

# “双十一”车企网上聚“赌”

**炒作第一？豪车高调参战**

特斯拉无疑是个“炒作大神”，今年“双十一”之前他们又火了一把。原本“双十一”一直是中国“屌丝们”最疯狂的购物日，但“高大上”如特斯拉电动车今年也想掺和进来，试水电商销售电动汽车。原本“双十一”当天在天猫上准备了 18 辆 Model S 现车，在消费者下单及付清全款后，最快 5 天就能“闪电提车”，还附带为这些客户免费安装家用充电桩。对于以往要等半年的提车痛苦煎熬，这的确吸引人，中国土豪们都准备好了！结果——10 月 20 日宣布完消息后，特斯拉就“内杠”了：美国总部不批！轰轰烈烈的特斯拉“双十一”参战计划就此打水漂。

特斯拉引起极大关注后“全身而退”，丝毫不影响线下的订单量和继续地让车主漫长等待的傲娇现状。但特斯拉已经告诉我们：“双十一”疯狂网购日的档次已经升级，而且对汽车企业的宣传效果尤其杠杠的！特斯拉退出了，但今年还有奔驰、宝马、奥迪等豪华品牌参与“双十一”网销。在此之前，如通用、福特、大众等合资品牌，奇瑞、比亚迪、吉利、海马等本土品牌早已陆续从前年开始涉水电商。只要你胆大且舍得花钱，坐家里鼠标点一点，数十万元的汽车都轻松可以“网购”！

**“赌”人气 车企评估新车销量新途径**

记者从众汽车厂家的电商官方旗舰店上留意到，为了吸引精准用户网上购车，车企最常见的促销方式是：底价秒杀、新车预售、限量版、额外赠送礼品等，针对部分抢手车型则推出“提前提车权”。如一汽马自达推出 11 月 11 日当日的“半价抢购活动”，抢购价只需实际购买价格的一半；新一代 MINI

“嘿，兄弟，‘双十一’你们店开了没？”  
“早开啦，货都备妥了，就等收单了！你准备给多少折扣拉客啊？”“哪能真打折啊，哎，反正……你懂的。”别误会，以上这些设计对话，咱可不是指以往“双十一”大战天猫的快消品商户们，如今“上网”大战“双十一”的早已渗透到汽车。就连“美国佬”特斯拉今年都号称加入这场疯狂的网上“聚赌”。等等，咱们说的“赌”，只是赌收订单多少的事儿，千万别误会！

则为网上下订客户安排优先提车；东风日产则推出线上订车“1 元”抵各项大礼的活动。

对于新车，网上的这些特殊促销尚算获得不错的效果，如近期试水的奔驰，GLA 网上的限量车型全部成功预售成功；9 月奥迪 A3 三厢上市时，携手京东举办线上购车活动，也在短短几天实现了预定的销售目标。奥迪区域市场营销的一位负责人告诉记者：一般选择进行电商平台的预售的新车，主要客户群肯定是年轻消费者，网销成绩是否不



错，可以帮助评估新车在年轻受众心中的“欢迎程度”。

当然，现实还是残酷的。GLA 的线上预售“好处”是送礼和优先提车，奥迪 A3 是送京东券和礼包。参与以上活动的本地经销商表示：一旦没有这些特殊促销，电商平台购车的优势几乎就没有了。不少消费者冲着特别优惠而来，但实际上选车拿车都必须线下实现。业内分析认为，要实现真正的网上全程购车，最重要的是能否让消费者放心完成

在家选车、购车到“送车上门”的全过程。

**市场趋势：****“双十一”催生新购车黄金促销季**

记者调查发现：除了天猫、京东、国美等专业电商平台外，国内做汽车电商的平台很多。目前在中国销售的 50 余家国内外汽车品牌基本都有自己的网销途径，除了依托第三方的电商平台，有车企专门建立了自己的网销渠道。如上汽集团甚至有自己的电销网站，服务旗下别克、雪佛兰、凯迪拉克、荣威和大通等多个品牌。对此，直接在终端市场负责“收订单”的经销商也乐见其成。虽然从实际成交效果看，电商平台最大作用仍然是集客，而且依然采用的是线上订单、线下支付的交易模式。但这种相对小成本的投入，有可能带来意想不到的效果。因此在当下火热的汽车网络电商潮流面前，哪家车企都不愿意错过促销良机。

据不完全统计，今年准备“双十一”期间进行网销“大战”的汽车品牌创纪录地达到 35 个之多，各个品牌目前已在网络开始宣传今年的优惠政策。结合线上的“双十一”促销，车企也同时进行线下的“双十一”促销活动，北京现代、广汽三菱、东风日产等车企打着“双十一”噱头的线下促销已经铺开，如雪佛兰在经销商实体店推出科帕奇“7 座 SUV 抢购季”活动，推出限量 1899 辆的超值车型。如今，“双十一”之于汽车企业，不仅仅是网上卖车集客这么简单，而是已经继每年“五一”、“十一”黄金周后，成为车企“全民参与”度最高的另外一个促销黄金节点，也是年底冲量的一个关键时期，而今年的“双十一”汽车网销甚至提前到 10 月中旬就拉开了序幕。

(据《广州日报》)

## 争先。登科。 新科鲁兹购车召集令

游戏登科：玩天天飞车，召集 3 位好友，赢取 4000 元购车现金（1.4T 全系 / 1.5L 自动精英版）

金融登科：首付 2.99 万起，12 个月 0 利息 0 手续费（1.5L 手动 / 自动时尚版、手动精英版）

荣耀登科：1.4T 全系享国家节能补贴 3000 元

独属于你的热爱  
FIND NEW ROADS雪佛兰  
CHEVROLET

CRUZE 科鲁兹

周口新希望汽车销售服务有限公司

地址：周口市太昊路与中州大道交叉口西 200 米路南

雪佛兰咨询热线：0394-8506777 0394-8318777 传真：0394-8506977 网址：[www.zkxxw.net](http://www.zkxxw.net)

联系人：王经理 联系电话：13739485930 联系方式：13049988982 联系方式：13739485930

联系人：李经理 联系电话：13739485930 联系方式：13049988982 联系方式：13739485930

联系人：张经理 联系电话：13739485930 联系方式：13049988982 联系方式：13739485930

联系人：陈经理 联系电话：13739485930 联系方式：13049988982 联系方式：13739485930

联系人：刘经理 联系电话：13739485930 联系方式：13049988982 联系方式：13739485930

联系人：赵经理 联系电话：13739485930 联系方式：13049988982 联系方式：13739485930

上海通用汽车授权雪佛兰销售服务中心

沃蓝达 VOLT 科迈罗 CAMARO 迈锐宝 MALIBU

科帕奇 CAPTIVA 雪佛兰 EPICA

科鲁兹 CRUZE 创酷 TRAX

赛欧 SAIL

科鲁兹 CRUZE 创酷 TRAX

赛欧 SAIL

景程 ATTRACTION

景程景程景程景程



- 最新购车、养车优惠信息
- 为购车、养车提供资讯
- 帮您为您提供购车补贴
- 微信号：ZkChevy

400-820-1812 800-820-1911

[www.chevrolet.com.cn](http://www.chevrolet.com.cn)