

二手车交易 明年有望破千万辆

在新车市场整体低迷的情况下，二手车市场继续呈现增长趋势。近日，记者从中国汽车流通协会(以下简称“中汽协”)获悉，按照目前的发展趋势，2016年将成为峰值年，二手车市场交易量将突破千万辆。与此同时，当下各大二手车电商正在疯狂烧钱营销，从而试图抢占市场。业内认为，二手车电商烧钱抢占市场的行为难以长久，各平台应以二手车有形市场为核心，丰富线下渠道。

千万辆市场

中汽协月度形势分析会发布的数据显示，2015年1~10月，全国二手车市场累计交易量755.39万辆，比上年同期增长3.36%，累计交易额4421.22亿元。

中汽协副秘书长沈荣表示，受10月二手车市场交易量下滑的影响，今年二手车市场的交易量达到千万辆的可能性降低。“按照此前的预测，今年二手车市场交易量将突破千万辆，但由于10月二手车市场出现异动，交易量与主要交易区域都出现明显下滑，今年二手车突破千万辆的难度增加。”沈荣说。

中汽协秘书长肖正三认为，虽然今年突破千万辆的难度增加，但明年的二手车市场将是峰值年，并正式突破千万辆。“五六年前，为应对金融危机，政府出台了3个汽车行业政策，其中一个购买小排量汽车减半征收购置税，汽车销量大涨，随着这一批车的置换周期临近，明年将会是置换期高峰。另外，按照十八届五中全会的相关政策，二手车将建立全国的统一大市场，有些阻碍二手车发展的政策可能会得到清理和调整。”肖正三坦言。

电商疯狂烧钱

随着二手车市场峰值年的到来，新兴的二手车电商受到投资者的热捧。根据中汽协发布的数据显示，2015年上半年，国内二手车电商平台总投资额达4.4亿美元。其中，车易拍日前完成了D轮融资，获得1.1亿美元，优信

二手车也完成了1.7亿美元的C轮融资。

而在获得资金支持后，二手车电商开始通过大肆宣传以及烧钱补贴用户来抢占市场。公开资料显示，优信二手车此前以3000万元的价格拍下了《中国好声音》总决赛60秒的广告。另外，有消息人士称，刚刚与58“分家”的“瓜子二手车直卖网”，目前广告投入已经达到数亿元。还有一些二手车电商平台为了吸引用户，自己出钱补贴消费者的交易费用。有业内人士指出，二手车电商宣传以及补贴用户主要为了抢占市场、扩大影响力，事实上，目前大多二手车电商都是在赔本赚吆喝。以“瓜子二手车直卖网”为例，在58刚刚发布的Q3财报中，公司净利润同比出现由盈变亏，其中，对“瓜子二手车直卖网”的投入是导致出现净利润亏损的主要原因。

“O”与“O”的对决

虽然二手车电商(Online)目前声势浩大，但在业内看来，烧钱模式下的电商平台难成二手车销售主力。据了解，目前国内二手车有形市场(Offline)约占65%的市场份额，占二手车市场主体地位，国内二手车电商仅占5%~10%的市场份额。数据显示，2015年上半年二手车市场整体交易量为460.9万辆，电商平台整体交易规模为47.8万辆。

业内人士分析，目前二手车电商通过烧钱补贴以及广告营销，难以成为二手车市场的销售主力。二手车市场是一个非常重视市场和线下体验的领域，目前很多二手车电商平台都面临着线上有余、线下不足的窘境，在客户数量增长之后，由于平台没有自己的线下渠道，出现直接将客户倒给车商的情况，难以获得高利润，平台运营成本反而大幅提升。随着二手车市场的发展，这将成为二手车电商最大的软肋。

沈荣也认为，对于中国二手车电商而言，应重视线上线下结合，以有形市场为核心、互联网产品技术平台为支撑，不能简单地只重视互联网概念。(人民)

汽车维修技术 能手风采展示

王艳奇

周口周德宝技术主管，从事汽车维修6年，有着丰富的汽车维修经验，凭借自身优势，成功获得BMW厂家专家级资格认证。曾两次在BMW全国技能大赛中取得北区第五名和全国第三名的理论成绩。

周口周德宝宝马4S店

服务电话：86852222

地址：周口市太清(原北环路)东路路北



赵庆礼

上汽MG、上汽荣威4S店技术经理，从事汽车维修工作7年，受上汽专业技术培训多次，是上汽集团认证的维修技师，实践经验丰富，有着较高的维修技术水平。

上汽荣威/MG周口亿缘4S店

服务热线：8526669

地址：周口市中州大道与太昊路交叉口南300米路西



卡罗拉双擎： 一“价”到底 遇见幸福

卡罗拉双擎作为一身硬实力的新晋小“鲜肉”，经济实用是它不容忽视的优点，绝对称得上旅程中对您关怀备至的“暖男”。它的油耗仅为4.2升/100km，一箱油能跑1000公里，合每公里0.25元。这是非常有优势的，要知道这款车并不需要充电，油耗也没有任何“水分”。用户不需要改变用车习惯，也不需要刻意省油，只要像传统汽油车一样正常使用，就可以做到低油耗。尤其是在城市拥堵的路况下，混合动力的优势与传统汽油车相比会更加明显。

价格上也是相当亲民，13.98万元起售，这个价格和配置水平与同级别的燃油车基本持平，而且，相较于其它品牌包括自主品牌的混合动力车型价格要低很多。

另外，卡罗拉双擎推出5年14万公里厂家基本保修，享受8年或20万公里混合动力蓄电池保修的无忧保障等政策。这对于大多数普通的家用用户而言，意味着在大部分生命周期内，电池可以得到厂家保修政策的保障。丰田的可靠性向来非常出色，而超长的质保也为消费者加上了双保险。

卡罗拉双擎不仅让您在购买时尊享全方位的服务，在保养上也是相当省心。“浅充电、多循环”的技术使得丰田混动系统的电池寿命得以延长，在市区道路行驶，一般会使用电池容量的10%~40%，避免了电池遭受深度充放电的状况而造成衰减。

另外，通过多次数的制动回收动能，来让电池在多循环的充放电状态中运行，保证了电池的使用寿命。相比传统汽油车，一汽丰田混动车型多出了一套电驱系统，不过这并不意味着在维修保养上也因此带来额外的费用，卡罗拉双擎发动机无需特别保养，只需和普通的丰田车型一样定期做保养就可以了。

所以，凭借先进的丰田混合动力技术、富有高级感的外观内饰设计以及高功率、低油耗、低排放的性能优势，再加上亲民的价格，卡罗拉双擎将打开混合动力车型在国内的新格局，开启一个全新的双擎时代。

同等的价格，更好的配置，让您一“价”到位，后顾无忧！(明星丰田)

