

“吉祥迎奥运”线上互动活动受客户青睐

荷风送香,阳光普照,一声蝉鸣让人们与初夏撞了个满怀。“风光不与四时同”的六月时节,是吉祥人寿客户的节日。六月,吉祥人寿与奥运更配,公司倾情为客户奉献的“迎奥运”主题活动如荷花绽蕾盛开,让人留恋。

6月1日,“吉祥迎奥运”主题活动“奥运百事通”、“奥运竞技场”完美上线,上线当日即受广大客户火热追捧和分享,客户纷纷通过微信奥运知识在线答题、奥运竞技手游,感受奥运情怀,享受欢乐的“体育”盛宴。客服节开展以来,各分支机构第一时间响应,积极向客户介绍客服节活动,客户参与热情高涨。截止6月15日,客户参与总人数为8098人,参加人次为302553人,其中有7297人进行奥运



平安交强险补办收取手续费吗

交强险是国家强制投保的车险险种,车主如果不及时续保车辆就无法正常的使用,可即使国家有日此严格的规定还是有一些车主会因为粗细大意错过车险的续保日期,直到被查出之后才想到自己忘记了续保交强险,那这个时候首先要做的就是到平安交强险补办,那么车主在续保交强险的时候保险公司又会不会收取手续费呢?

一、看逾期日期

因为错过了交强险的续保日期而不得不到平安交强险补办可以分成两种情况,一种是逾期的时间没有超过3个月,一种情况是逾期期限超过了3个月。对于前者车险公司并不会收取任何的滞纳金,但是对于后者平安交强险补办的时候车险公司就会根据国家的相关规定向车主征收一部分的滞纳金。

二、看途径的选择

有的车主没有选择平安交强险补办而是选择了其它的车险公司或者是一些第三方代理机构补办交强险,在这种情况下第三方机构一般会向用户收取一部分的手续费用。所以在续保交强险的时候途径是非常重要的,选择对了途径也就能省下不少的投保费用。

平安交强险补办只要符合条件就不需要



初体验泰康海外医疗 来自河南洛阳马先生的泰康有缘人故事

2014年,泰康推出“全球医疗直通车”服务,我有幸成为全国第一个体验者。正是这次美好经历,让我从一个普通的泰康客户,变成泰康的有缘人。

在2014年6月,泰康启动“全球医疗直通车”,与美国约翰霍普金斯等全球顶级医院建立绿色转诊通道,并邀请我赴京参加“泰康医疗直通车(北京站)——亚洲全科高端体检活动”。泰康邀请我加入医疗体验还特别下发了“聘书”,没想到一体检还真出了问题:一个重要指标显示异常。最终决定听取泰康专家的建议,赴美国治疗。7月30日,我向泰康提出赴美就医需求。泰康也是协调多方资源,最终选定由美国康泰国际医疗集团(KangtaiHealth Network Co.,Ltd)为我提供赴美就医安排,并24小时陪伴沟通。

2014年8月11日,我和泰康人员一同前往位于波士顿的麻省总医院。出发前我才了解到,美国麻省总医院(Massachusetts General Hospital,简称MGH)是全美最好的医院之一,建于1811年,是美国新英格兰地区历史最悠久的医院,有12个诺贝尔奖的获得者。

在麻省总医院,我看到了美国极为专业的医疗服务团队。他们指定体检医生Dr. Elkhoury及医疗翻译全程负责我的体检,除了一项检查需要一台无法移动的大型设备之外,将全部设备及相关检查集中在医生诊室。我压根不需要像在国内一样到各个科室去排队,都是由医院专家携带设备来轮流为我检查。这个过程,医院的医疗翻译全程陪同,但与我之间隔着布帘,私密而又便捷,这体现了院方对病

知识问答,8118人参与奥运游戏;同时公司为

客户共发放红包20284个。此次客户服务节紧密围绕“运动·健康”的主旋律,通过一系列主题活动,全程贯穿提升客户体验,以线上及线下相结合的方式,实现客户线上关注吉祥、与吉祥互动,线下体验吉祥、与吉祥零距离分享,建立与客户相识、相知、相信、相依的全新客户关系,让客户感受到更多的安心和满意。客服节的精彩还在继续延续,如果您还没有参与到吉祥人寿的“奥运”盛事,那就在这个盛夏,点燃您的热情,相约吉祥,一起绽放,一起体验吧!

(吉祥)

再去缴纳手续费用。平安车险的投保价格在行业当中一直是处于比较低水平的车险公司,车主在平安车险官网投保最高可得15%的优惠。所以在投保车险的时候平安车险才能真正帮助车主节省投保的费用。

三、交警罚款

在平安交强险补办不会收取任何的手续费用,但是假如车主因为没有及时的给汽车续保被交警发现之后交警是有权直接扣押车辆直到车主完成交强险的续保工作为止。除此之外车主还会对车主处以罚款,最高可达2000元。车主需要缴纳完罚款之后才能将车辆提取出来。

由此也能够看出汽车交强险逾期会给车主带来多么大的威胁,所以当车主发现交强险逾期之后一定要在第一时间去平安交强险补办。选择平安交强险补办的原因是因为平安车险投保流程简单、方便、迅速。车主在平安车险官网投保最快3分钟就能够完成投保的工作,并且没有地区和时间的限制。

这也是为什么要建议大家平安交强险补办的原因,另外平安车险还为车主提供了丰富的其它险种供车主投保。

(平安)



心系山区教育 富德生命人寿向宁夏山村捐3万元物资

近日,富德生命人寿宁夏分公司在宁夏回族自治区吴忠市同心县马高庄乡沟滩村开展爱心捐赠活动,为当地村民及沟滩小学捐赠价值30000元的物资。

据了解,沟滩小学地处山区,现有学生30名,学校教学条件十分落后。富德生命人寿宁夏分公司得知情况后,随即组织开展了公益捐赠活动。经过前期准备,该公司组织员工前往沟滩小学,为师生送去运动服、书包、学习用具各30套,以及若干体育用品。在物资发放现场,小学生背着崭新的书包,双手捧着运动服和学习用具,脸上露出喜悦的笑容。

随后,富德生命人寿捐赠工作组前往沟滩村虎学海、丁良志两家特困户家里,给他们送去了羊只和问候。“你们有心了,谢谢你们!”年过九十的老丁眼眶里眼泪在打转,紧



平安人寿进军养老资产管理 首发中证平安退休宝指数

6月15日,平安人寿联合中证指数公司在上海公告即将发布养老投资指数系列——中证平安2025、2035和2045退休宝指数,分别适用于2025年、2035年和2045年前后退休的投资客户群体,为投资者提供一类高效便捷的退休金投资理财业绩基准和解决方案。该指数是国内首个由保险公司和指数公司共同开发编制,以退休养老投资理财为目的的指数,翻开了国内保险公司进军个人养老资产管理市场新篇章。

据悉,中证平安退休宝指数将依托于平安人寿投资管理中心投研平台,采用目标日期投资策略,利用寿险公司在生命周期大数据来源上的独特优势,结合宏观市场表现和预期,实现境内外股票、固定收益产品和货币市场工具间的大类资产配置和优化调整。

接轨国际养老投资理念的新指数

目标日期型产品(亦称“生命周期产品”)是近20年来国际养老金产品的主要形式。在美国,自从2006年《养老金改革法案》将其设定为“401K”DC模式及IRA的默认选择产品之后,产品规模迅速增长,2014年达到7020亿美金。在英国,这一数字是40亿英镑。相比起英美等发达国家,我国养老保险领域目标日期产品几乎是空白。

平安人寿投资管理中心相关负责人表示,好的量化策略应具有比较坚实的理论基础,中证平安养老宝指数也不例外。其理论

紧握着工作人员的手,哽咽地说。

“非常感谢富德生命人寿的爱心之举!”同心县委常委、纪委书记贾玉珍感慨道,“同心县需要更多有社会爱心的企业,来帮助群众走出贫困。”

富德生命人寿相关负责人表示,此次捐赠,是对公司“富及民众、德行天下”核心价值观的践行,更是对习近平总书记号召动员全社会力量消除贫困,改善民生的响应。公司将继续坚持以爱心立业,秉家国情怀、尽企业担当,积极履行企业社会责任,用实际行动回馈社会。

据悉,富德生命人寿一直积极履行企业社会责任,关注祖国教育事业。从成立至今,公司累计捐建学校10余所,救助贫困学生近千人。截至目前,富德生命人寿用于促进教育事业的公益捐赠已达3000多万元。(生命)

核心主要来源于马科维茨的投资组合理论和诺贝尔奖得主莫顿等人发展的人力资本理论,在满足一定风险偏好的条件下构造一个最优投资组合。根据人力资本理论,当一个人接近退休年龄或退休后,由于他的预期劳动收入将不足以抵消投资可能带来的损失,因此年长者会是风险厌恶者;相反,一个人越年轻,他(她)的预期收入就越高,会平衡在风险投资上可能的损失,因此他(她)的风险偏好会越高。因此随着年龄的增长,个人的风险承受能力会逐渐降低。

发力养老理财 构建多层次养老保障体系

据悉,自1992年开展个人寿险业务以来,平安人寿已经积累了海量的个人寿险统计样本,在生命周期模型方面拥有较为丰富的经验和实务数据积累。同时,基于业内领先的市場运作、精算管理、个人寿险账户战略投资和战术投资经验,总投资回报率长期处于行业前列。平安人寿表示,作为业内最早开展养老投资险业务的保险公司之一,为进一步贯彻落实新“国十条”和保监会关于推动个人储蓄性养老保险发展、建设多层次养老保障体系的要求,平安人寿此次联合中证指数公司发力养老理财市场,将在低利率环境下,以投资驱动为导向,探索新的商业养老产品模式,推进第三支柱养老投资供给侧改革,促进国家养老金融发展。

(张凉草)

风险聚集在中年人群 家庭健康险该咋买

各家寿险公司近期陆续公布了2015年度重疾理赔报告。某人寿公司被保人出险年龄区间占比最高的是41~50岁组别;另一人寿公司大部分集中在30~49岁年龄组,30~39岁女性要占所有女性重疾理赔案例的40%。

实际上,30~50岁人群正成为家庭风险高度聚集的年龄段。

请注意:给孩子买保险,首先父母得有保险,要是父母自身没有保障,万一有个大病大灾的,孩子的保险费都付不了了,还有啥意义。

保险规划的正确顺序是从家庭经济支柱开始,其次才是家庭的其他成员。



保险知识讲解

打工族

在起步阶段可以适当考虑配备一些定期性的重大疾病保险。此类保险产品的特点是保费较为低廉,而且市场上部分产品已经开通了月缴功能,很大程度上缓解了低收入群体的资金压力。

普通白领

可配置一些纯粹的重大疾病保险和补偿型住院险。中高收入群体还可配置带有重大疾病保障功能的复合型产品,因为其通常会兼顾一些年金返还、分红或养老功能。

所有保险费用支出控制在家庭年收入的20%以内是较为合理的。

私企业主

尽早投保。在身体条件许可的情况下,在免体检的范围内,顶额保足。再根据实际需要,通过增加体检项目和资产审核,一次性将保障额度拉升到百万元以上。

老年人

如果能够通过保险公司审核,可考虑购置一些消费型的重大疾病保险,比如60岁男性年缴保费2000多元,一旦发生大病,可一次性获赔10万元。(上证)

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带 第157期

金融
保险

周口晚报
13903947963
周口保险协会
0394-6171223

2016年6月29日 星期三