

“互联网+”如何创新创业

□晚报记者 金月全/文 朱海龙/图



阅读提示

3月10日,省工商联创新创业周口座谈会在周口报业昌建地产公司召开。座谈会上,周口市昌建创业商会会长靳玉洁介绍了昌建创业商会成立的背景、宗旨;副会长王甲寅则介绍了商会的发展构想、吸纳会员原则,并汇报商会2015年以来开展的工作。在发言交流阶段,周口联营中等专业学校校长侯联营、万顺达百货运营总监周海利、周口师范学院大学科技园企业科科长田华伟、在校大学生创业代表晏文龙和周口华耀城总经理李兵等先后针对自己的企业在创新创业过程中的先进做法及遇到的问题进行了发言。

以下是摘编整理的创业者交流发言——

侯联营:

“互联网+”教育促进专业转型发展

在国家大力提倡“双创”、“互联网+”的背景下,中职教育为迎接并适应这一潮流,必须走转型发展的路子。以周口联营中等专业学校为例,去年以来,该校陆续将会计、办公自动化、网络工程等电子商务专业与“互联网+”紧密结合,努力把人才、学生、学校向“互联网+”“双创”方面提升,使农村学生在校园里实现创新创业路。另外,该校紧贴时代潮流,把数控专业转型升级为机器人专业,并与富士康实现校企合作。



省工商联创新创业周口座谈会现场

周海利:

传统百货与微商城精准匹配

万顺达百货作为周口传统百货的代表,近年来也同样受到“互联网+”的影响。

为适应互联网经济的影响,万顺达百货在做好实体店销售的同时,于2014年开通万顺达微信平台,现在已经获得七万多位忠实顾客的关注。万顺达微信平台拓宽了实体店跟顾客之间的沟通渠道,使顾客足不出户即可享受到万顺达给予的优质服务。

“互联网+”将消费者作为供应链的重要一环,以消费者的需求为中心,以获得消费者的认可为首要考虑。也许未来的零售商不再刻意强调线上或是线下用户,因为不论线上还是线下,消费需求都将得到更好的满足,只是实现消费的最终渠道不一样。零售商应着意为消费者留下一个美好的消费体验和购物记忆,并以此达到最佳销售成果。

晏文龙:

对大学生创新创业给予关心支持

作为河南省青年创新创业总决赛三等奖的获得者,

晏文龙对在校大学生创业走过的艰辛路可谓了如指掌。他说,作为当代大学生,要勇于创新,敢于创业。党和政府高度重视大学生创新创业,从政策引导到资金扶持,都给予大学生创新创业很大的助推和帮助。作为河南省青年创新创业总决赛三等奖的获得者,他有义务也更有责任投身创新创业的大潮中。

他希望,工商联组织、企业商会和企业界应该更多地关注和扶持大学生创新创业,让大学生这支新生力量能够成长起来。

田华伟:

为“创客”提供全免费服务

作为我市唯一的省级大学科技园,为帮助在校大学生及小微企业实现创业梦想,周口师范学院大学科技园为“创客”提供包括网络、办公场所、水电等办公所需的全免费服务,同时注重科技成果转化。目前,周口师范学院大学科技园在智慧医疗、互联网软硬件开发、智慧养老及无人机研发等方面已取得初步成效。

同时,他希望我市针对创新创业的政策尽快落实,支持建设创新创业服务平台,加快创业技能培育。

李兵:

与电商龙头企业签约帮助商户提高收入

目前,在电子商务方面,周口华耀城已与电子商务龙头企业华南城签约成为合作伙伴,为商户提供网络平台,扩大商户经营的辐射范围,

帮助商户实现扩大销售、降低成本、提高收入的目的。

今年,周口华耀城将继续完善电商平台,打通融资渠道,开展各类会展推广活动,聚集市场人气,进一步完善市场管理机制,改善硬件、软件配套服务。周口华耀城不断升级换代,发展壮大,创造舒心的经营环境,帮助商户以及合作伙伴在周口华耀城这个平台上成功创业。

华耀城在今后的扶持创业道路上,得以借鉴和利用昌建创业商会的成功经验,提高工作效率。华耀城在发展自身业务的同时,将帮助更多的人实现创业梦想。