



首届泰康十佳青年揭晓 陈东升鼓励青年到基层去

为弘扬“五四精神”，展示泰康青年“积极、阳光、创新、进取”的精神风貌，5月8日，由泰康保险集团团委主办的2017年度首届“十佳青年”在特别晨会上隆重揭晓。陈东升董事长亲自为十佳青年颁奖，并鼓励广大青年到基层去学习、锻炼。

80、90后青年员工在内、外勤人数占比方面早已成为泰康的主力军。为树立优秀青年典范，激励广大青年员工为公司发展贡献智慧和热情，与公司共成长，泰康保险集团在全系统开展了2017年度首届“十佳青年”评选活动。各级机构通过民主程序推选了一批成绩显著、爱岗敬业、锐意创新、勇担重任的青年典范。

本次获评的“十佳青年”都有一个共同的特点，就是都来自于基层。基层的工作是踏实的，每一天的培训、每一次与外勤伙伴谈心、每一次与客户交流，都能直接作用到公司的业绩与组织发展上。就像新疆的潘余辉，在驻村的同时为村民普及保险知识；像云南的张洋瑞、河南的牛胜源，帮助伙伴促成客户签单；像广西的谭溶，高频率的带领客户参观粤园、帮助促成养老社区保单；像浙江的黄叶琴，通过培育一批批的新人来服务更多的客户。

基层的工作是温暖的，只要帮助业务伙伴们谈成保单或者增员，伙伴们都会特别感激。就像青海的林蜀青，加班到很晚的时候，外勤

阿姨会像心疼自己女儿一样心疼她，给她做好吃的，送到职场来。

基层的工作还能帮助青年们积累经验、快速成长。做好了乡镇网点的训练专员，就为做好县支组训打下了基础，做好了组训，就为日后在中支、分公司工作打下了基础。就像大连电销的鞠婧，在大连电销成立之初从一名TSR做起；就像保定的蔡保林，从一个银保外勤做起成长到中支的银保一责；就像泰康之家罗浮山经营公司负责人王超，最早他是一位库房管理员。

坚定信念、扎根泰康、努力工作，“十佳青年”为全体青年员工树立了榜样，在泰康尽情挥洒才华与热情，为完成泰康宏伟战略目标而勇往直前，回忆起与泰康的共成长，他们不无感慨。

牛胜源：我有幸见证了保费激增的伟大时代，也在繁杂的工作中，结识了我命中注定的人。

蔡宝林：泰康给了我这个基层员工曾经心中遥不可及的舞台，在未来，我有着让银保大个险过亿这样的更远大目标。

鞠婧：我见证并亲自参与了大连电销的从无到有，那里的每一张桌子、每一台电脑都是我们当时的一帮年轻人一起组装起来——他们已经成为了我的家人。

(泰康)

整治乱象不手软 保监会不断扎紧监管制度笼子

对于重资产属性较强的保险业来说，资产负债管理、风险控制能力是决定命运的关键准绳。但从经营理念渐呈激进趋势来看，一些保险机构显然已偏离了良性发展的轨道，难掩资本失实、治理失效、投资失控、营销失信、数据失真之隐患。

面对这些市场乱象，监管部门坚持不回避、不遮掩，并于近期连续推出系列旨在规范行业的监管举措，整治市场乱象将成为新一轮保险监管的主旋律。一方面将从虚假出资、公司治理乱象等八处“动刀”，同时，通过完善“偿二代”监管制度体系等顶层设计强化刚性约束，不断扎紧监管制度的笼子。

目前，监管部门的集中整治路线图已经规划出炉，细至对股东、股权、资本金的穿透性审查。对“偿二代”的完善，也将从修改完善保险公司投资多层次嵌套以及交叉性金融产品的偿付能力监管标准等细处入手。

“亮剑”八大乱象

保监会于近期组织开展集中整治行动，主要“亮剑”八大乱象：虚假出资、大股东或实控人“一言堂”、违规和激进投资、产品不当创新、销售误导、理赔难、违规套费、数据造假。

这些市场乱象中，有的是已困扰行业多年的老毛病，比如销售误导、理赔难、违规套费等；有的则是近年来伴随行业环境改变而滋生的新情况新问题，比如虚假出资、大股东或实控人“一言堂”、违规和激进投资等。

这些乱象表面看似独立，但实际上相伴相生。比如，存在虚假注资、违规和激进投资等问题的个别保险公司，往往背后的症结就是因控制权争夺或重大利益分歧引起的，或是大股东、实际控制人“一言堂”，导致公司决策机制失衡、失灵。由此来看，要整治这些乱象，必须要集中、联合整治，直接穿透至底层产品、底层股东。公司治理和内控警报要持续拉响。

据了解，保监会具体的整治路线图是：集中整治保险公司股东利用保险资金自我注



提升业务 防控风险

富德生命人寿周口中支开展反洗钱知识培训

2016年12月28日，由人民银行颁布《金融机构大额交易和可疑交易报告管理办法》（中国人民银行令〔2016〕第3号）以下简称【3号令】，对现行大额可疑交易报告标准进行了修订更新，并计划于2017年7月1日起开始实施。

为了认真贯彻落实反洗钱“风险为本”的工作要求，提升反洗钱工作水平，周口中支于2017年5月3日组织了全体内勤人员及各四级机构负责人针对《金融机构大额交易和可疑交易报告管理办法》（中国人民银行令〔2016〕第3号）的相关培训，培训内容主要从3号令颁布的背景和意义、3号令的修订亮点以及重要条文的解析来开展。

通过此次反洗钱培训，大家受益颇深，进而了解了从2007年实施的《金融机构大



（生命）

国华人寿周口中支

开展2017年反洗钱技能培训

为贯彻反洗钱法律法规，普及反洗钱知识，提高公司员工反洗钱工作水平，落实年初制定的反洗钱工作计划，按照《国华人寿周口中支2017年度合规及反洗钱培训宣传计划》工作要求。国华人寿周口中支于5月4日下午，在中支会议室召开反洗钱技能培训班，中支全体内勤人员参加了此次培训。

会议首先由中支后援负责人郑瑞刚带领大家学习了《反洗钱基础知识》、《反洗钱培训》两个课件，从反洗钱基本概念、反洗钱与保险的关系、监管部门的要求、以及在实际工作中如何进行反洗钱工作等方面培训学习。

中支谢亚丽总对此次培训进行了总结，她指出：反洗钱工作是一项长期而又重要的工作，现在人行、总公司已经把合规及反洗钱工作列为最重要工作。这次组织反洗钱知识的培训，一是加强对员工反洗钱知识的学习，二是强化关键岗位、业务一线人员反洗钱方面知识的积累，大家要结合自身的实际工作情况，使反洗钱工作在业务第一线得到全面落实。



(国华)

理赔一点通

风湿病算不算重大疾病

真实案例

一个14岁的女生，因为全身多个关节肿痛，以为就是受凉了，没想到病情越来越严重，最终到风湿免疫门诊就诊，经检查确诊为类风湿关节炎。

受到传统医学的影响，很多人还认为风湿就是受凉受寒导致的关节炎。

现代医学中，风湿病里面的“风”和“湿”，跟传统医学里的风寒、湿气等没有任何关系。

一、什么是风湿病？

现代医学中的风湿病是指一组侵犯关节、骨骼、肌肉、血管及有关软组织或结缔组织为主的疾病，包括十大类近两百个疾病。

临床表现也是多种多样，基本身体上各种不舒服都包括了。它可以是周围型或系统性的，也可以是局限性的；可以是器质性的，也可以是功能性的，是一个涉及多个学科、多个系统的疾病，可以是以关节损害为主的关节病，也可以是不限于关节的多脏器损害的系统性疾病。

由于风湿病和免疫系统关系密切，所以，好多医院的风湿科也叫风湿免疫科。

二、哪些风湿病是重大疾病？

严重类风湿性关节炎

一种广泛分布的慢性进行性多关节病变，关节严重变形，并造成永久不可逆性关节功能障碍，生活不能自理，丧失工作能力。

坏死性筋膜炎

弥漫性结缔组织病

一种由细菌侵入皮下组织和筋膜引起的坏死性软组织感染，可伴有弥漫性血管内凝血及多器官衰竭。

红斑狼疮性肾炎

弥漫性结缔组织病

一种表现有多系统损害的慢性系统性疾病，病变累及肾脏，经肾脏活检确认，符合WHO诊断标准定义Ⅲ型或Ⅲ型以上狼疮性肾炎。

全身性硬皮病

弥漫性结缔组织病

可以导致皮肤、血管及内脏器官进行性弥漫性纤维化，诊断必须经活检及血清学检查证实，疾病必须是全身性的，并累及心脏、肺或肾脏。

三、重疾理赔

如确诊患有以上疾病，并已达到新华保险健康无忧重大疾病保险系列产品保险合同所约定的条件（疾病、疾病状态或手术），即可依据保险合同，向新华保险申请理赔。

重疾险的主要作用是弥补重疾发生后，工作能力大幅下降或丧失而给家庭经济造成的影响，新华保险建议，每个家庭都应在经济能力范围内，尽早为家庭成员配置保额充足的重疾险。

关于理赔一点通

自2016年起，新华保险官方微信订阅号“新华保险直通车”推出了“理赔课堂”专栏，去年全年共发布30余期。2017年，栏目更名为“理赔一点通”，将继续通过案例与产品责任的对照讲解，让客户和业务伙伴更清楚地理解产品，知道新华保险产品“保什么”、“怎么赔”。

(新华)

风控与经营“两张皮”

这些市场乱象滋生的背后，折射出的正是一些保险公司在内控管理上的种种漏洞，个别公司的风控机制甚至已“千疮百孔”。

在近年来多次行业内部大会上，保监会相关负责人直指一些保险公司的风险管理与公司经营“两张皮”。比如，一些保险公司风险管理“纸面化”问题突出，信用保险等领域操作风险频发；有的保险公司治理“形似神散”，内部人控制问题严重，发生实际控制人侵占、挪用、违规关联交易等非法转移保险资产的案件；有的内控体系制度不健全，业务管理系统、投资信息系统建设滞后，发生篡改财务、业务数据挪用保费的案件。

2016年，保监会开展了保险公司风险管理能力评估，有效提升了行业风险管理的意识和制度建设，但也还存在不少风险管理能力不强的突出问题。比如，行业普遍存在重制度、轻执行的问题，风险管控未能切实发挥作用。

内控管理上的漏洞，直接导致少数保险公司的内部管控失效。据业内人士反映，个别公司由于治理结构不完善、内控制度不健全，导致公司经营管理由大股东控制，内控基本失效。比如，有的公司“一股独大”、治理结构不完善，故意报送虚假报告，隐瞒公司真正的经营情况和背后的关联关系；有的公司通过复杂的金融产品设计，购买自己发行的次级债、自我注资、循环使用，形成“保费资本化”，绕过了资本监管防线，导致杠杆被无限放大；有的公司通过与关联方交易或构造无实际经济意义的套利交易等手段，粉饰财务状况和偿付能力。

(上证)

展示实力和形象的舞台 联系群众和客户的纽带 第198期

金融 保险

周口晚报
13903947963
周口保险协会
0394-6171223