



泰康创新医养融合模式 粤园养老社区运营半年 破解广州老人医养难题

2017年7月22日,由泰康主办的“2017中国高品质医养论坛暨泰康首届客户体验节粤园站活动”在广州举办。截至2016年底,广州市60周岁以上的老年人口154.6万,其中16%是80岁以上高龄老年人,老年人口比重达到17.8%,并将在未来的几年间以每年6.3%的速度快速增长。

本次论坛上,专家探讨的问题聚焦在老年群体的医疗和健康照护难题及其解决之道。老年人普遍存在慢性病为主,多病共存的特征,医疗和养老脱节的困境成为国家层面的养老难题。以泰康为代表的新型医养社区,以长期健康管理为目标,建立起了“预防保健—疾病治疗—慢病康复—老年护理”闭环整合型医疗保健体系,为社区老人提供全方位、持续性的医疗健康服务,实现“医”和“养”的高度融合,为日益凸出的养老难题提供了一个新的解决方案。

泰康粤园养老社区,解决广州老人医养难题。在广州本地,养儿防老的观念根深蒂固,大部分老人倾向于晚年由子女来照顾。但是,数量庞大的老年人群患有慢性病,全国失能、半失能老人达4000万人,占老龄人口总数的19.5%。据2016年广州社情民意研究中心的民调分析结果显示,近80%的受访者最希望入住“有医生看病又能养老的机构”。目前我国各类养老机构达4万多家,真正具备医疗服务能力的只有约20%,结构性供给短缺问题突出。

目前,在全国重点城市出现的创新型医养融合社区正在扭转这种局面。以泰康为代表的医养融合社区通过“一个社区,一家医院”的方

式,把医疗和养老做到了有机的深度结合。泰康之家·粤园社区于2017年1月18日在广州开业运营,总建筑面积12万平方米,总投资约20亿元,可容纳约1300户居民入住,提供独立生活、协助生活、记忆照护、专业护理四个不同的服务业态,实现一站式退休生活解决方案,有效缓解了广州医养床位供应不足的难题。

泰康之家·粤园自2017年1月开业以来,其医疗中心为社区居民提供了多种疾病的就诊服务,集中在老年人高风险的骨科疾病、呼吸系统疾病、心脑血管疾病、消化系统疾病等,居民不出社区即可享受到高品质、便捷的医疗服务。

泰康新型养老模式市场接受度高,树供给侧改革样本。2015年底国务院出台《关于推进医疗卫生与养老服务相结合的指导意见》,鼓励社会力量针对老年人健康养老需求,通过市场化运作方式,举办医养融合机构以及老年康复、老年护理等专业医疗机构。泰康创新的医养融合实践为供给侧结构性改革提供了有力的样本。

作为险资进军医养行业的领头羊,泰康于2009年率先获得中国保监会批准的投资养老社区试点资格,并开始了高品质全功能连锁医养融合社区的探索。目前,北京泰康之家·燕园、上海泰康之家·申园、广州泰康之家·粤园养老社区已正式投入运营,标志着泰康高品质医养社区全国候鸟连锁模式落地北、上、广一线城市,覆盖京津冀、长三角、珠三角三大中国最具活力的经济圈。

(泰康)



“7·8 全国保险公众宣传日” 国华人寿成功认领湖北省扶贫项目

第五个“7·8 全国保险公众宣传日”活动已落下帷幕,总、分各部门的国华人紧扣“远离贫困,从一份保障开始”主题开展了一系列精彩纷呈、富有意义的活动,此次主题活动参与人数之多,布局之广,氛围之浓烈空前。

活动当天,国华总部近四十名员工在张文杰总的带领下,为响应保协会2017年“远离贫困 从一份保障开始”主题之一扶贫公益活动,相聚在上海浦东新区的世纪公园。领导和员工同上阵,上下齐心,全力以赴,准备以一场酣畅淋漓的跑步流汗之旅为扶贫公益献礼。

活动正式开始,张文杰总发表了暖场致辞。

充分肯定了国华总部各部门、各地方分公司此次在“7·8 全国保险公众宣传日”各类活动中表现出来的努力和热情,也赞扬了当天前来为公益跑助力的总部的小伙伴们。鼓励大家坚持初心,时刻坚定国华“信任、责任、精益、价值”的核心价值观,在比赛中赛出精彩,赛出友谊。

活动结束后,我司成功认领湖北省扶贫项目,用自己的行动和热情,为保险扶贫进献国华人的一份力量。至此,2017年7月8日保险扶贫活动几近尾声,然而国华人的公益之路,却将再一次踏上新的征程,国华公益,让我们从心做起!

(国华)



夏季儿童常见病频发 儿童保险应该怎么选

这个夏天有点热,高温天气不断来袭,热潮几乎覆盖了半个中国。

潮湿闷热的天气,让人难以忍受。许多宝宝的健康也面临着考验:感冒发烧、蚊虫叮咬、腹泻呕吐……

儿童常见病医疗保险

这让家长看在眼里,疼在心里。如何让宝宝高枕无忧地度过这个炎热的夏天,成了许多家长关心的问题。

现在中国平安推出一款儿童保险,其适合出生满30天~16周岁的孩子。

该产品有什么特色和优势

- 1.覆盖多种儿童常见病
儿童常见病医疗保险保障范围包括手足口病、麻疹、急性肠胃炎等多种常见病。
- 2.享受24小时电话私人专家医生服务
该项保障内容为被保险人提供24小时一对专属咨询服务:
一是常见急症处理建议。
二是日常疾病预防和治疗建议。
三是根据自述症状,分析健康状况及解决建议。
- 四是季节病的预防与治疗建议。
- 五是就医指导、住院指导。
- 六是疫苗接种咨询。

3.理赔简单

孩子出现保障范围内的常见疾病后,只要拨打95511电话报案,准备理赔材料,到平安门店办理,核对后10天内就可赔付。

炎炎夏日,孩子健康问题不容忽视。爸爸妈妈们可以购买儿童常见病医疗保险,为你的宝宝保驾护航。

(筱筱)



“夏之绚烂 生命陪伴” 富德生命人寿举办“夏之花”客服节

“夏之花”客户服务节作为“情系富德,携手同行15载”四季客服活动的夏季篇,将继续围绕“家·恋”的主题,在公司成立15周年之时,用永不落幕的活动回报客户一路以来的关怀,与您在这炎炎夏日共享夏花之绚烂。

活动全面来袭。“夏之花”客服节推出“家庭”、“健康”、“公益”三大主题活动(小小牙卫士有奖问答、健康GOGOGO、“绿色生命等你来挑战”),除三大主题之外,客服节中永远不会缺少我们一如既往的贴心服务。

客服节期间,我们将推出健康增值、尊享代驾、免费补发保单等多项服务,用VIP级的服务回馈每一位客户。请各位新老客户扫描二维码参加我们的活动吧!

(生命)



国华人寿周口中支 举行2017年年中工作会议

岁月流转,时光飞逝。转眼间忙碌的2017年上半年已过去,回首过去半年的工作,经过国华人寿周口中支全体干部及员工的共同努力,中支各业务条线业绩保持良好,行业地位、社会形象日渐提升,各项工作全面发展,为总结经验,弥补工作上的不足。7月14日,国华人寿周口中支2017年年中工作会议在中支会议室隆重举行,中支全体内勤参加了此次会议,会议由总经理助理朱建军主持。

会议在全体人员齐唱司歌,朗诵司训中开始。首先由中支总经理谢亚丽做2017年上半年工作报告,谢总讲到:在国家加大合规监管的形势下,国华人寿进入到了发展的快车道,保费规模、年收益率都位列行业的前列。周口中支紧跟总、分公司政策导向,做到提前谋划,全面布局,上半年个险一举冲刺重点机构成功,这是周口中支划时代的成绩,具有里程碑意义;银保、后援、续期都完成公司上半年任务目标。最后,谢总对

周口中支全体内勤提出了要求:要居安



思危、杜绝“温水煮青蛙思想”;打造和谐、向上、奋进、正气的周口中支;并对各业务条线下阶段工作明确了目标任务。随后,分别由个险、银保、后援、四级机构对工作进展汇报。

成绩属于过去,展望未来,我们要以更清醒的头脑、更旺盛的斗志、更奋发的姿态和更充沛的干劲,投入到日常工作中,坚决打赢2017年攻坚战!让我们一起用信心和勇气,昂首阔步,去书写一个更加灿烂的未来。

(国华)

商业车险二次费改即将全面铺开 33家险企新条款获批

商业车险二次费改进入实操阶段。7月24日,保监会对外披露,众诚汽车、中航安盟报批的中国保险行业协会商业车险综合示范条款正式获准批复。随着各家保险公司新条款获批,二次商车费改即将在全国全面铺开。北京商报记者注意到,加上众诚汽车、中航安盟,截至目前,已有人保财险、平安产险、太保产险、英大泰和保险、诚泰财险、鼎和财险等33家财险公司新的车险条款和费率已获批。保监会表示,新的商业车险条款和费率启用之后,原商业车险条款和费率停止使用。

据了解,商业车险保费由基准保费和费率调整系数相乘而来。其中,费率调整系数又由无赔款优待系数、自主核保系数、自主渠道系数等相乘得出。此次费改主要调整了自主核保系数和自主渠道系数,将保险公司拟定的这两项浮动系数的下限进行了不同程度的下调,此前,这两项系数下限为0.85。

此次调整之后,在北京等26个地区,将自主渠道系数浮动下限从0.85下调到0.75,自主核保系数保持不变,浮动下限仍为0.85。在天津、河北、福建、广西、四川、青海、青岛、厦门等8个地区,两项系数下限将双双下浮至0.75。在河南,将自主渠道系数浮动下限从0.85下调到0.75,自主核保系数浮动下限从0.85下调到0.80。在深圳,两项系数的浮动下限均从0.75下调到0.70。

由此可以推算,具有良好驾驶习惯和安全记录的车主在一家经营稳健的保险公司投保,保费可能下浮20%左右。

保监会公布的数据显示,此前的商业车险改革全面实施近一年来,车均保费较改革前下降5.3%。前一阶段改革试点工作完成后,大部分地区驾驶习惯良好的低风险车主享受商业车险最低折扣率已由改革前的0.7下调到0.4335。此次下调商业车险费率浮动系数下限后,根据前期行业测算,最低折扣率将进一步下调至0.3825,部分地区低至0.3375,经过本轮改革,保险行业商业车险赔付率可能提高3.6个百分点。

不过,在首轮商车费改中频繁出现的价格战、抢份额、拼规模等市场乱象,是否将在二次商车费改大幕拉开后重演成为业内关注的话题之一。为维护车险市场持续稳定健康发展、规范车险市场竞争行为,保监会出台了《关于整治机动车辆保险市场乱象的通知》,严禁保险公司盲目拼规模、抢份额,以低于成本的价格销售车险产品,开展不正当竞争等。财产保险公司不得忽视内控合规和风险管理,盲目拼规模、抢份额。不得脱离公司发展基础和市场承受能力,向分支机构下达不切实际的保费增长任务。不得偏离精算定价基础,以低于成本的价格销售车险产品,开展不正当竞争。

(上证)

展示实力和形象的舞台
联系群众和客户的纽带

第209期

金融
保险

周口晚报
13903947963
周口保险协会
0394-6171223