



哲理美文

抓住一切机会崭露头角

长途航空旅行时可以认识不同的人。最近一次去英国的飞机上,我亲耳聆听了一则买卖双方的对话,可谓发人深思!

我刚刚在座位上坐好,便听旁边的两个男子热切地交谈起来。相互问候过后,只听年龄较大的那一位问道:“你的公司是做什么的?”

“我们为政府机构、企业 and 非盈利性组织提供 IT 服务。”

老人显得困惑不解,继续问道:“究竟做些什么呢?”

年轻人回答:“比如网络管理、管理服务、软件开发。”

“那么,你的公司有多大?”老人问。“公司新成立不久。我的合伙人、我和其他几个人为各种项目提供专业技术。”他回答。

谈话终止了!老人迅速从包里取出一本厚厚的书,开始潜心阅读,年轻人也忙着做自己的事去了。

强烈的好奇心令我无法安静地坐在一旁。我将名片递给老人,并做了一下自我介绍。老人也拿出了他的名片——一家大型跨

国公司的 CIO(首席信息官)。

我问老人,为什么突然结束与那个年轻人的谈话。

老人用敏锐的眼睛看了我一眼,慎重地说:“我可能成为他的一个用户,但经过刚才的谈话,我决定不从他的公司采购任何服务产品。原因很简单,我想雇佣专家,而非整个领域的通才——您知道,现今,一个 IT 服务商不可能拥有所有 IT 服务资源,难以提供全方位的 IT 服务。什么是专家?专家能够深入一个主题。他们非常清楚自己卖什么、卖给

谁。他们把精力聚焦在一个受众,为自己建立极好的信誉。服务范围的大小不重要,服务产品的质量却绝对需要好!一位专家,在第一次谈话就能深刻、透彻地说明自己专业技术的核心!许多人还没察觉到,成功的大型企业不过是专家带领的专业公司的荟萃!”

对于每一个企业家、商界领袖、销售人员而言,老人的话字字真金。对于那年轻人而言,他曾经得到一个机会,却未能抓住这个机会崭露头角!

(班超)



忍俊不禁

最佳答案

摘自《幽默与讽刺》



开心部落

何必为难同行

人生辉煌时

听说,人生最辉煌的一段时间是高考前 6 个月,这时你上知天体运行原理,下知有机无机反应;前有椭圆双曲线,后有杂交生物圈;外可说英语,内可修古文;求得了数列,说得了马哲;溯源中华上下五千年,延推赤州陆海百千万;既知音乐美术计算机,兼修武术民俗老虎钳……现在呢,就会玩手机!

讨厌浪费

中午,和小明坐在广场的长椅上吃甜点。

小明发现腿上滴了几滴,就用食指粘起来放到嘴里并说道:“我最讨厌浪费了!”

我望着广场上空飞过的鸽子问:“小明,味道对吗?”

小明:“……”

买家秀

室友从网上淘了一件衣服,卖家说上图好评立马返现五元,于是室友穿上衣服自信满满地拍了五张照片,并附上几十字的好评。

今天卖家给朋友返现了十元,叫他把图片删了……

因何而养

女儿:“爸爸,我们养猪干什么啊?”

爸爸:“吃肉。”

女儿:“爸爸,那我们养鸭子干什么?”

爸爸:“吃肉。”

女儿:“那……我们养鸡做什么?”

爸爸:“吃肉。”

女儿突然大哭着说到:“我现在只想知道你养我干什么?”

好事儿来了

手机响了,一看是老同学打来的,立马接听。电话那头:“喂,老同学,我们有个工程项目,我负责招标,分四个标段同时施工,由于赶工期,可直接进场施工,目前还有一个标段,你考虑一下做不做?”我顿时激动万分:“什么工程,好不好收款?”电话那头:“好收款,不垫资,现场结算。”我欣喜若狂:“什么工程?我马上过来和你谈。”电话那头:“打麻将,三缺一!”

馊主意

我看她睡了,想起网上流传的馊主意,于是啪啪打了她两巴掌。她惊恐地睁开眼睛,我赶紧抱住她说:“宝贝你做噩梦了吗?别怕,一切有我。”

她忍了一会儿说:“刚才我只是闭着眼睛想事情,没有睡着……”

唉,啥也别说了,我现在还跪在搓衣板上。

睡前祷告

神父问小胖:“你晚上睡觉前有没有念祷文。”

“没有,都是妈妈替我念。”“她怎么念的?”

“感谢上帝,你终于肯上床了!”

极品朋友

朋友们聚会,其中一位喝醉了。酒醒后看到手机上有三十个未接来电,全是他女朋友打的。他想了一下果断关机抽出 SIM 卡掰断扔掉!然后办了个新号给女朋友打过去:“我手机卡突然坏了……总之,我换了个新号码。”

挂断后,他盯着我们淡淡地说了一句:“能用一百块钱解决的事情,干嘛要花更多的钱去哄她!”

(春梅)