

刘中生：助人者更成功

□晚报记者 朱保彰/文 王河长/图

1 南下打工 充满辛酸

刘中生，上世纪70年代初出生于太康县板桥镇河涯刘村。1992年高中毕业后，刘中生跟随亲戚到上海跑车。由于生意不景气，1993年，他与两个同学结伴到东莞打工，在那里吃尽了苦头。1997年，刘中生开始接触电子产品，之后他一直专注于做各种电子配件。2015年，刘中生开办了属于自己的东莞市铭耀电子科技有限公司，成为年产值上亿元的企业家。

“我南下广东淘金很偶然，也很无奈。1992年，我跟随亲戚到上海跑车，但由于亲戚经营不善，只干了1年，亲戚就经常和别人聚在一起，商量去哪儿发展。得知有个同学在东莞打工，我和两个同学便一起去了东莞。”回忆起在东莞打工的心酸史，刘中生哽咽地说，“我们3个从东莞汽车站下车后，直奔同学所在的工厂。当时，东莞管理非常严格，没有身份证，本事再大也进不了工厂。我没有身份证，只好在街头打零工。半年后，收到家人寄来的身份证，我才开始到工厂里找工作。”

2 简易房 聚起同乡谊

刚到东莞的那段时间，因为没身份证，进不了工厂，也办不了暂住证，刘中生白天在街头打零工，晚上就在附近的山上露宿。一个偶然的机

会，刘中生和几个老乡找到一个建简易房的工地，并当上了小工。后来，由于与房东闹了矛盾，包工头不辞而别。无奈之下，房东问他们几个周

都称在老家干过建筑活儿。“干脆包给你们，让你们几个建。”房东没有别的办法，就把建简易房的活儿包给了刘中生等人。

刘中生说，其实，6个周口老乡中，只有1个人从事过建筑行业，但他们经过近1个月的摸索，硬是把6间简易房建好了，并挣了4000元钱。

简易房建好后，房东暂时没有用处，就让刘中生他们几个没有去处的人帮忙看着。从那以后，凡是从工厂辞职暂时没地方去的或是刚从老家来到东莞没找到工作的老乡，都可以到那里暂住。最多时，6间简易房住了近50人。

刘中生回忆说，简易房建在山上，夏天闷热得很。一天夜里刮起了台风，简易房的铁皮房顶被风掀起，落到了几十米外的地方，他和老乡淋了一夜雨。正是因为一起经历过各种困难，他们这些身在异乡的周口老乡结下了深厚的友谊。

3 开饭店 让同乡受益

在简易房住了一段时间后，1994年4月，刘中生终于收到了家人寄来的身份证。之后，他应聘到一家合资模具厂工作，每月工资280元。

在模具厂干了1年多后，刘中生决定辞职开饭店。“当时，我兜里只有1000多块钱，但房租、装修等费用加起来就得三四万块钱。听说

我要开饭店，受过我帮助的老乡给我凑了4万块钱。”刘中生说，饭店取名为“中原饭店”，为的是让来东莞的老乡一眼就能认出是河南人开的。

饭店生意不错，刘中生却没挣到钱。“那个时候，到东莞打工的老乡都很穷。只要是老乡，不管有钱没钱，认识不认识，在我的饭店里，他们都可以免费吃饭。”回想起当时的情景，刘中生说，每天饭店打烊后，桌椅一收，铺上席子，地上躺的都是无处可去的老乡。他的饭店也因此被不少老乡诙谐地称为“打工者收容站”。就这样，他的饭店经营1年多后，终因入不敷出被迫关门。

刘中生说，因为开饭店，他欠了老乡2万多元钱，虽说人家不会来要，但欠别人的钱最终还是要还的。为尽快还上欠款，他摆起了地摊，靠卖鞋子还完了欠款。

4 创业有成 要为家乡献爱心

1997年，经人介绍，刘中生应聘到东莞一家名为琨洁电子的工厂做业务员，每月工资1400元。琨洁电子是一家合资企业，生产的聚酯薄膜主要应用于手机、电脑、电视等产品。聚酯、聚碳酸酯等材料，刘中生听都没听过，更别说了解它们的属性了。为此，他每天早早起床，死记硬背不同材料的属性、比重、价格等。不久后，只要看一下客户的订单，不用计算机，刘中生就能准确计

算出客户需要多少材料，并报出合理的价格。

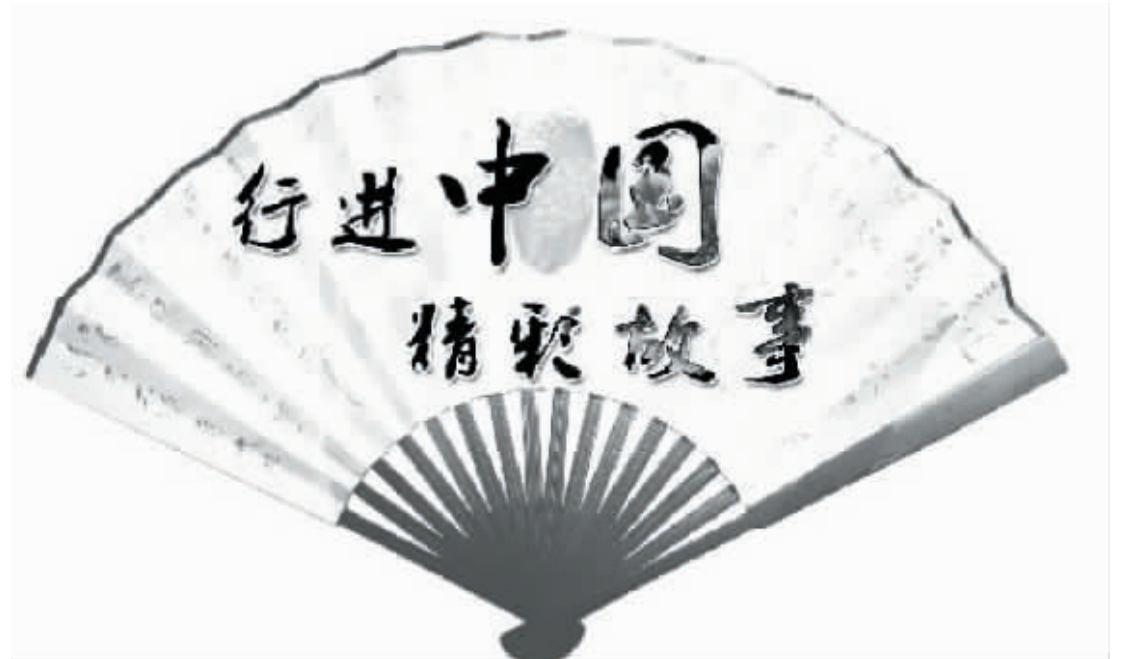
2000年3月，刘中生辞去原来的工作，注册成立了东莞市凯思达绝缘材料有限公司。由于同样的材料，价格比别的公司优惠10%，刘中生的公司赢得了稳定的客户群。2005年，公司年营业额达到5000多万元。2006年，刘中生注册成立了名海电子绝缘材料有限公司，主要生产背光膜片、绝缘材料、防尘件、耐磨件等，客户包括富士康、华为、创维等在内的20家通讯电子企业。2015年，名海电子绝缘材料有限公司更名为东莞市铭耀电子科技有限公司，180多名员工中周

口人占到60%。

采访即将结束时，刘中生说，在东莞打拼的这些年，周口老乡都是抱团取暖，相互帮助，他准备联络在东莞发展较好的周口老乡，成立一个基金会，资助家乡的失学儿童、留守儿童、贫困大学生等，为家乡人献上一份爱心。



刘中生（左三）讲解产品信息



刘中生