



市民点赞传统 春联生意红火



□晚报记者 王晨 文/图

核心提示

春节将至,家家户户都开始置办年货。其中,烟花爆竹、春联年画是老百姓甚为喜爱的过年必备之物。记者走访发现,售卖烟花爆竹和春联年画的摊点前,选购的市民络绎不绝,忙碌的商户早已进入“春节模式”。



王艳君展示“镇店之宝”

年三十前生意忙

据悉,在周口荷花市场做春联年画批发生意的商户约有20家。2月6日,记者在周口荷花市场春联年画批发区看到路霞时,她正忙着招呼客户。今年40岁的路霞做春联年画批发生意已有十多年。直到忙完一单生意,她才有空儿和记者说话。“早上一醒,我就往店里跑,忙到11点半才想起来没吃早饭,一上午我就没闲着,连喝口水的空儿都没有!”路霞告诉记者,“根据经验,今

年就算我们全家齐上阵,也要忙到年三十。”

李平杰做烟花爆竹生意已近30年,店铺由她和张全胜、王艳君夫妇共同经营。“从进入腊月,一直到元宵节,是我们生意最忙的时候。有时,我们连饭都顾不上吃。”王艳君说,“这些烟花爆竹大的一个有几十斤重,搬起来很费劲儿,一天下来,我们累得回到家只想躺在床上。”

物美价廉是王道

记者在周口荷花市场春联年画批发区看到,各种红艳艳的福字、灯笼、春联年画被高高挂起,格外喜庆。

“快过年了,看到这些春联、福字觉得很有年味儿。”一位客户一边挑选,一边同记者交谈,“我们是驻马店上蔡县的,特意来这儿批发年货。上次批发少了,怕不够卖,所以这次准备多进些货。”

据了解,周口荷花市场卖的春联年画多是从广东、浙江等地进的,印刷精美、样式新颖、立体

感强。“项城、鹿邑、西华、沈丘、上蔡等不少地方做年货生意的都来俺这儿进货。”路霞告诉记者,“我们这行的利润基本透明,只有给来进货的客户留够利润空间,才能长期合作。”

李平杰十分同意路霞的观点。她告诉记者:“做这行久了,利润多少,大家心里都明白。只要货质量好,诚信经营,就能吸引更多的客户。不过,烟花爆竹易燃易爆,我虽说做这行30年了,但是越做胆子越小,我们店的货都是从正规厂家进的,安全是第一要紧的。”



市民选购春联

部分商家货物卖掉大半

“一进入腊月,我们就开始忙了,每天从早上8点忙到晚上7点,现在快忙完了。除了春联年画,其他如灯笼、福字、手工布艺羊玩偶等销路都很好。”路霞笑着告诉记者,她家的货已经售出大半,很多货都卖断了。

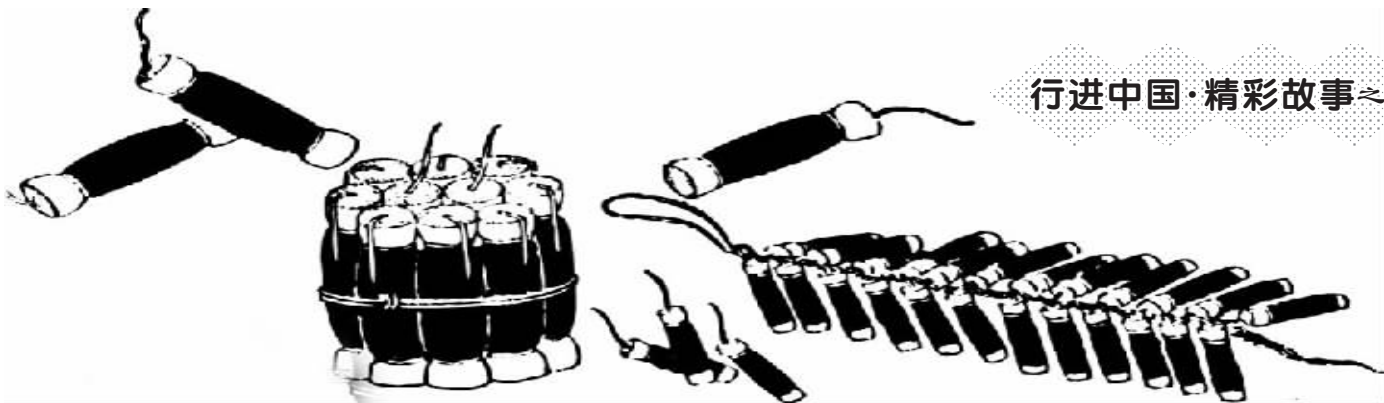
除了实体店铺销售外,路霞还通过网络售货。“很多客户来我店里进一次货后,就不再亲自来了,我们互相加了微信,我可以传图片给他们,他们需要哪种货,我就通过物流给他们发过去”。

“我们店卖的烟花爆竹种类多达几十种,最大

的一盘爆竹直径有1.5米呢,是我们店的‘镇店之宝’!”王艳君说,“我们店里的烟花种类有大型组合烟花、小型喷花以及飞行式烟花等。”

据了解,价位在30~100元的烟花爆竹最受市民欢迎。采访当日,一位选购烟花爆竹的市民说:“过年嘛,春联、灯笼,烟花爆竹这些充满喜庆气氛的年货,样样不能少。”

“客户需要我们上门送货,一个电话打来,我们就把货给送过去了。所以今年,我们的货卖得不少!”张全胜装完客户需要的货,乐呵呵地说,“俺现在就去送货,一上午能跑好几趟!”



行进中国·精彩故事之迎新春·走基层