

猎豹 CS9 上市发布会市体育馆举行

□记者 杨运栋 威团结 文/图

本报讯 6月17日9时30分许,周口宏鑫猎豹4S店在市体育馆车展现场举办了CS9新车上市发布会。

据了解,猎豹汽车是全国最大的轻型越野汽车生产厂家之一,拥有60余年军工传统和30余年的汽车生产制造经验,并延续多年军工制造积淀的品质优势,融入多

年合资合作过程而吸收掌握的先进技术经验,为用户提供高品质的SUV及皮卡车产品,全面覆盖政府公务用车、军队指挥用车、行业商务用车以及个人家庭用车等细分市场,拥有较高知名度及良好市场口碑。

猎豹CS9霸气前脸与CS10的整体风格和细节十分相似,这也是“猎豹家族”高颜值的设计风格在这CS9车上得到了延

续。

车身侧面采用目前非常流行的悬浮式车顶设计,配合上平直的腰线让车身立体感十分明显。整车的侧面融入的贯穿式设计,体现出更加宽阔的车身姿态。

进入车内,个性化明显的双色内饰设计让人眼前一亮。型面设计简洁,中控台顶部为硬质材质,中部加入一些软性材质,做工精致,触感和层次感很强。



新车发布会现场

融汇越级领先的智慧科技,创领人车合一的精粹境界——

2017 别克新视界,逐梦而来

别克品牌将携旗下全系明星阵容亮相车展现场。刚上市不久的别克全新GL8商旅车、备受瞩目的全新一代君越、昂科威、威朗、全新英朗等畅销主力车型将带着钜惠的价格和全系贷款0利息政策与您见面。

产品力越级:在2017别克新视界,

别克旗下高档舒适车型、高档轿跑型、高档SUV车型等三大产品线中的多款明星车型将联袂登场。它们作为各个主流细分市场的领衔车型,依托于BIP别克智慧行车科技,在高效驾控、舒适坐、车载互联以及行车安全等方面,彰显出超越同级的竞争优势,不断为消费者带来更为高效、

便捷、安全的驾乘体验。

服务力越级:在持续提升产品力的同时,别克也致力于不断提升服务力。2017别克新视界,别克读“懂”细分市场消费者的诉求,带来更大幅度的优惠回馈、更贴心的金融方案定制、更全面的车型信息掌握、更前沿的技术亮点展

示、更新奇的科技体验、更有趣的现场互动以及更多深度关怀服务……这些“更多”都为用户带来全新体验,体现了别克在消费者体验及服务领域的不断追求。

品牌力越级:别克新视界作为品牌很重要的活动平台之一,在进入2017年后,依托上海通用全球资源的强大力量,规模全面升级,以4个版本及30余种演化组合方式,覆盖全国近400个执行站点,让更广大区域的消费者零距离了解别克、感受别克。同时,也吹响了别克汽车全新战略布局的号角,进一步强化品牌在中国市场的领先地位。

(别克)

北京首个合规社会网约车司机上岗

6月19日,记者从首汽约车获悉,北京首个合规社会加盟网约车驾驶员吕师傅正式上岗。6月16日,吕师傅和他的车辆均获得北京交通委运输局的资格认证,成为北京网约车新政落地后,首个拿到合规运营资质的网约车司机和社会车辆。

社会网约车驾驶员合规转化上岗

6月19日,记者从首汽约车获悉,北京首个合规社会加盟网约车驾驶员已经正式上岗。

6月16日下午,首汽约车北京加盟司机吕师傅在北京市交通委员会运输管理局

取得了《网络预约出租汽车运输证》,外加之前取得的《网络预约出租汽车驾驶员证》,这意味着首汽约车第一个社会加盟司机完成了合规转化。据介绍,这也是在网约车新政落地后,全北京首个拿到合规运营资质的社会车辆和网约车司机。

上个月,首汽约车宣布成立“首汽约车品质出行学院”,并在北京正式开启面向社会招募个人加盟司机的通道。

首个社会加盟司机此前也开网约车

记者了解到,首个加盟成功的吕师傅此前也开过网约车。

“其实我之前也在别的平台开过网约

车,但是去年一些政策的出台,原来的平台越来越不好做了,平时跑起来也比较担心,就停了一段时间,前不久也是周围朋友推荐,我才知道首汽约车在招募司机,就选择了尝试。”

今年3月23日,吕师傅向首汽约车报名,报名后,他提交了各类资料用于平台审核。“我们所有报名的司机的资料都被首汽约车发到了相关公安部门,对我们的背景进行严格调查,是否有酒驾和犯罪记录等等,为了保证这个平台司机的安全和可靠,仅审核就用了十多天时间。我们同批报名的只有通过审核

才有资格进入下面的培训环节。”吕师傅说。

未来将有更多社会车辆人员加入

据首汽约车品质出行学院相关负责人介绍,报名网约车的司机将接受学院的培训,在所有培训课程都完成后,首汽约车将对加盟司机进行考核,只有考核达到90分以上的才有资格进入首汽约车平台。

据了解,目前已有多家社会加盟驾驶员完成了培训,正在办理网约车驾驶员、合规车辆认证的证件,待办理完成后将第一时间上岗为用户提供服务。

不过,相关负责人表示,首汽约车并不是招收私家车成为网约车,加入平台的车辆必须符合网约车新政的要求,车辆性质需更改为营运性质。

(据《北京青年报》)

万元钜惠 逸起来 东风风行景逸万人团购会

轻松购车季 2年0利率

东风风行

6.59万起

全新景逸S50

7万元级超值中级车

8年/16万公里
超长质保

活动地址:周口体育馆多功能厅

活动时间:2017年6月24号14点

东风风行周口昌通4S店 地址:大庆路与建设路交叉口东500米路北 销售热线:0394-7989777