

郑合高铁周口段桩基施工基本完成

周口东站站房计划 9 月份开工建设

□晚报记者 牛思光 文/图

本报讯 近日，周口晚报记者从市铁办了解到，郑合高铁周口段目前建设顺利，各项配套工程都在有序推进中。截至目前，已经完成桩基 48074 根，桩基施工基本完成。

7 月 5 日上午，在郑合高铁周口段施工现场，周口晚报记者看到一排桩基屹立在田野中，犹如一条长龙向远处延伸(如图)。天气炎热，为了保证工期进度，施工工人采取各种防暑措施坚持施工。截至目前，郑合高铁周口段已经完成桩基 48074 根，占总任务的 98.9%；完成承台 5242 座，占总任务的

90.2%；完成墩柱 4923 座，占总任务的 84.6%；完成梁 2622 孔，占总任务的 46.3%。

据介绍，郑合高铁周口东站站房建筑面积为 30670 平方米，目前正在进行初步设计和施工图设计，计划 9 月份开工建设。

周口晚报记者从市铁办了解到，在接下来的工作中，我市将加强与省国土资源厅、郑万客专河南公司的协调，解决好郑合高铁遗留问题，特别是安保区的拆迁；做好沿线各县征拆资金审计，完善拆迁房屋的验工计价，确保资金安全使用；进一步加强外部环境治理，确保建设单位顺利施工。



七一路水网改造工程接近尾声



7 月 5 日，周口晚报记者在周口中心城区七一路与八一大道交叉口西侧看到，七一路水网改造工程已经接近尾声，传统地下铁管换成了高强度塑料管。据悉，中心城区水网将陆续更新。
晚报记者 徐松 摄

幼儿发病致昏厥 电工送医又垫钱



□晚报记者 张洪涛 通讯员 邱志强

本报讯 “谢谢，太谢谢了，如果不是您把孩子送到医院，说不定孩子会出大事。”7 月 5 日，太康县城关镇居民陈玉玲来到该县供电公司独塘供电所核算员张力元家中向他表示感谢，并还上张力元垫付的医药费。

6 月 14 日 6 时许，张力元驾车路过太康县城广场西路时，看到一个抱孩子的妇女神情慌张地向他招手，张力元立即停下车了解情况。

拦车的妇女叫陈玉玲，最近在帮女儿女婿照顾几个月大的外孙女。当天，孩子突然发高烧，并出现昏厥，需要马上去医院。因为家里没有其他人，她只好抱着孩子在马路边拦车。

了解情况后，张力元让陈玉玲赶紧上车，调头向附近的永兴医院驶去。

行驶到一个路口时遇到了红灯，因为是早晨，路上行人和车辆稀少，在保证安全的情况下，张力元毫不犹豫地闯了过去。到达永兴医院后，陈玉玲急忙抱着孩子向急诊室跑去，而此时她才发现，自己还穿着拖鞋和睡衣，身上也没有带钱。恰好，张力元当天带了 2000 元钱，他二话不说就帮陈玉玲垫付了医疗费。

看着孩子进了急救室，张力元悄悄离开了。

由于送医及时，孩子很快脱离了危险，经过十几天的治疗，孩子痊愈出院。在孩子住院的日子里，陈玉玲及家人一直在打听帮助他们的好心人，后来通过车牌号，才查到张力元的信息。孩子一出院，陈玉玲就和家人赶到张力元家表示感谢。

建行快贷 带您走进金融新时代

建设银行 2014 年年底推出的快贷产品，是同行业率先创新基于互联网和大数据的全流程线上个人自助贷款产品。发展两年来，已成为传统银行业反跨界冲击、加快转型发展的重磅产品。

快贷通过“秒申秒审秒签”，3“秒”解决全部贷款手续，改变了过去客户对银行消费贷款门槛高、手续繁琐、效率低下的不良看法，以便捷的电子渠道、简便的操作手续、高效快速的申办流程，创造了极佳的客户体验，赢得客户的良好口碑。快贷也改变了银行个贷业务的发展模式。改变了传统消费贷款业务人工操作风险和人工审批判断主观随意性大的问题，变“人控”为“机控”，在坚持风险把控基础上有效降低了人工成本，将

基层人员从繁重的手续办理中解放出来，受到银行基层人员的广泛欢迎。

产品发展两年来，不断拓展电子渠道部署、扩充客户覆盖面、迭代开发优化功能、改进客户流程操作体验、探索丰富消费场景。截至 2017 年 2 月末，建行周口分行快贷产品已经累计服务客户 3455 户，贷款投放超过 5900 万元，获得了市场和广大客户的认可和好评。

快贷以海量的存量个人客户资源为支撑，不断扩大客户覆盖范围，逐步拓展普惠至广泛的大众普通客户。目前，快贷服务的客户有高资产净值的客户，有按揭贷款房屋抵押的客户，有建行代发工资客户，有在建行缴存公积金的客户，预授信客户量达亿

级。客户数量的增长，一方面是不断优化迭代产品功能，拓展布局手机移动端，提升客户体验的结果，另一方面是贷款资金使用成本相对较低，更能满足大众小额便捷的消费用资需求，有效践行普惠金融的结果。

在渠道部署上，快贷目前能够通过网上银行、手机银行、智慧柜员机办理，完成了线上线下全渠道布局，后续还将研究部署在微信、自助终端等的功能实现，进一步扩展服务渠道，方便客户申请支用。

在体验不断升级、功能持续强大的同时，快贷也积极接入多种消费场景，推出系列特色产品，方便客户融资后的便捷线上线下消费使用。比如针对客户购车贷款需求，快贷与汽车经销商和厂商合作，接入汽车消

费场景推出“车 e 贷”产品，为客户提供授信购车一条龙服务，客户可通过建行网上银行，在线获得贷款授信、选车、支付，线下提车。又比如针对客户装修贷款需求，与新浪乐居“抢工长”平台合作，推出“抢工长”贴息装修贷款，对使用“抢工长”平台提供的互联网装修服务的客户，给予最高 4 万元金额、最长 3 个月期限的小额信用贷款，并可享受平台给予的贴息优惠，满足客户家装融资需求。此外，快贷还与中国联通公司合作，推出供应链金融产品“沃 e 贷”，满足为联通公司提供代理服务的小企业主的经营周转资金需求，支持实体经济发展。

(建轩)