

石闪闪:多才多艺的“百灵鸟”



石闪闪

□晚报记者 朱东一 文/图 通讯员 许泽

石闪闪的歌声美妙、形象优雅，被战友们称为多才多艺的“百灵鸟”。作为一名文艺兵，除了唱歌跳舞外，她通过努力学习，现在已经成为一名优秀主持人。

石闪闪，1992年出生于郸城，现为解放军20集团军某旅战士。石闪闪从小爱好唱歌，石闪闪的母亲吴桂勤说：“石闪闪学习音乐是她自己的选择。”石闪闪想去当兵，村里有人说：“女兵是那么好当的？”后来，石闪闪毅然参军。在部队，石闪闪努力学习主持人技巧，参与主持策划旅神箭电视台多档节目百余期，主持大型晚会演出30多场。由于表现突出，石闪闪在部队获得很多荣誉。

在荣誉背后，石闪闪付出了很多努力。

这一切都要从石闪闪当兵说起。2012

年，石闪闪应征入伍。她具有文艺特长，下连队后被分到集团军演出队。不愿享受演出队的安逸生活，石闪闪主动向上级申请到一线工作。对于她的这个举动，一部分战友不理解。

由于石闪闪能唱会跳，旅神箭电视台希望她担当主持人。石闪闪说：“我对唱歌跳舞内行，对当主持人是一窍不通。”石闪闪的试镜结果是普通话不标准、表情僵硬。电视台负责人对她说，一个月后再试镜，如果不行就换人。这句话对石闪闪打击很大。她说：“一路走来啥苦没吃过，当时就想一定要努力，争取当一名优秀主持人。”

随后，石闪闪制订了详细的学习计划。经过刻苦练习，石闪闪再次试镜时的出色表现得到电视台负责人认可。

石闪闪说：“只有不断学习，才能不断进步。”



郑深圳

杨发伦:干一行爱一行的“多面手”



杨发伦

□晚报记者 朱东一 文/图 通讯员 许泽

儿时怀揣对军队生活的梦想，进入军营后不遗余力地奋斗，成就了杨发伦这位周口汉子。杨发伦在解放军20集团军某旅，被战友们称为“多面手”。从战士到班长，从雷达站长到副连长，从战勤参谋到军械助理，他一步一个脚印，始终坚持干一行、爱一行、钻一行、精一行。

杨发伦1980年出生在扶沟县。17年前，杨发伦高中毕业后参军入伍。两年后，杨发伦考入军校。军校毕业后，杨发伦被分到解放军20集团军某旅。

杨发伦在农村长大，有着农民的朴实和钻劲。杨发伦告诉周口晚报记者：“我既然选择当一名军人，就应该选择付出，忠于党和部队。”

军校毕业后，杨发伦任新雷达站长。由于没学过新雷达方面的知识，他就从看说明书学起，然后向专家请教，最终

成为这方面的能手。

此后，杨发伦又搞起研究，解决了射击条件偏差、多站联动等难题。他的研究成果使全连实弹射击取得“满堂红”，他也因此被称为“史上最牛雷达站长”。

2007年，杨发伦任职作训参谋后，又开始学习相关教材，研究部队战备行动的重点难点，建立完善的数据库。2013年，他调任战勤科后不断学习，完善了兵器室和弹药库的安防监控系统。

任职军械助理后，杨发伦把军械工作搞得井井有条。

一位军械员说：“杨助理检查时一点儿也不留情面，但我们如果有需要，他比任何人都上心。”

干一行、爱一行、钻一行、精一行的作风，使杨发伦成为部队里的“多面手”。杨发伦告诉周口晚报记者，他所有的热情都来源于热爱部队、热爱自己的工作。

郑深圳:喜欢思考的“智多星”

□晚报记者 朱东一 文/图
通讯员 许 泽

郑深圳是防空军学院的硕士研究生，现任解放军20集团军某旅司令部作训参谋。

郑深圳1985年出生在沈丘县。爷爷希望他像当时的深圳一样充满活力，因此给他取名郑深圳。

郑深圳的梦想是当一名军人。高考时，他考了600多分的好成绩。填报志愿时，他选报了军校。

进入军校后，郑深圳非常开

心，也很好学。毕业后，他被分到解放军20集团军某旅。作为一名参谋，他喜欢思考。在面对重大任务时，他多次为首长决策提供建议。

在一次演习中，针对目标问题，郑深圳带领人员加班加点，研究攻关难点，找到有效战法，解决了指挥、火力、保障等各类信息的获取、传输和处理问题。

“郑深圳工作起来不要命。”这是战友对他的评价。郑深圳却说：“只有现在做好工作，才能赢得以后战争的胜利。”

美的空调服务维修传佳话

本报讯 购买家电不单单是看产品的质量，售后服务也成为重要的选择标准。多年来，美的空调为客户增值服务，让消费者切实感受到美的无微不至的关怀。

近日，项城市福利家电有限公司美的空调售后服务中心的维修工程师魏东，用实际行动让消费者进一步体验到美的空调全方位的人性化服务。他从业十余年，技术精湛，诚实守信，不乱收费。对于不需要加氟利昂的空调，他向客户说明情况后，仅仅清扫室内机过滤网和室外机冷凝器，就解决了问题，为美的品牌赢得了良好的口碑。有一次，一位客户的空调坏了，并且过了包修期。客户在自家楼下修理店找的修理工建议花300元换电脑板。客户半信半疑地打了美的全国服务热线4008899315后，公司派魏东上门

服务。魏东检查后发现，因用户靠墙位置堆放杂物太多进了老鼠，老鼠将信号线咬断导致空调出了毛病。魏东很快就修好了空调，并且不收分文。客户连声说：“幸亏没同意先前修理师傅说的换电脑板，否则就花冤枉钱了。你的业务水平和素质和他就是不一样！”

前天，项城市市民刘先生致电本报称，他近期一直想买一台空调，但因为工作忙，没时间挑选。上周四，他下班回家路过项城市福利家电有限公司美的店，原本只是想了解一下情况，却没想到店员非常热心地给他讲解，并承诺当晚可安装到位。于是，刘先生当即付款下单。一个小时不到，安装人员便带着空调上门安装。李先生说：“美的的产品好，服务更好！这样的贴心服务让我非常感动。”

(徐如景)