



第111期



张磊(左三)与“出彩周口人”采访组合影

出彩周口人

张磊:历经坎坷走出精彩创业路

□晚报记者 朱保彭 文/图

1 怀揣梦想南下打工

“1992年初,我背着铺盖与村里的几个人一起到东莞市清溪镇打工。年迈的父母含泪将我送上客车的那一幕,一直铭记在我心里。我上面还有两个哥哥和两个姐姐,一家子全靠父母种地养活,生活非常拮据。由于家境贫寒,我早早辍学打工赚钱,希望能为父母分担生活的重担……”采访中,谈起当初南下打工的情景,张磊几度哽咽,“由于年龄小,没有身份证,到东莞后,我去好多工厂求职,但没有一家工厂愿意聘用我。后来,我打听到表哥在东莞做注塑机维修工作,我便找到他,跟着他当学徒工。一年后,我应聘到一家名为振华电子厂的工厂当技术工,才有了挣钱的机会。”

2 从学徒工到工程师

当上技术工后,表哥告诉张磊“你要是能干到主管这个位子,就算是在东莞站住脚了”。当时,做主管对张磊来说是一件遥不可及的事。在振华电子厂,主管的权利很大,管理着46台注塑机,领导着46名注塑技术工人。为了掌握更多的注塑机维修技术,当上主管,张磊加班加点的干活,别人出去玩时,他窝在寝室里看有关注塑机维修方面的书籍。

1995年年底,凭借自己的实力,张磊跳槽到东莞一家玩具厂当助理工程师,主要从事注塑机的操作与维修工作。在这家玩具厂干了一年多,张磊又跳槽到东莞樟木头镇一家电子厂工作,并当上了领班。张磊说,注塑机的技术含量很高,为多掌握先进的技术,从1994年到1997年,他连续3年没回家过年。

3 靠勤奋和技术立身

1997年年底,张磊跳槽到当地的信威电子厂工作,并当上了主管。他说,跳槽不是为了高薪,而是为学习更加先进的技术。信威电子厂是一家港资高新技术企业,在国际扬声器加工行业的名气非常大。进入这家电子厂后,张磊发现自己过去所学的技术都已落伍。为尽快掌握新技术,张磊白天跟着来自香港的工程师学习,晚上努力钻研扬声器配件、音响配件的制作流程。

1998年夏天,信威电子厂从德国引进了几十种音响模具。为尽快掌握这些模具的性能和规律,模具到厂里后,张磊三天三夜没合眼,在车间里将所有模具调试一遍。那段时间,作为主管,张磊很少睡囫囵觉,机器或模具出现故障,即便是半夜三更,他也要起床将故障排除。张磊勤奋敬业的精神让老板深受感动,为了给这个年轻人提供更多的发展机会,老板将信威电子厂注塑部交给张磊负责。

4 开办自己的公司

张磊说,从1999年到2005年,他一直在从事扬声器的开发和研制工作。为寻找自己创业当老板的突破口,他一边在信威电子厂打工,一边开始了自己的小打小闹的经营。他在信威电子厂附近租赁了4间门面房,以分期付款的形式购买了两台价值30万元的注塑机,为一些电子厂加工零配件。

2007年,张磊接手了一家别人转让的电子厂。

由于生产的产品不过关,没几个月,这家电子厂就倒闭了。他一下子亏损了20多万元。张磊没有被眼前的挫折和失败吓倒,他调整思路,振奋精神,重新谋划,于2008年初引进了发音纸项目和电镀项目,开始生产音响配件,产品直供三星、长虹、海信等知名电子企业。

2008年3月31日,张磊在东莞注册成立汇亿鑫塑胶制品有限公司。目前,该公司有180多名技术人员,拥有国际最先进的注塑成型加工设备、喷涂表面处理设备、音膜成型设备、模具加工设备,产品远销海内外。

经过20多年的磨砺,从最初的打工仔到资产过亿的实业家,张磊用自己的艰辛与汗水,走出了一条精彩的创业之路。

5 热心公益事业

汇亿鑫塑胶制品有限公司180多名员工中,太康县杨庙乡人占一半以上。张磊说,之所以有这么多老乡愿意跟随他创业,是因为早年老乡来东莞找工

作时,他尽自己所能,积极地帮助这些人就业,在老乡中赢得了很好的口碑。

采访中,不少员工谈起张磊所做的好事如数家珍。2011年,张磊获悉江西一所希望小学因资金跟不上,成了“半拉子”工程,便慷慨解囊,助学校建成竣工。2008年,四川汶川发生大地震,张磊不仅带头捐款,还动员所有员工为灾区捐款捐物,奉献爱心。张磊说,比起南方城市,家乡还很落后,未来,他将联合太康籍优秀企业家成立一个基金会,用以帮助家乡的留守儿童、老人和贫困户。



张磊