



中国平安升级为中国足协中国之队官方赞助商

14.2亿“黄金腿”护航中国之队

8月11日，中国平安·中国足协中国之队合作升级发布会在北京举行，中国足协专职执委林晓华、中国男足国家队主教练高洪波、中国足协副秘书长、国家队管理部部长刘殿秋、中国福特宝足球产业发展公司总经理董铮、中国国家队队员张呈栋和中国平安集团品牌总监盛瑞生、中国平安产险副总经理曹六一等出席了本次合作升级发布会。

会上，中国足球协会(以下简称“中国足协”或“足协”)宣布同中国平安保险(集团)股份有限公司(以下简称“中国平安”或“平安”)达成新的合作协议，中国平安升级成为中国足协中国之队金融领域的首家官方赞助商。平安将为中国各级国家队提供14.2亿保额的“黄金腿”保险，该产品系国内率先推出的足球专业运动失能保险，可为国足健儿提供高额保障、快速理赔及便捷医疗的“一站式”专业保险服务。据了解，这是中国职业运动员最高保额的团体保险保障。同时，平安银行成为中国之队贵金属特殊产品授权合作者。

此次平安升级成为官方赞助商，将对国足给予更多强力的支持，特别是

在保险方面，为中国各级国家队提供更高的保障、更快捷的理赔服务及更便利的就医条件，这也在很大程度上解决了国足以出征海外的后顾之忧。目前，中国女足正在奥运赛场奋勇拼搏，女足姑娘们不畏强敌，8年后再度成功杀入奥运八强；中国男足再过20天也将开启世界杯预选赛亚洲区决赛阶段赛事之旅。大战在即，中国平安与中国足协中国之队的进一步深入合作为我们队员们的出征国际大赛奠定了坚实后盾。

平安集团品牌总监盛瑞生表示，2014年，中国平安成为中超冠名史上时间最长的赞助企业，同期成为中国之队金融领域的首家官方合作伙伴。平安以自身综合金融集团服务优势，全面支持中国足球各个层面的繁荣发展。针对专业队伍及普通球迷，平安创新研发一系列国内首创的金融服务产品——“黄金腿”保险、“球友运动”保险、“球迷宝”理财等等。同时还开展体育公益支教，提高贫困地区儿童的足球技能与热情。未来，平安还希望能够促进中国足球的互联网化，进一步扩大中国足球的影响力及为广大球迷提供更多增值服务。



平安财险周口中支招聘启事

平安财险周口中支因公司规模逐渐扩大，现招聘出单专员两名，客服柜面服务人员两名，综合内勤1名，客户经理2名，具体要求如下：

岗位名称：出单专员

招聘人数：2人

工作地点：西华县，商水县

岗位职责：

1.严格执行出单要求和规范，熟练掌握出单方法，负责非集中录单下保单及批单录入日常工作

2.充分理解并严格执行关于录入操作的核保政策、规定，出单前审核投保单信息的完整性、合规性；

3.解决核保下发现的问题；

4.领导交办的其他任务。

任职要求：

1.专科及以上学历；

2.具有良好的服务意识；

3.具有良好的沟通能力；

4.熟悉掌握办公处理软件；

5.熟知公司各项出单、核保相关管理规定。

岗位名称：综合内勤

招聘人数：1人

工作地点：西华县

岗位职责：

1.贯彻、落实三级机构各项财务管理及会计核算制度，全面负责机构财务管理，发挥财务监督职能，确保机构无违反财经纪律事件发生。

2.执行三级机构人力资源各项政策，负责公司组织架构、编制管理、员工招聘、绩效管理、干部管理、薪酬福利及员工关系管理等日常工作。

3.负责公司行政管理工作，包括：政令传达、督办与反馈，与监管机关、公众媒体等公共关系的开拓、维护与协调以及公司整体后援保障工作的落实。

4.全面负责落实机构范围内的培训策划、组织、实施等工作。

领导交办的其它任务。

任职要求：

1.大学本科及以上学历，财务、人力资源、市场营销相关管理专业；

2.相关岗位3年以上工作经验；

3.熟悉财务、人力资源管理工作各环节，具有较强个人综合素质及管理能力；

4.较强的沟通能力和良好的口头、书面表达



“平安好车主”

“平安好车主”用车助手，车主管家请您知悉：好车主的功能之一键查违章。

平安产险用户只需要输入车牌或验证身份证件即可查询违章信息，全国首破免两号（车架、发动机号）查询违章，支持全国300+城市违章查询，并且可由系统自动推送最新违章信息，违章

能力，好的组织协调能力

岗位名称：客服柜面服务人员

招聘人数：两人

工作地点：西华县，商水县

岗位职责：

1.按照公司礼仪要求，热情接待上门客户
2.根据内外部监管要求审核，进行承保、批改、理赔（含人伤简单件协谈），咨询等服务的一站式受理

3.按照公司规定进行有价单证的申领，使用及业务资料归档；印章使用及保管；作业台帐登记

4.其他各项公司要求开展的增值服务

任职要求：

1.教育程度：专科学历；

2.相关经验：应具备承保、批改、理赔（含医核）业务知识，具备一定的协调能力，强烈的主动服务意识和责任心。

岗位名称：客户经理

招聘人数：两人

工作地点：西华县，商水县，周口市

岗位职责：

(一)对所辖团队或网点个团客户业务计划及各项管理指标负责；

(二)新网点个团客户的拓展以及对现有网点个团客户业务的维护与深度拓展；

(三)网点各级关系维护，网点复杂问题的沟通、协调，对个团客户的日常维护；

(四)网点或团队保险业务的相关培训实施；

(五)网点或团队营销、促销方案落实；

(六)团队管理、业务指导职能。

任职要求：

(一)社会新聘要求大专及以上学历；

(二)有销售或管理经验者优先

(三)语言文字表达能力强，具有较强的组织协调能力；

(四)具备一定的辅导培训能力、市场策划能力；

(五)特殊人才引进，可适当放宽学历标准，但年保费计划不得低于本级机构正编前线人力人均产能的2倍；

(六)年保费计划不低于150万。

联系方式：请有意者将您的个人简历发到yangqian226@pingan.com.cn邮箱或致电杨老师8699133。

一键查违章

数据与交管局同步，专业可信赖。非平安产险客户可输入车牌号或车架号或发动机号即可查询违章信息。

除此之外，违章图片查看，在线违章代办等功能在部分城市已开通，河南地区敬请期待。



“开泰20年”从500亿元到9000亿元 大资管泰康资产是怎样炼成的

与证券、基金等机构同台竞技的基础，也是赢取更为广阔发展空间的制胜法宝。综合实力的竞争其实最关键的还是人才和机制的竞争，对于高手如云的投资阵营来说，智慧和时间的力量一样伟大。陈东升董事长一直把人才队伍建设当做是泰康的重要战略，泰康资产每年坚持去清华招聘，段国圣亲自到现场做演讲。

泰康资产在中后台建设上走到了保险资管业的前列。泰康资产管理公司成立十周年第三方业务规模超4300亿元。

截至2016年初，泰康资产受托管理的9000亿元资金中，已有超过4300亿元来自第三方业务。目前，泰康资产与超过100家保险同业机构建立业务联系，开展实质业务合作的保险机构客户超过60余家。

在企业年金业务上，2007年11月，泰康资产获得企业年金基金投

资管理人资格，正式进军企业年金市场。虽然是年金市场中的“后发者”，但自2008年6月与长江养老签订第一单年金业务合同以来，泰康在年金业务上取得了重大突破。如今，经过8年多的发展，在优异投资业绩的带动下，泰康资产管理的年金资产规模已突破1200亿元，位居企业年金投资管理人第二位，客户包括中石油、中石化、建设银行、中国银行、招商银行、国家电网等著名企业。

海外投资早布局广发展。对于泰康的海外投资，陈东升董事长早有长远规划。“泰康要做一个国际化的公司，首先要理念国际化、人才国际化。泰康国际化，资产公司先行，而资产公司国际化，香港公司先行。计划以香港为平台，辐射新加坡、东京、纽约、伦敦等全球重要的金融中心，拓展全球性保险业务，做资产的全球化配置，最终目标是把泰康建设成一个世界级的以保险为核心的

业子公司，管理资产从不足500亿增长到9000亿，办公地点从北京到完成北京、香港、上海、深圳四大金融中心布局。

陈东升董事长精辟地总结道：“巴菲特奉行‘卵巢理论’，他觉得他投胎投得好，60年来一直看好美国。今天作为一个中国人，作为一个保险从业者，作为一个资产管理者，我觉得我们这个胎投得比巴菲特更好，我们更看好中国。感恩时代、感恩命运、感恩机会。生在这个时代，抓住了机会，加起来才有了我们这一番伟大的业绩。”

不管是泰康人寿的20年，还是泰康资产这个品牌的十年，都见证了中国30多年经济高速增长的时代，每一个优秀的公司都是这个时代、这个民族、这个国家一个侧面的写照。

(二)

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带 第164期

金融
保险

周口晚报
13903947963
周口保险协会
0394—6171223