小微”酒厂

“就目前来看,有很多小的酒企还没有被并购的愿望,现在只是刚刚有些企业在做并购方面的尝试。”上周五,洋河股份在投资者关系活动记录表中对行业并购评价道,但也足以窥探洋河对并购的关注。

自 2013 年并购梨花村酒业后,今年初,洋河股份又低调并购两家酒厂,布局湖南、哈尔滨市场,并计划将在当地合共投资 15 亿元。“目前正处于前期建设准备和规划中。未来两家酒厂仍会延续生产本来的品牌。”洋河股份相关负责人 9 月 21 日接受记者采访时表示,但未透露具体规划内容。

随着巨头五粮液与洋河股份频频出击,白酒专家肖竹青对记者表示,目前项目落地当地能够有效降低税收成本,是酒企外购的推动力,未来 3 至 5 年会有更多的中小企业被并购。

两酒厂均未盈利

继被传并购安徽酒高炉家酒后,近日,洋河股份在投资者互动中披露已并购项目的情况,其中,湖北梨花村酒业灌装项目正在建设中。2014 年 1 月,并购湖南宁乡乡罗春酒业,2014 年 3 月,并购哈尔滨宾州酿酒厂,目前正处于前期建设准备和规划中。记者注意到,相关事件曾在年报中提及,但未引起关注。洋河股份目前已拥有上述两家酒厂 100% 股权,收购价格分别是 212.9 万元 和 200 万

元。

不过,其实投资远不止于此,据湖南宁乡县政府公布的信息,洋河股份董事长张雨柏表示,湖南基地将打造高端白酒业生产基地,力争 3 年销售达到 12 个亿、税收贡献过亿元的目标。洋河股份(苏酒集团)湖南工业园项目总投资 10 亿元,分期建设,项目整体设计年产值 30 亿元。

而哈尔滨宾县政府官方信息也显示,洋河股份(苏酒集团)与宾县人民政府就白酒灌装项目签约,洋河股份(苏酒集团)将在哈尔滨市宾县投资 5 亿元生产灌装白酒,项目达产后,3 年内预计可实现销售收入 12 亿元,税收 2 亿元。两个项目合计投资达 15 亿元。

至今年半年报,上述两家酒厂仍在亏损状态,分别亏损 6.7 万元与 5 万元,而且商誉均为零,“对合并成本大于合并中取得的被购买方可辨认净资产公允价值份额的差额,确认为商誉”,洋河股份如是称。上述负责人表示,亏损是由于收购的时间很短。“被并购企业还在建设中,目前产能还没有完全释放。”洋河投资者关系活动记录表中表示。

慎防品牌价值遭弱化

对于行业的未来,洋河股份认为,虽然国家加强了政务消费的管控力度,但是白酒与国家宏观经济息息相关,随着整个国家宏观经济的发展,势必会带来

白酒消费的增长,白酒的未来是向好的。比如中秋节,仍然有较大的白酒消费需求。

并购关键要看标的是否能够给洋河发展带来协同效应,“公司会关注这方面的机会。”洋河股份坦言,未来产业化落地思路主要围绕公司“主业规模化、品类平台化、无关联盟化”的战略推进。

但记者注意到,上述两家区域酒企均不知名,“并购的企业知名与否并不重要”。肖竹青表示,目前各地政府招商引资,对企业给予优惠政策是推动酒企外拓的动力,“项目得到政府的支撑,一般可以用‘先征后返’的形式给企业税收减压。酿酒的成本其实差不多,通过降税来降成本,因为降质量、降成本容易出现食品安全问题,通过并购降低税收是酒厂对外扩张的一个重点。因此,当地企业只是生产的载体。此外,如果并购有市场份额的企业,也有利于降低营销、人员投入的成本。”以湖北梨花村酒业为例,今年上半年收到郢县非税收入管理局拨入的白酒酿造、灌装项目配套设施建设补贴 2295 万元。

对于扩张的未来,肖竹青认为,企业要注意品牌被稀释与弱化,“将外地酒厂打造成中低端酒的生产基地,要避免弱化洋河品牌,最后导致品牌不值钱。”

(中白)

周口白酒排行榜

- | | |
|----------------|--------------|
| NO.1 洋河天之蓝 | NO.8 古井红运 |
| NO.2 四五老窖 1949 | NO.9 洋河老字号 |
| NO.3 宋河 1988 | NO.10 宝丰国色清香 |
| NO.4 泸州老窖一品坊 | NO.11 绵柔杜康 |
| NO.5 水井坊 | NO.12 茅台汉酱 |
| NO.6 杜康老窖 | NO.13 双沟青花瓷 |
| NO.7 双沟珍宝坊 | |

(周口白酒排行榜名次依据各款酒获得的短信投票数排列,本期截至 9 月 22 日 16 时。)

“周口白酒排行榜” 邀请你投上神圣一票

周口酒民队伍庞大——位居全国省辖市前列。

周口酒品种类繁多——本地外地白酒超百种。

周口酒水消费超前——多款名酒销量数第一。

周口酒民口味多变——两年喝倒三个酒牌子。

现在周口流行什么酒?请拿出手机为你所喜欢的白酒投上一票,让你的最爱登上我们的“周口白酒排行榜”。让广大市民从千万选票缔造的排行榜中,发现今天周口白酒市场的风向标。

短信格式:白酒名称(越具体越好)+投票理由(20 字以内),发至 13839412578。

“周口白酒排行榜”每周一更新,欢迎您的关注。

现在流行什么酒?
请看周口白酒排行榜

招 商

洛阳杜康控股有限公司现招商水、淮阳各乡镇总代理。要求:有固定客源,有销售团队者优先。
咨询电话:18939494000 张经理
13353945558

监督

热线

8599376

13839412578

就餐时不给发票;菜品中有异物;
被迫接受最低消费;油烟扰民;
假冒伪劣酒水;服务态度恶劣;
强制使用一次性消毒餐具;
.....

发现以上情况,请拨打监督热线电话,我们将在第一时间关注您的呼声,通过记者的调查与呼吁,引起有关部门的重视,让您的合法权益得到维护。