

王争林:我要做“中原叶菜大王”

□记者 付永奇 通讯员 赵永昌 文/图

本报讯 “我最大的愿望就是让更多的父老乡亲和我一起种菜致富,让更多市民吃上我们种的无公害叶菜,我的梦想是做‘中原叶菜大王’……”11月28日上午,在商水县鑫园种养合作社菜棚内,该合作社负责人王争林站在连片种植的包头菜地里信心满满地告诉记者。

王争林是商水县平店乡人,他高中毕业后跟随同村人在北京农贸市场打工创业。经过十多年打拼,他由保安、保安队长、总经理助理,最后成了北京新发地蔬菜批发市场副总经理,年薪10多万元。和同龄打工青年相比,许多人认为他已经小有成就,但是,善于思考的他于2011年6月返乡投资创业,注册成立“商水县鑫园种养合作社”,在平店乡党委、乡政府的支持下,租赁土地,开展蔬菜种植。几年来,他围绕特色叶菜种植,发展无公害蔬菜规模种植,流转3个行政村的3片土地近千亩,建造各类温棚、冷棚、小拱棚600多个,产品销往省内外许多大型超市商场。

“我在北京新发地从事蔬菜种植、营销10多年,刻苦学习钻研使我成为新发地一带的土专家。不过挖到第一桶金后,我有了回乡创业的打算,因为我相信农村是一片广阔天地。”王争林边介绍自己的情况边带领记者参观周王行政村叶菜种植基地。初冬时节,阳光明媚。各式各样的菜棚宛如一条条

银龙在冬天碧绿的麦田间飞舞,温暖如春的大棚内种植着茼蒿、生菜、油麦菜、娃娃菜、黄心菜、香葱、西芹等叶菜新品种。大棚旁边的空地上,该村计生协会帮助组织的留守妇女钟点工正忙着分拣、称重和包装刚出棚的蔬菜,院内停放着几辆拉运蔬菜的大卡车,几个脱去外套的青年正在装车。

“今年天气冷得早,菜价好于往年,我这一车黄心菜中午送到漯河,晚上市民就可在餐桌吃个新鲜!超市能挣几千元,我也能挣上五六百元的运输费。”一位漯河的物流司机告诉记者。

来到该乡曾庄行政村另一蔬菜种植基地,王争林在刚耕种过的菜地里抓起一把泥土捏了捏、看了看,对邻村前来学技术的几位农民说:“你看,我这菜园里的土壤属保水保肥性较好的大眼泥土,土质比较粘,我因地制宜分时令多施有机肥,改善了土壤,提高了土壤生产能力,这样种出来的菜抗病能力增强,不用打农药,长势也快,能卖个好价钱。忙完这两天,我去你们那里看一下土壤,给你们说一下微量元素肥料的施用数量、施肥时期和施用方法!”常为王争林的鑫园种养合作社提供肥料的同乡青年秦树清告诉记者:“王总是个大忙人,像这样前来请教如何种菜的周边农民每天都有好几拨!”“我种了几十年的菜,还是没有这个后生种得好,学习科技真重要啊!”今年70多岁的邻村王老汉现在是鑫园种养合作社的特聘技术员,他笑呵呵地告诉



王争林在观察大葱长势

记者。

“我们种的全部是无公害叶菜,风险小于块茎作物,加上我与周口部分大型超市签订了产销合同,又有一部分蔬菜直供北京新发地、郑州毛屯等大型蔬菜市场,基本上形

成了产供销一条龙,把风险降到了最低,实现了利润最大化。”王争林又指着地头刚装好的几车青菜说,“这些叶菜是北京一公司定制的,明天一早就成为北京市民餐桌上的美味佳肴……”



四五酒业又推新品

为迎接元旦和春节的到来,河南四五酒业销售有限公司在广泛调研市场的基础上,新推出四五老酒建国纪念、年份原浆、喜酒、精制特曲等8个系列30多个单品,完善了四五酒价格体系,使产品更具竞争力。图为一客户在挑选主流商务酒金豫樽。

记者 付永奇 摄

新闻 热线

13839412578 13592221006

就餐时不给发票;菜品中有异物;
被迫接受最低消费;油烟扰民;
假冒伪劣酒水;服务态度恶劣;
强制使用一次性消毒餐具……

发现以上情况,请拨打监督
热线电话,我们将在第一时间关
注您的呼声,通过记者的调查与
呼吁,引起有关部门的重视,让
您的合法权益得到维护。

逛周口微信公众平台



扫“逛周口”微信平台,获取最新活
动资讯。