



## 中国平安升级为中国足协中国之队官方赞助商

14.2 亿“黄金腿”护航中国之队

8月11日,中国平安·中国足协中国之队合作升级发布会在北京举行,中国足协专职执委林晓华、中国男足国家队主教练高洪波、中国足协副秘书长、国家队管理部部长刘殿秋、中国福特宝足球产业发展公司总经理董铮、中国国家队队员张呈栋和中国平安集团品牌总监盛瑞生、中国平安产险副总经理曹六一等出席了本次合作升级发布会。

会上,中国足球协会(以下简称“中国足协”或“足协”)宣布同中国平安保险(集团)股份有限公司(以下简称“中国平安”或“平安”)达成新的合作协议,中国平安升级成为中国足协中国之队金融领域的首家官方赞助商。平安将为中国各级国家队提供 14.2 亿保额的“黄金腿”保险,该产品系国内率先推出的足球专业运动失能保险,可为国足健儿提供高额保障、快速理赔及便捷医疗的“一站式”专业保险服务。据了解,这是中国职业运动员最高保额的团体保险保障。同时,平安银行成为中国之队贵金属特殊产品授权合作商。

此次平安升级成为官方赞助商,将对国足给予更多强力的支持,特别是

在保险方面,为中国各级国家队提供更高的保障、更快捷的理赔服务及更便利的就医条件,这也在很大程度上解决了国足出征海外的后顾之忧。目前,中国女足正在奥运赛场奋勇拼搏,女足姑娘们不畏强敌,8年后再度成功杀入奥运八强;中国男足再过 20 天也将开启世界杯预选赛亚洲区决赛阶段赛事之旅。大战在即,中国平安与中国足协中国之队的进一步深入合作为我们的队员们出征国际大赛奠定了坚实后盾。

平安集团品牌总监盛瑞生表示,2014 年,中国平安成为中超冠名史上时间最长的赞助企业,同期成为中国之队金融领域的首家官方合作伙伴。平安以自身综合金融集团服务优势,全面支持中国足球各个层面的繁荣发展。针对专业队伍及普通球迷,平安创新研发一系列国内首创的金融服务产品——“黄金腿”保险、“球迷运动”保险、“球迷宝”理财等等。同时还开展体育公益支教,提高贫困地区儿童的足球技能与热情。未来,平安还希望能够促进中国足球的互联网化,进一步扩大中国足球的影响力及为广大球迷提供更多增值服务。



## 拥抱共享经济时代 富德生命推出“亲子共享”重疾险

7月28日下午3点,国务院新闻办公室举行发布会,正式公布《网络预约出租汽车经营服务管理暂行办法》,明确了网约车的合法地位。随着网约车“政策的靴子”最终落地,共享经济亦随即揭开了新的时代帷幕。

从更大范围来看,共享经济将不断深入社会生活的各个方面,它能够有效整合社会闲置资产,提高社会运行效率,降低供给成本,成为各行各业开拓蓝海的新思路。在办公领域,有 WeWork 共享办公空间为白领“拼办公室”;旅游领域,Airbnb 为旅游途中人士提供“拼住宿”;移动出行领域,Uber、滴滴等为社会大众提供“拼车”……

通过梳理发现,除了以上精彩案例外,保险领域亦出现了追随共享经济的“探路人”。

近日,富德生命人寿上线的“康健无忧”重疾险产品,创造性地以一张保

单实现亲子共享保障。据介绍,对于家有未成年子女的父母,仅需比普通客户增加 1%左右的保费预算,就可以与自己的未成年子女共同享有保障。记者了解到,这是国内行业内首次启用“亲子共享保额”模式,用“1+1<1.01”的健康险保费诠释了共享经济原理。

富德生命人寿方面表示,实际投保中,很多中国家庭常常为“保大还是保小”的问题左右为难,而“康健无忧”的上线有效解决了家庭投保的痛点。

据了解,“康健无忧”保障范围涵盖 81 种重大疾病,41 种轻症保障,并提供被保险人 41 种轻症豁免保费功能。

随着保险市场的不断成熟,市场需要进一步细分,产品类型亟待丰富。专业人士表示,富德生命人寿“康健无忧”系列产品的面世,是其洞悉消费者需求,拥抱“共享经济”,践行“大产品理念”的创新之作。(生命)



## “开泰 20 年”从 500 亿元到 9000 亿元 大资管泰康资产是怎样炼成的

与证券、基金等机构同台竞技的基础,也是赢取更为广阔发展空间的制胜法宝。综合实力的竞争其实最关键的还是人才和机制的竞争,对于高手如云的投资阵营来说,智慧和时间的力量一样伟大。陈东升董事长一直把人才队伍建设当做是泰康的重要战略,泰康资产每年坚持去清华招聘,段国圣亲自到现场做演讲。

泰康资产在中后台建设上走在了保险资管业的前列。泰康资产管理公司成立十周年第三方业务规模超 4300 亿元。

截至 2016 年初,泰康资产受托管理的 9000 亿元资金中,已有超过 4300 亿元来自第三方业务。目前,泰康资产与超过 100 家保险同业机构建立业务联系,开展实质业务合作的保险机构客户超过 60 余家。

在企业年金业务上,2007 年 11 月,泰康资产获得企业年金基金投

资管理人资格,正式进军企业年金市场。虽然是年金市场中的“后发者”,但自 2008 年 6 月与长江养老签订第一单年金业务合同以来,泰康在年金业务上取得了重大突破。如今,经过 8 年多的发展,在优异投资业绩的带动下,泰康资产管理的年金资产规模已突破 1200 亿元,位居企业年金投资管理人第二位,客户包括中石油、中石化、建设银行、中国银行、招商银行、国家电网等著名企业。

海外投资早布局广发展。对于泰康的海外投资,陈东升董事长早有长远规划。“泰康要做一个国际化的公司,首先要理念国际化、人才国际化。泰康国际化,资产公司先行,而资产公司国际化,香港公司先行。计划以香港为平台,辐射新加坡、东京、纽约、伦敦等全球重要的金融中心,拓展全球性保险业务,做资产的全球化配置,最终目标是把泰康建设成一个世界级的以保险为核心的

金融服务跨国集团,昂首进入世界 500 强。”陈东升董事长如是说。

2007 年 11 月,泰康资产管理(香港)有限公司(“香港子公司”)在香港注册成立。2010 年 1 月,泰康在海外的第一只基金“泰康开泰中国稳健基金”成功完成募集资金,开始投资运作。

除了通过香港子公司进行国际化投资,泰康资产进行海外投资的触角也全面开花。2014 年 9 月,泰康资产全球新股及流动性机会资产管理产品成立,成立当月即成功获配阿里巴巴新股。2015 年 1 月,泰康圆满完成了伦敦金融城 Milton Gate

写字楼投资,该写字楼位于伦敦金融城核心区,收益稳定,有效满足了保险资金的多元配置需求。

感恩大时代。回首过往,泰康资产从泰康人寿的资产管理中心发展为专



## “平安好车主”一键查违章

“平安好车主”用车助手,车主管家请您知悉:好车主的功能之一键查违章。

平安产险用户只需要输入车牌或验证身份证即可查询违章信息,全国首破免两号(车架、发动机号)查询违章,支持全国 300+城市违章查询,并且可由系统自动推送最新违章信息,违章

能力,好的组织协调能力

**岗位名称:**客服柜面服务人员

**招聘人数:**两人

**工作地点:**西华县,商水县

**岗位职责:**

- 1.按照公司礼仪要求,热情接待上门客户
- 2.根据内外部监管要求审核,进行承保,批改,理赔(含人伤简单件协谈),,咨询等服务的一站式受理

- 3.按照公司规定进行有价单证的申领,使用及业务资料归档;印章使用及保管;作业台帐登记
- 4.其他各项公司要求开展的增值服务

**任职要求:**

- 1.教育程度:专科学历;
- 2.相关经验:应具备承保,批改,理赔(含医核)业务知识,具备一定的协调能力,强烈的主动服务意识和责任心。

**岗位名称:**客户经理

**招聘人数:**两人

**工作地点:**西华县,商水县,周口市

**岗位职责:**

- (一)对所辖团队或网点个团客户业务计划及各项管理指标负责;

- (二)新网点个团客户的拓展以及对现有网点个团客户业务的维护与深度拓展;

- (三)网点各级关系维护,网点复杂问题的沟通、协调,对个团客户的日常维护;

- (四)网点或团队保险业务的相关培训实施;
- (五)网点或团队营销、促销方案落实;

- (六)团队管理、业务指导职能。

**任职要求:**

- (一)社会新聘要求大专及以上学历;
- (二)有销售或管理经验者优先

- (三)语言文字表达能力强,具有较强的组织协调能力;

- (四)具备一定的辅导培训能力、市场策划能力;

- (五)特殊人才引进,可适当放宽学历标准,但年保费计划不得低于本级机构正编前线人力人均产能的 2 倍;

- (六)年保费计划不低于 150 万。

联系方式: 请有意者将您的个人简历发到 yangqian226@pingan.com.cn 邮箱或致电杨老师 8699133。

近年来,保险业投资新政春风拂面,泰康资产更是趋势拓展,围绕泰康“活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀”四位一体战略,在医养、金融、消费等领域集中发力。2009 年 11 月,泰康资产设立“泰康一养老社区股权投资计划”,筹资 22 亿元,投资于北京昌平养老社区项目,成为新保险法实施后国内保险资金投资不动产的首个试点项目,开启了保险行业进入中国养老社区的先河;2014 年,泰康投资高科技医学影像技术公司奥泰医疗、西部中高端妇产医疗服务第一品牌安琪儿妇产医院;2015 年,泰康领投天士力大健康产业基金,并投资国内最大的民营综合儿童医院北京京都儿童医院、食品电商中粮我买网、国投泰康信托等项目。

中后台建设夯实大资管实力。强大的投资实力背后,是同样强大的资产配置、产品设计、风险控制、合规法律、运营管理、投后管理、市场策划等中后台队伍。在大资管竞争格局下,保险资管公司的竞争对手已不再限于保险业,在泰康资产看来,公司综合能力的提升是开始

业子公司,管理资产从不足 500 亿增长到 9000 亿,办公地点从北京到完成北京、香港、上海、深圳四大金融中心布局。

陈东升董事长精辟地总结道:“巴菲特奉行‘卵巢理论’,他觉得他投胎投得好,60 年来一直看好美国。今天作为一个中国人,作为一个保险从业者,作为一个资产管理者,我觉得我们这个胎投得比巴菲特更好,我们更看好中国。感恩时代、感恩命运、感恩机会。生在这个时代,抓住了机会,加起来才有了我们这一番伟大的业绩。”

不管是泰康人寿的 20 年,还是泰康资产这个品牌的十年,都见证了中国 30 多年经济高速增长的时代,每一个优秀的公司都是这个时代,这个民族、这个国家一个侧面的写照。(二)

展示实力和形象的舞台 联系群众和客户的纽带 第 164 期

金融 保险

周口晚报 13903947963 周口保险协会 0394-6171223