

官方降价能否引爆车市价格战打响

今年车市价格战提前打响。“五一”假期期间，各大经销商处更是都有各种优惠促销活动吸引消费者。记者在东风雷诺经销商处看到，6月30日前，凡购买国产2017款科雷嘉，或科雷傲任一款车型都可享受厂家直接优惠，比如科雷傲的万元现金优惠或20%超低首付等金融政策。此前，更是有长安福特翼虎、长安欧尚CX70等主力车型的官方降价，这可能意味着官降提前引爆了今年车市的降价潮。

长安福特翼虎率先宣布官方降价，平均降幅在5000元到1.8万元之间。其中降幅最大的是1.5T的低配车型在官降1.8万元后，售价已经跌入20万元以内，同时还增加配置，这里外“一跌一增”，再加上经销商再给点优惠，性价比提升了不少。一般来说，主动挑起官方降价和销量下滑有直接关系。福特汽车中国2017年第一季度累计销售24.35万辆（不含林肯品牌），同比下降21%。其中2017年3月单月销量逾9万辆，较上年同比更是下降21%。

销量下降，价格战出手，是常用伎俩。随后，长安欧尚品牌官方宣布CX70全系官降8000元，其中标准型的降幅更是达到1万元。此轮调整之后，CX70的售价区间已下探至5.99万-7.69万元。不到6万元就可以买到一款自主品牌SUV，对于四五线城市的消费者是很有吸引力的。正如前面所言，官降一般跟销量下滑有关，然而最新数据显示，今年第一季度，长安欧尚品牌累计销量达到18.9万台，同比增长11.6%，其中长安CX70在

3月的销量高达15225辆，环比增长27.4%。一个在逆势中实现高速增长的品牌，对旗下的一款正处于极好发展势头的核心车型主动进行价格调整，这对于原本就竞争激烈的市场来说不是一个好的信号。同理，东风雷诺“双擎”厂家推出的优惠政策，也是希望借势再拉高销量。2017款科雷嘉乐享上市，售价13.98万元起。即日起至6月30日，凡购买2.0L车型的用户（1.2T除外），即可享受0利率无压力购车优惠：购车首付50%及以上、1年内还清则可享受全额贴息，由东风雷诺全额补贴费率；购车首付30%及以上、2或3年内还清则可享受低息礼遇，由东风雷诺补贴3%的费率；凡购买全新一代科雷傲的用户，即可享受万元现金优惠或20%超低首付、12期0利率超值优惠（现金优惠和金融政策不能重复享受）：购车首付20%及以上、1年内还清则可享受全额贴息，由东风雷诺全额补贴费率；或选择购车首付20%及以上、2至3年内还清的低息礼遇，由东风雷诺补贴5%费率。

今年车市的与众不同似乎早在上汽通用总经理王永清意料之中。王永清在4月份表示：“去年大概4月份才开始，今年3月份就开始了，而且价格战打得非常猛。”不过，上汽通用并不想简单地应对价格战，而是希望走品牌提升的新路。近两年来，上汽通用一直在进行产品结构调整，希望借此提升品牌和产品性能，以吸引消费者。

（据《北京晨报》）



聚爱传祺 感恩加倍

2017广汽传祺年中限时疯惠直销-豫南站



千人团购盛宴
交200抵3000元
订车抽冰箱、洗衣机
扫码报名 进店有礼







周口众驰 8966777
地址：周口北环路与大庆路交叉口东宏源精品汽车城院内

以我实力 助您成功

权威·实用·贴近
《周口晚报·汽车周刊》
领航周口车市
垂询电话：0394-8599345

