



第七十一期

出彩周口人

凌国钧:勤奋种出摇钱树

□晚报记者 宋风 文/图

1 引进优良树种

多年来,西华县红花集镇以盛产果树苗木享誉业界。每年春季,来自湖北、湖南、安徽、河北、江西等十余个省份的客商纷至沓来,该镇果树苗木交易市场车水马龙,一派繁荣景象。据了解,该镇每年的果树苗木成交量可达到3亿株以上,是闻名省内外的果树苗木生产和交易集散地,这里的许多农民也因发展果树苗木产业,走上了致富路。

凌国钧是红花集镇最早富起来的农民之一。早年,他依靠科技,引进优良树种,改变红花集镇果树苗木种植结构,将果树苗木产业做大做强;近年来,他积极带领乡民共同致富;如今,凌国钧组建的西华县惠群苗木专业合作社已有1300多名社员,发展用材林、经济林、行道绿化林和果树林16000多亩。

凌国钧的成功,得益于他本人长期以来对科技的追求,即坚持每年外出学习最新的果树苗木种植技术。

红花集镇有种植果树苗木的传统,1980年,凌国钧高中毕业后,在西华农校学习园艺栽培、果树管理技术。从西华农校毕业后,他发现当地种植的果树苗木种类单一,不仅经济效益低,还易发生病虫害,于是暗下决心,要依靠自己所学的知识,振兴当地的果树苗木产业。

为寻求优良树种,凌国钧四处考察。然而,由于当时人们的思想过于保守,不愿把优良树种向外推广,凌国钧好说歹说,盘缠花光,仍一无所获。“别说是想引进人家的树种,到了地方,人家连门都不让我进,有时候,我还要带着土特产去求人家。”凌国钧说。

1987年,凌国钧从上海引进了一批名为“沪005”的桃树。经过精心栽培,次年5月中下旬,这批桃树结出了又大又红的桃子。“当时,能在麦收前吃到新鲜的桃,着实让人意外。”凌国钧说,他也因此成了当地的名人,附近群众纷纷跑到他的果园里看稀罕,小小的果园一时间热闹起来。

与本地的歪嘴子桃、红肉桃相比,“沪005”桃个头大、绒毛少、口感更好,颇受消费者欢迎。那一年,靠种植“沪005”桃树,凌国钧赚了4000元钱。优良的树种,为凌国钧带来了第一桶金。

4 善举带来丰厚回报

凌国钧的一片善心,为他带来了丰厚回报。

前几年,湖南农户孙会胜看到一篇介绍凌国钧通过引进、培育优良树种取得良好经济效益的文章后,慕名找到他,希望能从他那里取点儿经。

得知孙会胜家中贫穷,凌国钧不仅免费招待孙会胜住下,还精心传授其种植技术。孙会胜回湖南时,凌国钧除了送他路费,还送了他6亩地的果苗。之后,凌国钧数次前往湖南上门帮助孙会胜。

在凌国钧的帮助下,孙会胜摆脱贫困,成为了当地的富裕户。为感谢凌国钧的帮助,孙会胜再次来到西华,向凌国钧赠送了写有“科技结友谊,友谊结硕果”字样的牌匾。湖南一家媒体获悉此事后,以《中原佳果湘江飘香》为题,详细报道了事情的来龙去脉。

原本无心插柳的一件善举,却带来了一系列连锁反应,这是凌国钧没有想到的。孙会胜致富后,当地农民纷纷前去向他取经。得知孙会胜的果苗是从凌国钧处引进的,种植技术也是向凌国钧学习的,很多人千里迢迢从湖南来到西华,找凌国钧购买果苗,学习种植技术。

“我这里的果苗卖给湖南人的至少有60万株,当初帮孙会胜的时候,我真没想到会有这么大的回报。”凌国钧说,良好的口碑,无疑是一笔巨大的财富。随后的几年时间里,他种植的果树苗木畅销湖北、安徽、河北、新疆等十余个省份。



凌国钧

2 成为种植大户

1989年,通过查阅资料,凌国钧发现,如果在大棚内种植油桃,可以使果品成熟期提前20天至40天,上市日期可提前到“五一”左右。这个时候,新鲜水果较少,油桃上市后,每公斤售价可达20元左右,经济效益不言而喻。

通过市场考察,在中国农科院郑州果树研究所的帮助下,凌国钧建了两个大棚,专门种植油桃。第二年,这两个大棚的油桃为凌国钧带来了5万多元的收益。

从1990年开始,依托中国农科院、中国林科院、省农科院等科研单位,凌国钧在红花集镇逐步建立了占地500多亩的果树苗木科研基地,不仅为科研单位提供大量的第一手试验资料和数据,他本人也获得了非常可观的收入。

时间转眼到了2001年,凌国钧开始利用互联网了解信息,把握市场动态。通过网络,凌国钧与中国经济林研究发展中心、中国农科院郑州果树研究所、河南农业大学、山东果树研究所等十多家科研单位、大专院校联系,以获取先进的果树苗木栽培技术。

此外,凌国钧引进了大批优良树种,有以“千年红”、“双喜红”、“曙光”为代表的甜油桃品种,以“双丰”、“川中岛”、“丰白”、“中华寿桃”为代表的水蜜桃品种,以“早美李”、“紫琥珀”、“红宝石”为代表的李子品种,还有杏、石榴、柿子等果苗及红果冬青、美国红栌等行道树。

至此,凌国钧从一个普通果农蜕变成了当地的果树苗木种植大户。

3 致富不忘乡邻

发家致富后,凌国钧不忘乡邻,他在镇里充当起了义务技术员,以举办讲座、发送传单的形式,传授当地群众果树苗木种植技术,许多受他帮助的农户走上了致富路。

村民凌玉林是当地的困难户,其母患病长年卧床不起。为给母亲治病,凌玉林借遍了亲友,最困难时,儿女的学费都是问题。凌国钧看在眼里,想要帮他一把。2000年,为帮助凌玉林脱贫,凌国钧不仅免费帮助凌玉林建了一个占地面积4亩的油桃园,还亲自帮凌玉林打理。次年,凌玉林收入近两万元,从此脱贫。

村民杨迎昌热爱种植果树,凌国钧帮助他改建了两座大棚,种植油桃,并亲自动手帮他修剪果树、施肥……在凌国钧的帮助下,杨迎昌如今已是当地远近闻名的富裕户。

5 为长久发展成立合作社

目前,果树苗木产业已成为红花集镇的支柱产业。为取得长久发展,2008年,凌国钧牵头成立了西华县惠群苗木专业合作社,并担任理事长一职。“现在,我们合作社的社员已从最初的5人发展到了1300多人,人均种植面积至少50亩,1亩地1年收益3000块钱左右。而且,为促进发展,我们每年至少组织30人去参加全国各地的果树苗木交易会、博览会。”凌国钧说。

6 获得荣誉不忘担当

作为带领乡邻致富的领头人,凌国钧也获得了应有的荣誉。凌国钧先后被选为河南省第十届、第十一届、第十二届人大代表,周口市第一届人大代表,西华县第十一届、第十三届、第十四届人大代表,西华县人大常委会委员。此外,凌国钧2004年被河南省人民政府授予“河南省劳动模范”称号,2005年被国务院授予“全国劳动模范”称号。

凌国钧告诉记者,荣誉的背后,他还肩负着作为一名人大代表的神圣职责。“每次参加省、市、县人大会议,我都十分珍惜手中的权力,认真行使审议权、选举权、提案建议权等。”多年来,在省、市、县人大会议中,他共提出100多条建议、批评和意见。在河南省第十一届人大二次会议上,他提出的“关于加大农村公路建设支持力度”建议被省委、省政府列为十大实事之一。



生活中的凌国钧