

邱赛珍：

精益求精弘扬劳模精神、工匠精神

新华社南昌11月29日电(记者 高皓亮)把花纸贴到光滑的瓷器白胎上，看似简单，却有不少讲究，邱赛珍把这道工序看做是给自己的孩子穿上衣服。

47岁的邱赛珍做这道工序已经31年。她是十九大代表，景德镇红叶陶瓷股份有限公司一厂彩绘车间贴花工段工段长，从北京回来的这段时间，她又有了一项新任务。“要继续把贴花贴好，更要讲好十九大。”

“十九大报告提出，弘扬劳模精神和工匠精神，营造劳动光荣的社会风尚和精益求精的敬业风气，就是告诉我们要爱岗敬

业，热爱自己的工作。”在厂里的会议室里，邱赛珍给厂里的班子成员以及各支部书记宣讲十九大。

景德镇红叶陶瓷股份有限公司一厂党总支书记江盛泉说，劳模精神、工匠精神……邱赛珍的宣讲接地气，十九大报告中的这些说法契合企业实际和行业特色，激励每一个工人为做出更好产品而努力。

在工位上，邱赛珍一边干活，一边找机会会把一些与工友们相关的信息讲给他们听。

“国家要建设知识型、技能型、创新型劳动者大军，说的直白点，就是要我们班组姐

妹一道，努力钻研贴花技艺，让我们的瓷器更漂亮、更受欢迎。”

嘴上说着，邱赛珍和工友们手上的橡皮刮没有停。为防止彩瓷烧烤过程中产生“气泡”，多年来，工友们养成了良好的作业习惯，贴花前必须把瓷器洗得干干净净，一尘不染，花纸贴上以后要反复刮抹抚平，不留一丁点儿胶水渍。

贴好花纸的瓷器入窑烧制，厂里允许有3%的次品，但贴花工人们坚持，在贴花这个环节，一定要100%合格。

“我们虽然只是普普通通的贴花工，但

必须要精益求精，因为手底下的每一件瓷器，都关乎企业的形象与声誉，无论如何都必须完美无瑕。”一线的贴花工们听了邱赛珍的宣讲，对自己工作的价值感受更深了。

“十九大报告还提出，推动中华优秀传统文化创造性转化、创新性发展。”邱赛珍在车间里，总尝试着让工友们懂得并坚持，“每个人都可以用自己的双手，把老祖宗传下来的传统技艺创造性转化、创新性发展。”

十九大代表在基层

北京颐和园十七孔桥现“金光穿洞”美景



11月29日
日落时分，北京颐和园十七孔桥出现“金光穿洞”美景。
新华社发

中原银行常务副行长郝惊涛赴周口推进政银合作

11月22日，中原银行常务副行长郝惊涛一行到周口分行调研指导。周口分行领导班子，部分县域支行、城区综合支行、专业支行行长及相关部门负责人参加了座谈。

郝惊涛认真听取了相关汇报，详细询问了周口分行重点项目营销、县域支行经营、机构

网点优化情况，并现场解答反映问题。

郝惊涛对周口分行下一步工作给予了指导，要求周口分行要开通思路，抢抓机遇，密切与政府之间的合作关系，加大营销力度，推进储备项目落地，全力争创佳绩。

(冯新)

中原银行周口分行密切与西华县合作关系

11月23日，中原银行周口分行行长井山琦与西华县常务副县长王献超一行会谈，共商发展。

双方就西华县重点项目实现及下一步双方深度合作达成共识。王献超代表西华县委、

县政府感谢该行对西华县经济发展的大力支持，表示将继续加强同该行的深度合作，全力支持该行在西华县的业务发展，实现双方合作共赢。

(冯新)

中原银行周口分行棚户区改造项目资本金融资业务成功落地

近日，中原银行周口分行首笔棚户区改造项目资本金融资业务成功落地，标志着支持地方重大项目业务创新又迈出了新的一步。

今年9月，周口市开展实施“大棚改”项目，该行高度重视，主动营销，在各金融机构同时上报授信的情况下，发扬“狼性文化”精神，主动与总行投资银行部对接，第一时间确定融资方案，该行各部门通力配合，经营单位加班

加点，快速推进项目上报。该项目从业务营销到项目落地仅用了41天。

该业务的成功落地，进一步丰富了中原银行周口分行支持地方重大产品的服务体系。以此为契机，中原银行周口分行将继续提升服务地方政府能力，强化创新业务、创新产品的学习和应用，持续加大投资银行创新产品的营销应用，为本地经济发展作出贡献。 (冯新)

中原银行周口分行项城支行成功营销同业存款1亿元

11月21日，中原银行周口分行项城支行成功营销一笔同业存款1亿元。

该支行按照同业业务发展要求，制订营销目标任务，积极协调同业客户，加强沟通协调，促进业务合作。一是该支行在获取客户资金信息后，与其牵头对接，加强协调沟联系，介绍政策和利率优势；二是该支行行长定期拜访其单位负责人，介绍最新的同业报价，加

深感情联系；三是对公客户经理平日与客户经办会计进行沟通，交流同行工作经验，增进感情基础。经过该支行上下联动和长期不懈努力，成功营销同业存款1亿元。

该支行将再接再厉，强化合作共赢的有利局面，打好收官战，全力以赴完成全年各项任务目标。

(冯新)

我国网络视频用户规模达5.65亿

新华社成都11月29日电(记者 袁秋岳)中国网络视听节目服务协会29日在成都发布《2017中国网络视听发展研究报告》。报告显示，截至今年6月，我国网络视频用户规模达5.65亿，占网民总数的75.2%，保持网络娱乐类应用首位。

中国网络视听节目服务协会常务副秘书长周结介绍，网络视听已成为网民信息获取与文化消费的主要形态之一，是满足人民群众精神文化需求的重要渠道。2016年底至2017年6月，网络视频用户规模增长了

2026万人，相当于每天大约有11万新增视频用户。

同时，报告显示，我国视频网站付费会员总数已超过1.7亿人。2017年网络视频用户的付费比例继续增长，有超过四成的用户曾为视频付费，付费意识已经养成。

随着监管政策的完善与加强，网络视听行业趋于规范化。报告还显示，网络视听节目进入“精品化”阶段——无论是网络剧、网络电影还是网络综艺都“从粗放的数量增长变为追求精品的质量增长”。

中原银行周口分行首家乡镇支行开业

11月23日上午10时，中原银行周口分行淮阳四通支行盛大开业。

开业仪式上，中原银行周口分行主管行领导张维侠致欢迎词。周口银监分局淮阳监管办副主任张淮洙为四通支行授《金融许可证》。开业现场，淮阳支行与四通镇政府签订战略合作协议；淮阳四通支行与四通镇泰斗学校签订合作协议。为乡镇支行更好开展工

作打下坚实基础。

淮阳四通支行作为中原银行周口分行首家乡镇支行，将以服务地方经济为己任，深入落实“上网下乡”战略部署，扎实履行普惠金融工作要求，为广大客户提供优质、便捷、全方位的金融服务。

(冯新)

中原银行周口分行黄淮支行乔迁新址

11月23日上午10时，中原银行周口分行黄淮支行乔迁新址，该行行领导刘子峰、张新艳，亿星实业集团公司总裁刘俊有、副总裁高红梅、黄淮农产品物流大市场常务副总经理王战胜及部分企业代表参加开业典礼。

开业现场，张新艳及来宾代表分别致辞，刘子峰与刘俊有为该支行揭牌。

仪式过后，现场举行砸金蛋抽奖、贵金属

展销、积分送礼品等多项活动。该行行长井山琦至开业现场，对黄淮支行发展方向进行指导部署。

中原银行周口分行黄淮支行将依托黄淮农产品物流大市场资源丰富的优势，积极开展营销活动，提振员工士气、提高服务水平、提升获客能力，全力获取最佳业绩。

(冯新)

中原银行周口分行积极开展重点领域专项治理风险排查工作

近日，中原银行周口分行积极组织辖内各单位进行重点领域专项治理风险排查工作。

本次排查的主要内容包括，一是企业信用风险排查。重点对授信业务核保、落实授信

条件、贷后管理环节以及是否存在企业“过度融资”、“空壳公司融资”、集团客户识别不到位等问题进行专项排查。

二是员工异常交易行为专项排查。重点对是否存在员工参与非法集资、经商办企业、出借账户、违规代客办理业务、销售飞单等行为进行排查。

三是工作区人员异常进行流动，利用VI等外部形象品牌违法推销非业务、产品行为专项排查。

四是开展同业票据及理财、投资业务专项排查。重点

对关于同业账户开立、实物票据保管、贴现、资金划付以及理财产品销售等方面监管要求是否执行到位情况进行排查。五是开展关键岗位和强制休假制度执行情况排查。

为确保排查取得预期效果，该行认真组织排查，落实一把手负责制，切实摸清风险底数，堵住违法违规漏洞隐患，凡是对应查未查、应发现未发现、应暴露未暴露的问题，一经发现，从严从重处理。

该行将加强相关督导检查，确保重点领域专项治理风险排查能够发现可能存在的风

险隐患，取得实实在在的成效。

(冯新)