

第
144
期

王锦利：拼搏商海书为伴

□晚报记者 张洪涛 文/图

1 专注于图书行业

当日上午，记者一行首先来到武汉市的一处仓库，这里整齐摆放着各类书籍，其中以少儿书法帖和作文书为主。“这里是我们公司一个专门储存图书的仓库，储存有上万册图书。这些图书将运送到全国各地的书店进行销售。”接受采访的王锦利指着一摞图书这样介绍。

眼前的王锦利留着短发，穿着红色上衣，操着一口地道的家乡话。熟悉的乡音瞬间拉近了记者一行与他的距离。这位憨厚、坦诚的周口人，通过拼搏，在武汉拥有了属于自己的一片天地。

从离开家乡来到武汉创业，王锦利始终专注于图书行业。20余年的拼搏中，他在取得事业成功的同时，也饱尝了创业的艰辛。如今，由他创办的武汉锦绣三江传媒有限公司，始终以打造专业教辅图书为使命，以专业的精神和严谨的工作态度倾力打造出“呱呱作文”这一品牌，已出版发行各类作文图书200多个品种。

随着事业的不断发展壮大，王锦利已成为全国少儿作文图书领域的佼佼者。与此同时，他还注重学习与进步，在事业有成之后，他先后到华中科技大学EMBA高级工商管理研修班和华中科技大学国学与商道高级研修班进修，丰富自己的知识结构。

2 艰苦的打工生活

虽然王锦利已在武汉创业10多年，但每当想起家乡的人和事，思乡之情便油然而生。正是在家乡那段刻骨铭心的经历，磨练了他勤劳能干的性格，为他日后创业埋下了伏笔。

1968年，王锦利出生于太康县转楼乡大营子村一个普通农民家庭。和这里的大多数人家一样，王锦利的

长辈世代务农，每天过着日出而作，日落而息的生活。小时候，王锦利很爱学习，是老师眼中勤奋好学的好学生。可是为了分担家庭负担，也为了能让哥哥妹妹上学，王锦利小学毕业后就放弃了学业，在家务农。16岁那年，王锦利跟着村里人走出家乡，到驻马店做建筑小工。在工地上，虽然他的年龄最小，体格最弱，但他和成年工人一样劳动。

在建筑工地打工的日子很苦，一年下来还挣不到多少钱。有段时间，看到很多人每天晚上走街串巷收旧书，白天拿到火车站、广场上叫卖，王锦利也想试试。最后，他决定在街头摆书摊，没想到生意还很好。摆书摊，让他手头有了些许积蓄，也为他日后专注做图书行业打下了基础。

3 书店打拼积累经验

在驻马店挣了点钱后，王锦利回到家乡娶妻、生子。但“不安分”的王锦利不甘心过日出而作、日落而息的生活，1995年，他带着妻子和孩子，再次来到驻马店打工。这一次，王锦利把家中的东西全部变卖，发誓一定要在外面闯出个样子。

王锦利在驻马店租了一间十余平方米的房子，安顿好妻子和孩子后，继续摆书摊赚钱。这次他不再走街串

巷收旧书，而是到武汉进新书卖。一段时间后，为深入了解图书行业，王锦利应聘到驻马店一家书店工作，他从书店营业员干起，每天不厌其烦地和顾客打交道。为更全面地了解图书的发货、配货环节，他主动申请到书店仓库担任理货员。后来，为学习图书销售经验，他向老板申请去搞销售，可是老板认为他不适合搞销售，让他继续当仓库理货员。“如果我拉不来业务，你不用给我报销出差费用！”多次和老板沟通后，王锦利立下“军令状”。于是，老板派王锦利到西安销售图书。到西安后，王锦利一家书店挨着一家书店推销图书，常常为推销图书忘记吃饭。功夫不负有心人！一家书店的老板看他憨厚老实，订购了2000元的图书，这让他喜出望外。有了第一单生意后，王锦利推销图书越来越顺利，业务越来越多。

4 不畏艰险誓言创业

1998年，王锦利所在的书店突然倒闭，无奈之下，他到湖南岳阳一家图书公司做销售。由于先前积累了丰富的销售经验，王锦利的工作很顺利，业务遍及东北三省及安徽、甘肃、陕西等省。

2001年，王锦利被提升为公司大区域经理。之后，他

“转战”大西北。2002年，王锦利到甘肃边远山区出差时遭遇车祸，乘坐的中巴车滚下山坡，醒来时，他满脸是血，头皮被掀掉大半。王锦利独自拦车到医院求救，急诊室的医生被他吓得目瞪口呆，不敢上前施救。关键时刻，该医院外科主任为他进行了治疗，救了他一命。

2003年，王锦利拿出全部积蓄，并多方筹资，在四川创办了一家图书发行公司。令人没有想到的是，公司刚刚成立，“非典”疫情便在全国蔓延开来。王锦利胆识过人，认为别人不敢出门的时候更是大干快上的机会，他依靠积累的人脉关系，往全国各地的书店大量铺货。由于铺货的书店信誉都非常好，“非典”疫情过后，王锦利顺利回笼货款。

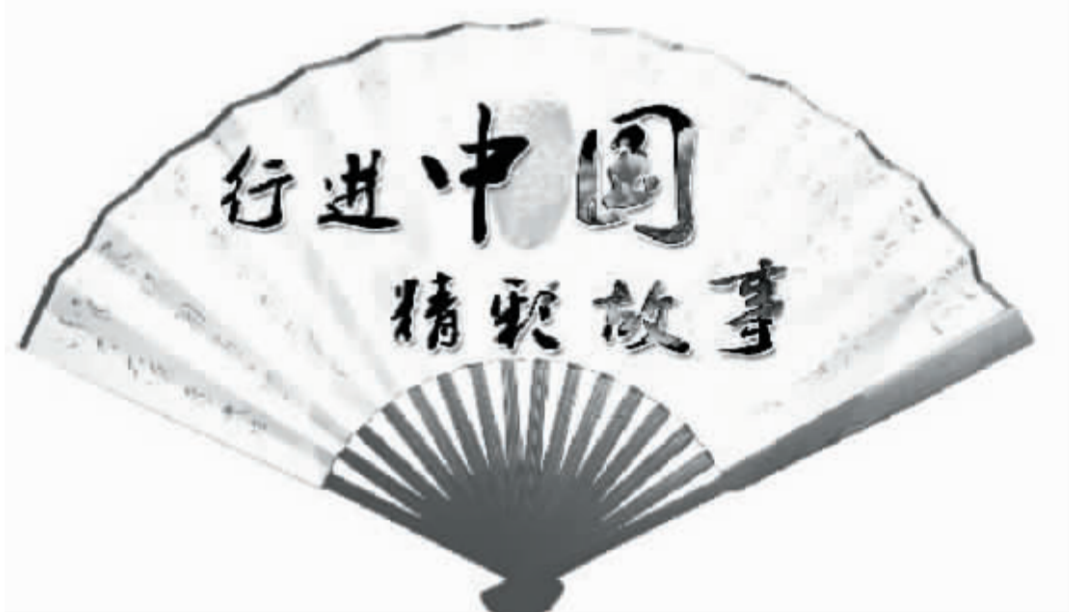
5 创业中铸就辉煌

经历“非典”之后，王锦利的公司业务量不断扩大，发展势头迅猛。到了2006年，王锦利的公司业务覆盖全国绝大部分省份，拥有客户2000余家。到了2007年，王锦利的公司出版作文畅销类图书达60余种、同步作文系列丛书

40余种、少儿类图书20种，其中“呱呱作文”犹如作文领域的一匹黑马，在众多作文图书中独树一帜。

2011年，经过考察，王锦利在文化气息浓厚的湖北省武汉市成立了武汉世纪三江文化传播有限公司。秉承着“诚信、求实、创新、发展”的经营理念，本着“面向读者，服务客户”的宗旨，武汉世纪三江文化传播有限公司稳健立足于图书行业。之后，王锦利又推出“字酷天下字帖”，出版字帖类图书98种。

随着互联网发展不断加快，王锦利积极应对这一变化，与网络技术相融合，创办了网上书店及微店，并于2015年年底成立了武汉锦绣三江传媒有限公司，以打造专业的作文辅导书及字帖为使命。



王锦利在查阅资料

6 创业有成不忘桑梓

目前，王锦利的公司着眼于未来，积极运用现代管理模式，汇集了一批知识水平高、业务能力强的编辑人员和工作经验丰富的发行人才。除要求员工不断提高业务水平，王锦利利用业余时间到华中科技大学EMBA高

级工商管理研修班、华中科技大学国学与商道高级研修班进修，扩展自己的知识面。

业务之外，王锦利还热心公益，自2005年以来，他不断向社会各界捐款、捐书。今年4月29日，王锦利带着对家乡人民的热爱，对家乡教育事业的热爱，向太康县实验小学捐赠10多万元的图书。这是该校迄今为止收到的最大一批社会图书捐赠。

王锦利表示，能够为家乡做点事情，他心里很高兴，他今后将继续为家乡的教育、经济建设尽自己最大的努力，以回报故土。“作为一名周口人，我会在力所能及的情况下，多为家乡服务，为家乡人民服务……”谈到今后的打算，王锦利这样表示。



王锦利为记者介绍公司出版的图书

一个人之所以能成功，除了不可缺的机遇之外，还有就是专注——认准目标，并朝着这个目标不懈努力，全身心地付出，只有这样才能在成功的道路上越走越远。

在武汉有一个时刻专注于图书行业的周口人，他在创业之前摆过书摊，做过书店仓库管理员，还从事过图书销售工作；在积累一定经验之后，他大胆创业，创办了属于自己的图书销售公司。他用过人的胆识在图书领域打造出属于自己的一片天地。他就是来自周口市太康县的王锦利。

目前，40多岁的王锦利不但是武汉锦绣三江传媒有限公司董事长，还担任湖北周口商会常务副会长一职，在实现个人价值的同时，也承担起更多的社会责任。

8月23日，在素有“九省通衢”之称的湖北武汉，“出彩周口人”采访组，对这位在商海中执着拼搏的周口人进行了专访。