

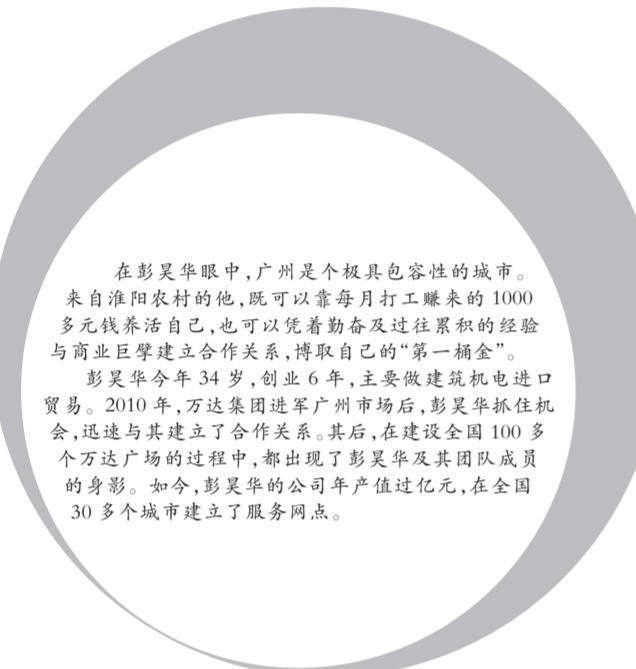


# 出彩周口人

## 彭昊华：立足“消防”绽放光彩人生

□晚报记者 宋风 文/图

第125期



彭昊华(中)召开会议

### 1 周口学子敢闯荡

在彭昊华眼中，广州是个极具包容性的城市。来自淮阳农村的他，既可以靠每月打工赚来的1000多元钱养活自己，也可以凭着勤奋及过往累积的经验与商业巨擘建立合作关系，博取自己的“第一桶金”。

彭昊华今年34岁，创业6年，主要做建筑机电进口贸易。2010年，万达集团进军广州市场后，彭昊华抓住机会，迅速与其建立了合作关系。其后，在建设全国100多个万达广场的过程中，都出现了彭昊华及其团队成员的身影。如今，彭昊华的公司年产值过亿元，在全国30多个城市建立了服务网点。

与许多前往珠三角创业的老乡不同，彭昊华去广州是为了求学。彭昊华的老家在淮阳县王店乡，他至今记得1999年暑假得知自己被广州民航学院录取时的情景。“当时，所读高中的校长骑着摩托车来到我家，告诉我录取名单上有我的名字。”彭昊华说，他考上的广州民航学院在当时是一所包分配的学校，毕业后，他可直接到待遇优厚的民航部门工作，因此学校门槛相对较高，当年，广州民航学院在周口只录取了他一人。

录取通知书的附页上印着有关学校生活费用的介绍，每月每名学生的生活费在150元至200元之间。然而，到了学校，彭昊华才发现一两百元的生活费根本不够用。由于家庭条件并不好，在校期间，彭昊华非常节省。

毕业后，彭昊华被分配到广州白云机场工作。然而，只干了3个月，彭昊华就瞒着家人辞职了。彭昊华告诉周口晚报记者，他是农民的孩子，一直希望通过自己的努力改变生活，而机场的工作很安逸，无法让他充分发挥和展示自己，他很想去看一看。

### 2 不求回报打基础

2004年9月，彭昊华到广州南方人才市场应聘。南方人才市场是华南地区最成熟、最权威、规模最大的人力资源专业服务机构，虽然平台很大，但对于一个刚毕业的学生来说，想要找到一份待遇优厚的工作并不容易。

后来，彭昊华应聘到一家经营建筑工程通风材料和空调的外企。“刚进公司时，我只是一名业务员，每月工资只有一两千块钱。工作6年后，每月也就拿

3500块钱左右。”彭昊华说。那段时间，他充分感受到了广州的包容性。虽然收入不高，但是靠着微薄的工资他还是在广州生存下来。彭昊华认为，收入并不重要，他可以根据自身的条件选择适合自己的生活。更重要的是，他在这里学到许多有用的东西，为今后的事业打下了坚实的基础。

2006年，彭昊华所在的外企参与建设广州白云国际会议中心，这是当时广东省的一号工程。彭昊华是该工程通风材料和空调供应商的业务员。出于对工程的重视，甲方要求供货供应商的负责人亲自参与到工程建设中来。由于彭昊华所在的公司是一家外资企业，公司负责人没有亲自出席，他委派彭昊华全权负责该工程。“虽然拿着业务员的工资，做的是老板的工作，但是我心甘情愿。”彭昊华说，施工期间，他有许多与建筑公司老板打交道的机会，这让他受益匪浅。

### 3 迈出创业第一步

2010年，彭昊华决定辞职创业。此时的他虽然已在外企工作了6年，但几乎没有什么积蓄，所谓的创业也就是注册了一家公司。即便如此，彭昊华并不担心，因为多年来他已对建筑行业有了较深的了解，他要做的就是把经验转变为财富。

彭昊华成立的第一家公司名为百仁机电设备有限公司，主营进口建筑机电。公司成立后，彭昊华先后与西门子、江森、泰科等多家世界500强企业建立了合作关系，业务范围也从工程通风材料和空调转向了建筑机电设备中的消防设备。

2010年，万达集团进军广州，预备建造广州万达广场，这是万达集团向华南市场扩张的第一个项目。在大型商业综合体中，消防设备不可或缺，万达集团需要的是先进的进口消防设备。看到这一点，彭昊华主动上门向万达集团寻求合作。

“万达集团刚到广州时，为筹备工程项目，工作人员每天都要开到很晚，我在他们开会的地方连续等了15个晚上，最终签下了合同。”彭昊华说告诉周口晚报记者，“见面的时候，万达集团的一个负责人说，你这个小伙子身为公司总经理，能这样在外面等不容易，把工程交给你我放心。”

万达集团作为一家实力雄厚的大型企业，与彭昊华建立合作关系后，资金周转不在话下。很快，彭昊华就收到了万达集团支付的消防设备预付款。拿着预付款，彭昊华找到供货商，迈出了走向成功的第一步。在彭昊华的参与下，40万平米的广州万达广场从奠基到完工只用了10个月的时间。直到现在，广州万达广场仍是万达集团在全国建设速度最快的商业综合体。

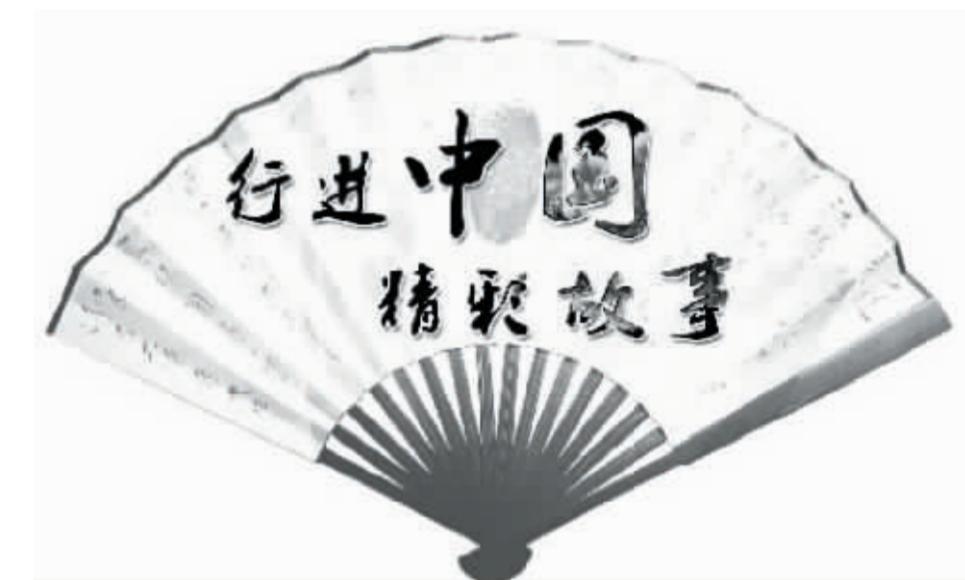
### 4 愿为家乡作贡献

广州万达广场项目完工后，万达集团开始在全国迅速扩张。此时，彭昊华深受万达集团有关负责人的信任，成为万达集团的消防设备供应商。自此以后，彭昊华跟随万达集团转战全国各地。因为年轻，彭昊华常被合作伙伴亲切地称为“小彭”，在大家眼中，“小彭”踏实、稳重、精通业务，是个靠谱的合作对象。

2010年至2015年年底，彭昊华参与了全国100多座万达广场的建设，将数十种建筑机电材料引进到万达体系中，至今他仍与万达集团保持着良好的合作关系。

与万达集团合作的同时，彭昊华的公司也在迅速发展。短短6年时间，彭昊华的公司已拥有100多名员工，在全国30多个城市设立了服务网点，为包括高端五星级酒店、大型写字楼、地铁、机场等在内的多个大型项目提供消防设备，是全国最大的进口消防报警系统服务商，年营业额上亿元。

彭昊华告诉周口晚报记者，多年来，他一直致力于将国外先进的建筑机电产品和服务理念引进国内，服务中国用户，他希望能够为家乡的消防建设添砖加瓦。



彭昊华