



# 市民点赞传统 春联生意红火

□晚报记者 王晨 文/图

## 核 心 提 示

春节将至，家家户户都开始置办年货。其中，烟花爆竹、春联年画是老百姓甚为喜爱的过年必备之物。记者走访发现，售卖烟花爆竹和春联年画的摊点前，选购的市民络绎不绝，忙碌的商户早已进入“春节模式”。



王艳君展示“镇店之宝”



市民选购春联

## 年三十前生意忙

据悉，在周口荷花市场做春联年画批发生意的商户约有20家。2月6日，记者在周口荷花市场春联年画批发区看到路霞时，她正忙着招呼客户。今年40岁的路霞做春联年画批发生意已有十多年。直到忙完一单生意，她才有空儿和记者说话。“早上一醒，我就往店里跑，忙到11点半才想起来没吃早饭，一上午我就没闲着，连喝口水的空儿都没有！”路霞告诉记者，“根据经验，今

年就算我们全家齐上阵，也要忙到年三十。”

李平杰做烟花爆竹生意已近30年，店铺由她和张全胜、王艳君夫妇共同经营。“从进入腊月，一直到元宵节，是我们生意最忙的时候。有时，我们连饭都顾不上吃。”王艳君说，“这些烟花爆竹大的一个有几十斤重，搬起来很费劲儿，一天下来，我们累得回到家只想躺在床上。”

## 物美价廉是王道

记者在周口荷花市场春联年画批发区看到，各种红艳艳的福字、灯笼、春联年画被高高挂起，格外喜庆。

“快过年了，看到这些春联、福字觉得很有年味儿。”一位客户一边挑选，一边同记者交谈，“我们是驻马店上蔡县的，特意来这儿批发年货。上次批发少了，怕不够卖，所以这次准备多进些货。”

据了解，周口荷花市场卖的春联年画多是从广东、浙江等地进的，印刷精美、样式新颖、立体

感强。“项城、鹿邑、西华、沈丘、上蔡等不少地方做年货生意的都来俺这儿进货。”路霞告诉记者，“我们这行的利润基本透明，只有给来进货的客户留够利润空间，才能长期合作。”

李平杰十分同意路霞的观点。她告诉记者：“做这行久了，利润多少，大家心里都明白。只要货质量好，诚信经营，就能吸引更多的客户。不过，烟花爆竹易燃易爆，我虽说做这行30年了，但是越做胆子越小，我们店的货都是从正规厂家进的，安全是第一要緊的。”

## 部分商家货物卖掉大半

“一进入腊月，我们就开始忙了，每天从早上8点忙到晚上7点，现在快忙完了。除了春联年画，其他如灯笼、福字、手工布艺羊玩偶等销路都很好。”路霞笑着告诉记者，她家的货已经售出大半，很多货都卖断了。

除了实体店铺销售外，路霞还通过网络销售。“很多客户来我店里进一次货后，就不再亲自来了，我们互相加了微信，我可以传图片给他们，他们需要哪种货，我就通过物流给他们发过去。”

“我们店卖的烟花爆竹种类多达几十种，最大

的一盘爆竹直径有1.5米呢，是我们店的‘镇店之宝’！”王艳君说，“我们店里的烟花种类有大型组合烟花、小型喷花以及飞行式烟花等。”

据了解，价位在30~100元的烟花爆竹最受市民欢迎。采访当日，一位选购烟花爆竹的市民说：“过年嘛，春联、灯笼，烟花爆竹这些充满喜庆气氛的年货，样样不能少。”

“客户需要我们上门送货，一个电话打来，我们就把货给送过去了。所以今年，我们的货卖得不少！”张全胜装完客户需要的货，乐呵呵地说，“俺现在就去送货，一上午能跑好几趟！”

行进中国·精彩故事之迎新春·走基层

