

这四个配置不应在4S店加

随着汽车销量的增长，卖车早就已经告别了过去的暴利时代，一般汽车经销商单纯的卖一辆车，基本上赚不到多少钱。所以经销商一般卖车的时候会顺带卖保险、装饰和加装配置，这些东西上的利润远比单纯卖车要高。而且加装配置这件事，正对中国消费者的心理。虽然现在消费者理性了很多不再像5年前那么追求配置，但配置高对于消费者来说还是很有吸引力的。所以一些购买低配车型的消费者往往选择在购车时，在经销商处加装一些配置。

但是有些配置是我并不建议在经销商那里加装的，注意不是不推荐这些配置，而是不推荐在经销商那里加装。不仅仅是因为经销商那里加装价格贵，而是各有各的原因，看我一一道来。



倒车影像

倒车影像对于一些驾驶技术还不够熟练的人来说是非常有用的，是一项很实用的辅助驾驶功能，但是，我这句话针对的是原厂就配备的倒车影像，后加装的不算。为什么？因为后加装的倒车影像安装位置有很大的局限性，摄像头很难获得一个很好的拍摄角度，而且一般后加装的倒车影像摄像头的拍摄视角和画质也不够好，还有后加装的倒车影像一般和整车的电控网络不连接，没有原厂倒车影像那种会随着方向盘转动而改变的倒车辅助线。总结一句话，后加装的倒车影像只能说是“有画面”而已，但是这个画面对于实际倒车的帮助微乎其微。

除了实际应用价值不大，后加装倒车影像的“代价”也不小，因为摄像头需要走线，刚买的新车就要面临被拆的命运，而装倒车摄像头需要拆的地方实在有点多。反正我的新车我是不舍得这么拆的。



真皮座椅

真皮座椅确实有一定的优点，有档次、容易清洁，中国消费者对于真皮座椅的热爱我觉得都有点不理智了。其实好的织物面料一点也不比差的真皮价格低，而且舒适程度其实更好。但是因为中国消费者喜欢真皮座椅，很多经销商也就提供加装真皮座椅的服务。

而这个所谓的“真皮座椅”其实就是拆掉原有座椅的那层织物面料，再包上一层“真皮”。

而这层“真皮”，很有可能就是人造革，根本都不是皮，这样的座椅。冬冷夏热、丝毫不透气，完全没有价值。

铝合金轮毂

铸铁的轮毂外面套一个塑料罩，确实是不美观，而且铝合金轮毂相对于铸铁轮毂来说确实有一些优点，所以更换铝合金轮毂这种增配行为，4S店可是经常干，消费者也乐于接受。我本人也支持更换铝合金

轮毂，但是不支持在经销商那里换。因为，经销商那更换铝合金轮毂，收原厂轮毂的价钱，却给你用副厂的轮毂，虽然外观和原厂轮毂一模一样，但是价钱和品质可是千差万别。



导航一体机

随着城市道路的不断发展，去稍微陌生一点的地方开车就已经离不开导航了，那为什么我还是不推荐在经销商那里加装导航一体机？首先导航的意义在于地图信息的更新速度，这一点做的最好的是手机，只要联网就可以一直更新，而且现在免费的导航APP越来越多，手机导航是目前最便捷信息也最全的选择。而地图信息更新

最慢最不容易的，也就是车载的导航一体机了，很多低价位的导航一体机就没有更新地图的设计，稍微好一点也是用内存卡来更新地图，远不如手机来的便捷。

另外，我敢说，普通经销商那里加装的导航一体机，听音乐的音质百分之百不如原车的多媒体主机。而且就算只听收音机也能听出来区别。尤其是稍微高级一点的

车，这个后加装的多媒体主机简直对不起原车的音响喇叭。

然后加装的导航一体机还有更大的问题。现在汽车的中控系统都喜欢集成化，将很多车辆功能的控制都集中在中控面板上。而后加装的导航一体机，所谓的“专车专用”说的也就只是外观而已，里面的功能并没有针对不同的车型而调整，这样用导航

一体机代替了原来的中控面板，很容易造成一些功能或按键的缺失。我就经历过一辆奔腾B50加装了导航一体，然后没有自动空调显示温度的界面，活活把自动空调用成了手动空调；还有一辆福特翼博，加装导航一体机后没有了ESP开关，ESP系统不停报警。

(新华)