

酒仙网 1000 万元入股华龙酒业

酒业 O2O 上演整合大战

酒仙网宣布以 1000 万元入股黑龙江省华龙酒直达供应链管理有限公司(以下简称“华龙酒业”)。在此之前,1919 酒类直供宣布合并购酒网;歌德盈香吞并酒老板与也买酒,都是通过整合来补齐自身短板。业内人士指出,酒业现处于深度调整期,此时抱团取暖不失为明智之选。

酒仙网入股华龙补线下短板
12 月 11 日,酒仙网宣布对外投资,以 1000 万元入股华龙酒业。其中 12.87 万元用于认缴注册资本,987.13 万元作为资本公积金。

酒仙网董事长郝鸿峰对此表示,双方将从产品、技术等多方面整合资源,优势互补,深挖酒业 O2O 的市场空间。未来还将通过资本的力量和更多线下优质企业达成合作,做线上线下联动的业务拓展。

资料显示,华龙酒业成立于 1989 年,今年发力 O2O,在黑龙江全省及山东青岛市开通了 29 分钟送达业务,7 月宣布启动新三板上市。据悉,酒仙网旗下酒快到将为华

龙酒业提供全方位的技术拓展和支持。此外,华龙酒业所有连锁店铺将全部入驻酒快到平台,使得酒快到在全国的布局进一步深化,极大地丰富消费者体验。

白酒行业专家蔡学飞表示,酒仙网入股后将加深对东北和山东区域的市场渗透率,并且通过华龙酒业掌握真正意义的线下资源,将线上优势嫁接到线下;而华龙酒业也能借力酒仙网将资源上移,双方能够交叉互补产生协同效应,实现合作共赢。

O2O 横向整合态势凸显
事实上,今年酒业 O2O 深度整合频发,歌德盈香先收也买酒,再收酒老板,并与广东、福建、浙江等 11 家酒类流通大商成立合资公司,补充线下渠道发力 O2O;11 月,1919 酒类直供合并购酒网;联想控股旗下佳沃葡萄酒也宣布以股权众筹模式进军酒业 O2O。业内人士指出,酒业持续深度调整期,酒业 O2O 平台竞争激烈,抱团取暖不失为明智之选。

蔡学飞指出,酒业 O2O 已基本形成以

酒仙网、1919 酒类直供为首的格局,对于小型平台来讲,发展的空间和余地已经不多。随着酒业链整合进一步加速,酒业 O2O 平台整合的高峰期即将来临,此时通过行业横向整合增强自身实力,以免在下一轮洗牌之前,被排除在资本的目光之外。

由此看来,酒业 O2O 平台频频整合、并购以增加竞争力,扩大企业估值,以期获得更多话语权,最终目的是吸引资本的助力。对此,白酒营销专家晋育峰也表示,从传统平台到垂直领域、资本主导游戏规则的力度,以及对传统垂直领域“互联网+”转型创新的推动力,金融逻辑越来越主导经济变革,而不是产业和产品逻辑。

合作共赢或成未来趋势
近年来,O2O 商业模式凭借线上购买、线下服务的闭合特性,赢得了广泛关注与尝试。1919 酒类直供、酒仙网、中酒网、华龙酒业、酒便利等都以不同形式去发展 O2O,大力整合线下资源。然而如何平衡线上渠道和线下传统实体店渠道利益,解决线上线下的

利润博弈成为了每个企业的难题。晋育峰表示,O2O 模式意味着线上线下不能单独剥离,要求企业一定要形成真正的双线融合,才能充分满足消费者多层次的需求。

事实上,每家都有着不同的优势或劣势,无论是以 B2C 从线上切入的酒仙网、也买酒,还是以线下连锁为优势的酒便利、酒立方等,以及一些业外资本旗下的酒类经销渠道,如联想控股旗下佳沃葡萄酒,他们都在发挥既有优势的基础上,谋求深度整合,以便发挥出协同效应,增强自身的竞争力,以谋求更大的市场份额。

业内人士指出,酒业 O2O 也在历经着新一轮的颠覆与重塑,从“单打独斗”阶段向“合作共赢”阶段过渡。事实上,未来资本对于酒类电商平台的投资或需进行更谨慎的评估和考量,原本依托于社会资本的酒业 O2O 平台之间竞争会越发激烈,一些单纯的电商平台或将被迫退场,通过整合达到强强联合,不失为行之有效的办法。

(据《北京商报》)

论 酒

在中华民族千年的文明史中,酒文化成为中华文明的重要内容,并随着时间的推移和社会的发展增加了厚重和知名度,成为世界第一泱泱大国中家喻户晓、妇孺皆爱的品牌文化。

酒,从我们人类祖先发明和利用以来,一直作为人们祭祀先人和宴请宾朋的重要载体,酒已经融入了人们生活的方方面面。酒是好东西,粮食的精华,心灵的向往和寄托,成为人们物质和精神上不可或缺的东西。酒文化之所以能长盛不衰,延续至今,证明了酒存在的历史价值和现实意义,无酒不成席。酒不仅是人们联络感情的纽带,更是国家创收和经济发展的重要来源。不难想象,如果没有了酒,人们的生活将是什么样子。所以几千年来,多少文人墨

客写下了大量鸿篇巨著和诗词戏曲来颂扬酒文化和酒美德,给世代英雄豪杰以及好酒之人提神壮胆,同时演绎出不少人间悲欢离合和引人入胜的神话故事。

凭 40 几年的喝酒经历,我有以下几点体会,概括起来就是“两不影响”、“四不伤害”。

“两不影响”。一是不能影响工作。无论是在政府机关或企事业单位,无论是国家工作人员或私企员工,都不能因醉酒影响工作,或因头脑不清醒误了领导交办的事。二是不能影响形象。饮酒过量往往失言、失态、失礼,出言不逊,丑态百出。醉卧街头者有之,当众撒尿者有之,聚众斗殴者有之……不但影响了个人形象,而且造成不良的社会影响,所以奉劝爱酒之

人要控制自己的言谈举止,洁身自爱。

“四不伤害”。一是不能伤害酒友的情谊。一些本来很要好的朋友欢聚一堂畅饮美酒,却因劝酒或划拳发生争执,进而恶语相向,甚至大打出手,反目成仇。应以此为戒,文明劝酒,保持克制。大家相聚一起是缘分,友情最重要。二是不能伤害身体健康。一些酒友饮酒时往往摆出一副决战的架势,不但自己豪饮,而且强迫他人喝酒,结果造成一些酒友身体受到伤害,有的不省人事,有的住进了医院,个别的造成人身伤亡,因此吃官司者不乏其例。千万记住饮酒是为了享受和幸福,而不是伤害个人或他人身体健康。三是不能伤害家庭和睦。人遇到不顺心的事,借酒消愁更愁,醉酒后情绪失控,对家人破口大骂甚

至暴力相加。结果造成家庭破碎,这是很惨痛的教训。饮酒者当记,对自己负责,对家人负责,家庭是你幸福的港湾,家人是你生存的依靠,绝不能本末倒置,因小失大。四是不能伤害公共安全。过去常说的是“十次肇事九次快”,现在取而代之的是“十次肇事九次祸”。随着人们生活水平的提高,私家车越来越多进入寻常百姓家。家人及亲朋好友聚会的机会也越来越频繁,酒后驾驶俨然已成为社会的一大“公害”。一些人酗酒后忘乎所以,完全不顾及家人及他人的生命安全,开着车兜风,摇摇摆摆,横冲直撞,结果酿成一起又一起的人间悲剧:有的终身致残,有的家破人亡,有人锒铛入狱。血的教训触目惊心。前事不忘,后事之师,要杜绝此类事故的发生,绝不能让“酒驾”悲剧重演!

论酒不是强调戒酒、滴酒不沾,论的是喝酒不误事,误事不喝酒,喝酒不开车,开车不喝酒,让安全成为习惯,让习惯更加安全,警钟长鸣记心间! (仁平)

冒雨救老兵

1968 年隆冬,随着知青下乡的浪潮,我抱着“滚一身泥巴,炼一颗红心”的志向,来到沈丘县东南部一个名叫土楼村的偏僻小乡村插队。

我们刚到村口,社员们就迎了上来,一位老大爷说:“娃啊,可把你们盼来了!”虽天寒地冻,大爷的话说得我们这群城市娃浑身热乎乎的。

土楼村是方圆十里最穷的村。土楼村没有楼房,更连瓦房也没有,基本上都是土坯墙、茅草顶的房子。村里的姑娘想跳出穷坑,拼命往外嫁,外村的姑娘不愿来,不少青年人打光棍。遇上阴雨天,村里的泥深半尺,粘似胶。青壮年人要穿上泥机子(木制,用绳子系在脚下)出门行走,颇似踉蹌跳。

一位叫梁万田的社员与我同姓,参加过八路军,打过鬼子,立过多次战功,是老革命。他复员后,在村里当民兵排长。当兵出身的人性情倔强,尽管我俩是同性爷们,可他对我并不照顾,有时还找我的“茬”。一次锄地,我砍掉了庄稼苗,他让记工员扣了我两个工分。类似的事发生过多次。他一本正经地说这是公私分明。他的妻子人称“大胖子”,是个贤淑的女子,照顾老人,抚养孩子,做饭洗衣,喂猪养羊,里里外外一把手。这个大胖嫂子对我这个小弟弟并不

外气,时不时叫我吃她蒸的热红薯和亲手擀的杂面条。

一天下午,我们临近收工的时候,天骤然下起了大雨,社员们纷纷往家跑。梁万田顿感肚疼,到家时已疼痛难忍,躺在床上汗珠直滚。他弟弟梁万仓请来赤脚医生,可医生说治不了,需抬到公社卫生院治疗。

当时,不少社员都围在梁万田身边,心急火燎,既想分担梁万田的痛苦,又想帮他做点什么。队长当即决定派 4 个人把梁万田送往公社卫生院。队长把眼光落在了我身上。我似乎觉察出队长的顾虑:城里人不能吃这个苦,愿不愿去?我当即表态:“队长,让我去!”

土楼村离公社卫生院大约十里路程,土路,尽管用砖渣、石子垫过,仍高低不平。天上,雨杂着雷声越下越大,路越走越难走。为了不使病人受淋,我把自己身上披的一块塑料布盖在他身上,自己则戴了一顶旧草帽。身上已被雨水湿透,脚上的鞋也被泥水吸掉,只能赤脚前行,踩着泥水,脚指头还是被玻璃片割破,鲜血直流,十指连心哪!我当时自言自语:这与战场上浴血奋战的英雄们相比算得什么?不能掉队,救人要紧。

到公社卫生院时,天色已晚,经医生会

诊,梁万田是胃穿孔,需立即动手术,不然会有生命危险。但是,院里发电机没汽油了,发不成电,就动不成手术。院长当即让转到县医院。大家听后都急出了一身汗,那时候没有救护车,就连县委书记下乡还要骑自行车。这里离县城大约 25 公里,抬到县医院最少得 4 个多小时,抬不到地方,病人恐怕就沒命了。

在一筹莫展的情况下,我想到了自己的同学孙贯甲。他在公社电影队当队长,不能向他借点汽油发电呢?我说出了自己的想法,大家一致赞成。

我淌着泥水奔到电影队,敲门叫了一会儿,开门的正是孙贯甲。他见我这个老同学一副落汤鸡,打趣地说:你不是到广阔天地了?我简单说明了来意,希望他给予帮助。他快快不乐地说:“放电影是个政治任务,我们上级有规定,汽油不准外借、外用。我连打火机的汽油都没敢用过。”我听了脑子一下懵了,央求他说:“救人要紧啊!过后我一定把汽油还你。”看他仍不开“恩”,一副铁面无私的严肃样,我急得头冒火星。时间就是生命,我磨破了嘴皮,只差给他磕头了。孙贯甲还是被感动了,说:“亏你一片好心,咱有言在先,我借你 20 斤汽油,你可尽快还我。”我说:“一定。”

我借回汽油,发电机转动了起来,手术室的灯也亮了。医生将病人推进手术室,我们在手术室门口等候。一个多小时过去了,梁万田的手术顺利完成。他得救了,压在大家心头的一块石头落了地。

这件事已过去 45 个年头了,我回城参加工作也近 40 年了,不知“故乡”土楼变成啥样……

今年 8 月下乡考察,在集市上偶遇土楼村的人,问起村里情况,村人说现在村村通了水泥路,村子里大都盖起了小洋楼。他特别提到,梁万田还活着。“哎呀!梁排长还活着!屈指算来 90 多岁了,早该儿孙满堂了!”我惊喜不已。

晚上 7 点多钟,我正坐在沙发上看新闻,手机铃响了,电话那边说:“我是梁万田……”

“大哥,你好?想不到这么快就联系上了。”我们哥俩唠起嗑,相隔 45 年,有说不尽的话语。当我把党中央、国务院决定给抗战老兵每人发放 5000 元生活补贴款的好消息告诉他时,这位电话里的老兵哽咽了:“好,好!我活到现在值啦……”

(梁颖)

“我的知青岁月”征文

主办:周口报业传媒集团酒水部
协办:周口怡景田园餐饮有限公司