



中国平安荣膺年度中国十佳上市公司

12月12日,2016CCTV中国十佳上市公司榜单对外发布,凭借卓越的业绩增长、优秀的企业治理以及稳健的投资回报,中国平安获评2016年度中国十佳上市公司,并成为上榜企业中唯一一家金融企业。

中国平安一方面致力提升核心金融公司线上平台的服务质量,满足客户在线上的多元化需求,另一方面亦持续推动互联网金融公司的战略深化,在“医、食、住、行、玩”等领域打造出独特且有竞争力的商业模式,成为吸引新用户接触平安、体验平安服务的强大引擎。中国平安2016年前三季度业绩报告显示,公司实现归属于母公司股东的净利润565.08亿元,同比增长17.1%;截至2016年9月30日,归属于母公司股东权益为3,793.78亿元,较年初增长13.5%;公司总资产约5.3万亿元,较年初增长11.2%;集团个人客户总量达1.25亿,互联网用户规模约3.37亿。前三季度,中国平安个人客户规模稳步增长,用户客户转化效果显著,实现核心金融业务及互联网金融业务的快速稳健增长;其中,寿险业务新业务价值同比增长48.1%,代理人产能稳步提升。

在实现业绩快速增长的同时,中国平安不断优化企业治理体系,完善公司治理结构,

将合规经营和稽核监控纳入常态管理,增强合规管理的透明度。近年来,平安也在不断创新投资者关系,每年定期开展“公司策略日”。12月初举办的“公司策略日”上,平安集团首席财务官姚在会上对平安寿险的价值结构做了全面披露,是迄今为止中国保险行业最全面、最深入浅出的解析;平安集团首席保险业务执行官李源祥详细介绍了平安集团个人业务商业模式及经营成果,也是国内金融企业首次披露单个客户价值。

2016CCTV中国十佳上市公司由2016年度央视财经50指数样本股中优选产生,评选一共由五个维度构成,包括成长、创新、治理、责任、回报,由北京大学、中国人民大学、南开大学、复旦大学、中央财经大学五所高校的资深学者组成的央视指数专家委员会,以及15家机构的代表(5家公募、5家私募、5家券商)对50家样本股候选公司进行投票,依据票选结果,产生十佳上市公司初选名单。中国上市公司协会、中国注册会计师协会、大公国际三家权威机构对初选名单进行复核后形成复选名单。央视财经指数专家委员会对复选名单进行终审,全体无异议,形成十佳公司终选名单。

(平安)



陈东升董事长连续9年荣获“最具影响力的25位企业领袖”

12月10日至11日,以“主场中国:解码未来商业方案”为主题的第十五届中国企业领袖年会在北京隆重举行。陈东升董事长连续9年荣获“最具影响力的25位企业领袖”大奖,并入围三甲。

自2003年《中国企业家》杂志创办“最具影响力的25位企业领袖”评选活动至今,“25人”评选已举办14届,他们组成了中国经济的名人堂,成为记录企业家影响力变迁的最权威榜单。本年度,陈东升以高综合得分,荣登该榜单第3位,其中他的“社会责任感”得分高于榜单中全部其他企业家。

10日上午,陈东升做了开幕主题演讲,在演讲中分析了中国主场面临的国际国内环境。陈东升认为:今天中国面对的国内外环境所展现的一系列现象,是由于中国经济的崛起,中国基础设施领先全球。比如中国的高铁成为今天中国崛起、中国经济崛起、中国制造业、中国基础设施的最重要的代表。我们经常讲新型大国关系,其实讲的是如今的中美关系。大国关系进入一个新的合作竞争为主的现象,就是世界发生了大的变化。中国经济社会发生了深刻的结构性变化,这个结构性变化核心是两个本质,第一个是庞大的中产经济形成发展壮大,第二个是中国老龄化社会的巨大财富,巨大的财富一定要找最好的标的,所以举牌会成为一个常态。而这背后是一个深刻的经济规律使然,并非偶然的“野蛮人”现象。

作为年会战略合作伙伴,年会通过现场



视频、灯箱、VR等形式展现泰康品牌,公司采用集团形象+养老社区组合的方式,推广泰康医养模式。联合打造大健康主题分论坛,泰康保险集团副总裁兼泰康之家首席执行官刘挺军担任大健康分论坛发言嘉宾,进一步巩固泰康医养第一品牌话语权。

最新一期《中国企业家》杂志以陈东升董事长为封面人物,重磅报道2016年度“最具影响力的企业领袖”评奖结果,并发布文章《陈东升跨界三重奏》。

(泰康)

周口市银行业协会成功举办银行业风险防范暨优质服务培训班

周口市银行业协会作为行业的自律组织,一直高度重视行业风险防范、金融服务等方面的引领,在周口银监分局的领导下,积极为会员单位提供全方位的金融服务支持。12月12日~13日,在周口市举办了市银行业风险防范暨优质服务培训班。我市各金融机构主管领导、部门负责人、相关业务代表共450人参加了培训。周口银监分局纪委书记李学军出席开班仪式并作了重要讲话;周口市银行业协会专职副会长黄珉、秘书长张国亮、监事长师东风、协会全体人员参加了培训。培训邀请了相关专家授课。

此次培训内容是根据经济发展和业务发展的需要,精心筛选四个方面的内容:一是银行业操作风险防范;二是中银协文明规范服务检查考核标准解读;三是银行业经营管理中舆情防范;四是消费者权益保护方面的知识。这些内容正是目前银行业面临的热点和难点问题,也是亟待解决的焦点问题。

此次培训的目的是:各位学员通过学习当前经济条件下的商业银行风险、监管与对策,学习银行业金融机构合规管理与法律风险防范实务,全面认识商业银行风险管理的现状、存在问题及其应对策略,提高风险识别和防范能力;了解当前金融机构案件防控监管要求、种类、存在的问题,学习重点领域案防排查及防控治理措施。通过对“中国银行业营业网点文明规范服务考核评价标准”的解读,了解文明规范服务评价标准的基本概念、参评条件和流程、评选规则等方面的内容,对10个模块200条评分标准进行细化理解,切实掌握文明规范服务标准,明确创建星级网点的要求,深入开展“双十佳”创建活动,着力推动我市银行业文明规范服务水平的提升。通过对舆情防范、消费者权益保护相关知识的学习,做好舆情管控和消费者权益保护工作,树立良好社会形象。

(银行业协会)



太平洋保险推出多项特色农险产品

太平洋保险以产品创新为抓手,支持农户发展产业,以实际行动响应精准扶贫号召。近日,由太平洋保险承保的生猪目标价格保险在贵州省遵义市成功出单,投保农户达200余户,投保数量4万余头。该保险由太平洋产险贵州分公司独家试点开办,纳入政策性农业保险补贴范围,政府各级财政累计补贴比例达到90%。

在贵州,太平洋保险工作人员的足迹踏遍乡村各地,多方了解广大农户的保险需求,做好对特色农产品生长特征、主要风险、防灾管理等产品开发的前期调研工作,因地制宜开发

出保费低廉、保障适度、保单通俗的特色农产品保险。太平洋产险在贵州当地应用“e农险”新技术远程收集承保资料信息和种植业承保地块信息进行灾害辅助查勘定损,为农业保险经营发展提供有效的数据、技术支撑,有效提升了农险理赔效率和服务水平。一次次快速理赔,让农户增强了投保意愿。目前,当地相关政府已积极牵头扩大火龙果、辣椒等特色农产品的投保面积,并将其他特色农业项目纳入农业保险的范畴。

(太平洋)



新华保险董事长万峰首度阐述新华保险两步走战略

新华保险2016年公司开放日12月2日在深圳成功举办,来自北京、上海、广州、深圳和香港的50多家媒体及50多位境内外投资者及分析师参加会议。作为董事长兼CEO,万峰在会上对公司“十三五”发展展望与2017年经营思路进行了详细阐述。公司副总裁黎宗剑、杨征、李源、龚兴峰、于志刚及总裁助理王练文等新闻面孔在本次活动中悉数亮相,标志着新华保险新一届管理层已开始全面发力。

在开放日会议上,管理层与境内外媒体朋友进行了深度的交流。针对转型压力,万峰在接受界面新闻采访时笑言,“压力大不大,能不能坚持,这是最近业内交流时大家都会问到的问题,我个人觉得这就是最大的压力。”他表示,新华保险内部已经不存在压力,通过这些日子公司内部已经对要走的路径达成了共识。万峰续称,明年新华保险将延续2016年发展总基调,在规模稳定的基础上聚焦价值增长和结构优化,并兼顾风险可控。

至于实现“十三五”目标的路径,万峰谈到要分“两步走”。第一步是转型期,从2016到2017年,新华保险要以期交和续期保费

增量逐步替代趸交保费,初步建立期交和续期拉动业务发展的模式;第二步是收获期,从2018到2020年,这一时期将完全形成续期拉动发展的模式,着重发展长期期交业务,加大业务结构调整。

万峰表示,“今年我们已经顺利地实现了自己的目标,从2018年起新华就会走上一个持续稳定的发展道路。”

新华保险副总裁兼首席财务官杨征表示,新华保险本身已有不少渠道接触到国际市场,新华保险未来将继续坚持走寿险投资的模式,并把握未来投资机遇,会在资产负债匹配的引导下,结合经济转型的机遇,适当在股权投资、另类投资方面寻找较好的投资机遇,并适当增加海外投资机会。

针对利润结构优化,杨征表示,“在新华正在进行结构调整和战略转型的大框架下,死差和费差的贡献就应该列入到计划中来”。死差方面主要依靠产品设计,即所谓的保险设计、产品设计和精算。借助设计出来的产品,提供长期的保障,同时逐渐释放利润空间。

(新华)

保险业界再添新星 河南宏安汽车保险代理有限公司正式起航

2016年11月,河南保险领域再添新星,以“专业成长、价值共享”为经营理念的创新型专业保险代理公司:河南宏安汽车保险代理有限公司(以下简称“宏安保代”)获得保监会批准!正式启航!标志着宏安保代以崭新的姿态进入河南保险市场,在河南保险业界翻开一页新的篇章。宏安保代“立足周口、征战中原”的战略布局正式开启!

据了解,宏安保代具有独立法人资格、经保监会批准面向河南省区域经营的专业保险代理公司。管理团队均是来自保险行业的专业资深人士,总部设于周口宏源精品汽车城内。注册资本1000万元,是一家综合类业务全面发展的专业保险代理公司。

宏安保代成立以来,以“专业成长、价值共享”的经营理念,用“做最具价值的金融产品销售服务平台”的企业愿景,秉承着“为客户提供专业专注的金融保险服务、为员工提供创业创富的价值成长平台”的企业使命,坚持“经营人才、经营客户、经营价值”的管

理理念,怀着“价阳光、协作、分享”的价值观,吸收和消化行业经验,一切为客户着想,不断追求和探索服务模式新模式,通过本土代理优势,丰富多样的保险业务品类,让广大客户轻松享受起点高、服务优、省钱省心省时的超值保险保障服务。欢迎各界人士走进宏安保代。

公司地址位于河南周口川汇区北环路宏源精品汽车城院内。联系电话:0394-8362676。

(宏安)

拍卖公告

豫金拍公【2016】第1222号

受有关单位委托,我公司定于2016年12月22日上午10时整在项城市丛碧酒店一楼多功能厅公开拍卖位于项城市团结中路路东武装部家属楼一楼营业用房22间(具体面积以房屋管理部门测量为准,本公司所提供数据仅供参考)。

有意竞买者,请于2016年12月21日18时前将竞买保证金汇入河南金帝拍卖有限公司指定账户(户名:河南金帝拍卖有限公司;账号:16552101040001883;开户行:农行周口西城支行;保证金以银行实际到账为准,若不成交全额无息退还。),并持有效证件于12月20日—21日到项城市丛碧酒店办理竞买手续。

保证金标准:单牌保证金10万元,限购一间营业用房。通牌保证金50万元,不限购。

展示时间:自拍卖公告之日起

展示地点:标的物所在地

咨询电话:0394-8278669 13903879296 15896711656

公司网址:www.hnjdp.com

公司邮箱:jdpmhn@163.com

公司地址:河南省周口市五一北路12号周口饭店15楼

工商监督:0394-8394038

河南金帝拍卖有限公司

2016年12月14日

展示实力和形象的舞台 联系群众和客户的纽带 第180期

金融 保险

周口晚报 13903947963 周口保险协会 0394-6171223