

第六十九期

豆制品礼：永不言弃的创业达人

□晚报记者 张洪涛 文/图

1 用诚信经营 用真心服务

当日下午，记者一行来到豆制品礼的工作室，进门便看见四周悬挂着各种即将进行交易的二手车车辆信息单。经询问，才知道这是为方便顾客挑选。除了采取在工作室悬挂车

辆信息单的方式，豆制品礼还利用互联网成立了“上海市二手集装箱、半挂车交易网”，通过网络来进行二手车交易。

“我现在做的是二手车交易中介，别人把需要转手的车辆信息提供给我，我来帮助他们转卖。”豆制品礼介绍，做这行和做人一样，靠的是诚实守信，不要滑头，正是凭借着这些，如今他在行业里小有名气。

在进行二手车交易的同时，豆制品礼还不忘帮助在上海创业的周口老乡。正在记者采访时，一位中年男子提着行李走进房间，一见面就对豆制品礼的妻子说：“我是从周口来的，是一名司机，准备在上海找个开货车的活儿干，可是我的驾驶证出了一些问题，我在上海人生地不熟，不知道该怎么办？”

听了这位周口老乡的介绍，豆制品礼和妻子二话没说，赶紧站起身来，询问相关情况，并表示会尽最大努力去帮助这位老乡。“除了进行二手车销售，现在我这里还是周口市驾驶员联谊会上海办事处，在上海打拼的周口籍司机遇到什么困难，都会来到我这里，我会尽自己所能帮助他们。”豆制品礼介绍。

就在采访时，记者不经意间看到，在豆制品礼不大的工作室悬挂着一个写有“诚信、诚实、讲道德良心”的标牌，正像标牌上写的那样，豆制品礼在用真诚经营着自己的事业，用真心为周口老乡服务。



2 扔掉“铁饭碗” 尝遍“苦辣咸”

如今，豆制品礼已经在上海这个国际大都市生活了 10 多年，来到上海之前，豆制品礼只是豫东沈丘县的一个普通农村人。那

时，考上理想的学校走出农村，是豆制品礼最大的梦想。凭着努力，豆制品礼顺利考上了河南省供销学校。

1986 年，豆制品礼毕业后，直接被分配到沈丘县北杨集乡供销社，从此端上了让人艳羡的“铁饭碗”。可是，骨子里不安于现状的豆制品礼却不愿意这样端着“铁饭碗”走完自己的一生。上世纪 90 年代，改革开放的春风吹遍大江南北，此时，已经在供销系统工作了几年，并被抽调到县供销社办公室工作的豆制品礼，却有了一个大胆的决定——“下海”。

“当我做出这个决定后，家人都反对，甚至有人说，好不容易从农村出来，端上了‘铁饭碗’，怎么又要吧‘碗’扔掉？”豆制品礼介绍，那时，他就想着干自己的事业，对别人的意见根本听不进去。

离开供销社后，豆制品礼来到一家合资的涂料厂工作，成为

一名业务员。“以前，我的工作是在办公室写材料，现在要跑业务，这让我第一次感受到了工作的压力。”豆制品礼介绍，为了拉业务他经常起早贪黑，一年中有 200 多天都在外跑业务，这让他感受到了生活的快节奏。

“那时候虽然辛苦，生活也并不轻松，可是‘开弓没有回头箭’，即使再苦再累，我都要撑下去……”豆制品礼介绍，跑业务的那段日子里，被骗、受气、被偷是常有的事情。

有一次，豆制品礼到陕西出差时，身上的钱被人偷走了，身无分文的他只得跟家里人联系，让人家给他汇钱，才平安回到家。像这样的事情，在豆制品礼跑业务的过程中，不知道遇到多少次，凭借着坚强的毅力，豆制品礼坚持了下来。几年时间，他的足迹遍布大江南北。



豆制品礼正在上网查阅资料

3 玩上“高科技” 自己当老板

还是业务员的豆制品礼，有一种勇于担当的品质，这无疑是他受用终身的宝贵财富。1995 年，由于种种原因，豆制品礼决定辞去业务员的工作，此时，他有了一个更加大胆的想法——要自主创业，当个体老板。

“一没技术，二没资金，还没有好的发展门路。”面对这样的境况，豆制品礼陷入了沉思。一段时间以来，他赋闲在家苦苦思索要从事什么行业。有一天，豆制品礼忽

然想到自己在外地出差时，发现手机坏了，到一个维修店里简单修理一下，要了好几百元，而且手机维修店还不好找。正是这件事，让豆制品礼觉得从事手机维修行业有很好的前景，于是，他决定先到北京去学习手机维修技术。

“当时拥有手机的人很少，手机维修技术在当时可以说是一个‘高科技’了……”豆制品礼介绍，到北京之后，他从零开始学起，在众多学员中，他是最刻苦的一个。两个月后，豆制品礼从北京的手机维修培训班毕业，来到黑龙江一个朋友的手机维修店中“实习”。几个月后，豆制品礼回到沈丘县，凑了几万元启动资金，开了一家手机维修店。

“前途是光明的，道路是曲折的。”用这句话来形容豆制品礼的创业路再合适不过了。一开始，他由于技术不熟练，眼看快要赚到手的钱，不得不退还给顾客。渐渐地，他的技术熟练起来，手机维修店的生意也慢慢好了起来，几年以后，他不但维修手机，还卖手机。

4 转战上海滩 承受风吹打

“上海的钱好赚，到上海来吧！”2001 年，在朋友的介绍下，豆制品礼从沈丘老家来到上海。可是，到达上海后，却不像朋友说的那样好赚钱，而是充满了艰辛和坎坷。

看到有沈丘老乡在上海靠从事物流运输行业赚了钱，豆制品礼就想“复制”这些老乡的成功之路。于是，他买来一辆二手翻斗车，雇司机在一个位于海岛的工地上拉工程材料。每天，豆制品礼要坐船到海岛上，然后开始一天的工作，如果遇到台风，岛上淡水少，他就得一连几天不洗澡……艰苦的环境和微薄的收入让豆制品礼看不

到成功的希望。终于有一天，豆制品礼再也无法忍受在海岛的生活，他站在海边，看着远处的天空，想着在海岛上拉货时的种种遭遇，他大哭了起来，这是他第一次在远离家乡的上海痛哭流涕。

之后，豆制品礼把翻斗车卖掉，经人介绍，在上海火车站卖一种声称“打电话能省钱”的电话卡。这一次的尝试，让豆制品礼再次尝到了失败的痛苦，由于没有防备之心，豆制品礼轻信这是一个赚钱的好门道。渐渐地，豆制品礼发现，所谓的电话卡只是用来骗人的，于是，他赶紧把给对方打过去的预付款要了回来，避免了一场不必要的损失。

经历过创业的无奈，承受了风雨吹打后的豆制品礼意识到，世上没有免费的午餐，做任何事情都不是随随便便能够成功的。豆制品礼再次把目标瞄准了物流运输行业，这次，他不是去买货车跑运输，而是在这些货车经常路过的地方开了个小饭店，为过往的司机提供服务，这让他小赚了一笔。

之后，在创业道路上永不停歇的豆制品礼，又把目光瞄准了当时比较冷门的行业——左撇子用品销售，专门为左撇子提供服务。可是，由于投资过大，豆制品礼不得不中途停止，转而从事其他行业。

5 历经风和雨 终于见彩虹

在上海创业的过程中，豆制品礼经历了风雨，见到了彩虹，但他不是一个墨守成规的人，不断尝试新鲜事物，不断挑战自己是他最大的特点。

看到二手车交易有钱可赚，豆制品礼便转行做二手车交易。看到互联网的巨大优势，他就利用互联网拓展生意，创办网站，吸引更多人来进行车辆交易。目前，他的二手车交易生意红红火火。

在采访中，豆制品礼侃侃而谈，向记者述说自己的创业历程，眼前的豆制品礼始终平和、谦逊。而在与他的交谈中，记者也感受到眼前这位 50 多岁的中年人，是一个充满睿智、开明、不断进取的人。从当年手端“铁饭碗”的单位员工，到现在的创业者，豆制品礼虽然已经不再年轻，但是他依然在创业这条康庄大道上向前奔驰……

“如果以后还有好的创业项目，我还会去做，还会去尝试！”采访结束时，豆制品礼的一席话，让记者感慨万千。



豆制品礼接受采访